



**ЭКЦ
ИНВЕСТПРОЕКТ**

Экспертно-консультационный центр

**ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН
СТРОИТЕЛЬСТВА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО
ЗАВОДА
(с фин. расчетами)**

МОСКВА - 2025

«ВЫПОЛНИЛ»

Генеральный директор
ООО ЭКЦ «ИнвестПроект»

_____ А.А. Лумпов

« 21 » февраля 2025 г.

М.П.

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН СТРОИТЕЛЬСТВА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ЗАВОДА (с фин. расчетами и маркетингом) **ДЕМО-ВЕРСИЯ**

Объем инвестиций: **947 000 000** руб.
Срок окупаемости: **5,0** года.
Прогнозный период: ******* лет.
Чистая прибыль: ******* руб.

Купить готовый бизнес-план:

<https://expertcc.ru/projects/proizvodstvo/biznes-plan-metallurgicheskogo-zavoda/>

Оглавление демо-версии

1. РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ПЛАНА	4
2. СОДЕРЖАНИЕ БИЗНЕС-ПЛАНА	6
2.1. Производственная мощность проекта.....	8
2.2. Потребность проекта в инвестициях.....	8
2.3. Условия привлечения и возврата инвестиций	9
2.4. Срок окупаемости проекта	9
2.5. Сроки реализации проекта:	9
2.6. Налоговый режим проекта	9
2.7. Персонал проекта.....	10
2.8. Точка безубыточности.....	10
2.9. Чистая прибыль.....	10
2.10. Риски	10
2.11. Графическое отображение ключевых таблиц	11
2.12. Ключевые показатели эффективности проекта	18
3. СПИСОК ТАБЛИЦ, ГРАФИКОВ, ДИАГРАММ И РИСУНКОВ	20
4. О РАЗРАБОТЧИКЕ БИЗНЕС-ПЛАНА	24

1. РЕЗЮМЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

Готовый бизнес-план строительства металлургического завода разработан ЭКЦ «ИнвестПроект» на основе ранее выполненных и обезличенных бизнес-планов и показывает, при каких предельных параметрах проект является экономически эффективным и привлекательным для инвестирования.

Готовый бизнес-план позволяет ознакомиться с предстоящим проектом до начала инвестирования и при необходимости отредактировать его под свои параметры.

Сценарные расчеты не требуют специальных финансовых или экономических знаний. При приобретении готового бизнес-плана или фин. модели предоставляется инструкция.

Бизнес-планы, разрабатываемые ЭКЦ «ИнвестПроект», учитывают ключевые требования заказчиков, банков, инвесторов, органов власти, других заинтересованных сторон, при этом дают существенно больше полезной информации, поэтому принимаются с первого предъявления без поправок или с минимальными уточнениями.

Наименование проекта: готовый бизнес-план металлургического завода (с фин. расчетами и маркетингом).

Дата публикации: 21.02.2025 г.

Количество страниц: **124** страницы, **41** таблица, **42** графика, **21** диаграмма и **3** рисунка, а также фин. модель **23** вкладки.

Язык: русский.

Преимущества готового бизнес-плана:

1. на основе данного бизнес-плана **успешно разработано** несколько заказных бизнес-планов;
2. в бизнес-плане отдельно проведен **финансово-экономический анализ** чувствительности NPV проекта по 5 ключевым параметрам (ноу-хау ЭКЦ «ИнвестПроект») для выработки мер минимизации рисков;
3. опция **самостоятельной модификации** готового бизнес-плана под конкретную локацию;
4. правильно просчитана **реальная стоимость** привлекаемых средств в условиях санкций и денежно-кредитной политики ЦБ РФ;
5. рекомендуемая в бизнес-плане **схема привлечения финансирования** позволяет оптимально выстроить отношения с займодателем и поставщиками и выработать оптимальный сценарий работы.

По вопросам приобретения готового бизнес-плана или планирования такого производства обращайтесь по тел.: **+7 (495) 617-39-02** или **+7 (985) 760-96-92** (WhatsApp, Telegram).

Модификация готового бизнес-плана

ЭКЦ «ИнвестПроект» оказывает услугу по модификации готового бизнес-плана под Ваш проект:

- по номенклатуре готовой продукции,
- по мощности производства,
- по стоимости технологического оснащения предприятия,
- по источнику финансирования (банк, инвестор, собственные средства, господдержка).

По вопросам модификации готового бизнес-плана под Ваши параметры:

+7 (495) 617-39-02, +7 (985) 760-96-92 (WhatsApp, Telegram).

Наименование проекта	«Строительство металлургического завода по переработке металлического лома проектной мощностью *** т в год».
Дата разработки бизнес-плана	21.02.2025.
Валюта расчетов	росс. руб.
Период планирования	10 лет (с янв. 2026 г. по дек. 2035 г.).
Цель бизнес-плана	<p>Расчет экономических, производственных и маркетинговых параметров проекта для подтверждения его экономической эффективности и привлечения финансирования.</p> <p>Бизнес-план содержит укрупненные данные по проекту, отражает концепцию предприятия и является техническим заданием для разработки проектной документации и дальнейшей проработки с учетом требований инвестора, банка, органов власти, партнеров.</p>
Тип проекта	Создание производства для удовлетворения потребностей машиностроительной, горнодобывающей промышленности и металлургического комплекса в качественной кованной и литой заготовке, а также строительной отрасли в мелкосортном горячекатаном прокате.
Отрасль экономики	Черная металлургия и станкостроение.
Продукция	<ul style="list-style-type: none"> Горячий прокат (***)%; Стальные заготовки (***)%.
Анализ рынка	<p>За январь-ноябрь 2024 года в РФ было произведено *** млн. т., стальных горячекатаных сортового проката и катки, что на ***% меньше показателя за аналогичный период 2023 года. Отгружено - *** млн. т.</p> <p>Цены производителя на сортовой прокат и кутку из легированных сталей в 2024 году составили *** руб./т., из нелегированных сталей – *** руб./т.</p> <p>За январь-сентябрь 2024 года выручка от производства сортового горячекатаного проката и катанки составила *** млрд. руб., рентабельность - ***%.</p> <p>Крупнейшими предприятиями отрасли являются АО "Промсорт-Урал", ООО «УПРАВЛЯЮЩАЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ - СТАЛЬ», ООО "Новороссийский Прокатный Завод".</p> <p>Экспертами прогнозируется рост объемов производства стальных горячекатаных сортового проката и катки, который к 2030 может достигнуть *** млн. т., объем отгрузок при этом может достигнуть *** млн. т., выручка может составить до *** трлн. руб.</p>
Сбыт продукции	Реализация продукции планируется предприятиям, специализирующимся в станкостроении, автомобилестроении, в гражданском и промышленном строительстве.
Ключевые конкурентные преимущества проекта	<ul style="list-style-type: none"> создание новых высококвалифицированных рабочих мест; наличие гарантированной сырьевой базы; применение современного высокотехнологичного оборудования; приемлемая цена реализации продукции; высокое качество реализуемой продукции.

2. СОДЕРЖАНИЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА	5
1.1. Производственная мощность проекта	6
1.2. Потребность проекта в инвестициях	6
1.3. Условия привлечения и возврата инвестиций	7
1.4. Срок окупаемости проекта	7
1.5. Сроки реализации проекта:	7
1.6. Налоговый режим проекта	7
1.7. Персонал проекта	8
1.8. Точка безубыточности	8
1.9. Чистая прибыль	8
1.10. Риски	8
1.11. Графическое отображение ключевых таблиц	9
1.12. Ключевые показатели эффективности проекта	16
2. МАРКЕТИНГОВЫЙ ОБЗОР РЫНКА СТАЛЬНЫХ ГОРЯЧЕКАТАНЫХ СОРТОВОГО ПРОКАТА И КАТКИ В РФ	18
2.1. Ключевые макроэкономические показатели	18
2.2. Объем производства	19
2.3. Объем отгрузок	24
2.4. Цены производителей	27
2.5. Экспорт	30
2.6. Импорт	35
2.7. Выручка	42
2.8. Чистая прибыль	47
2.9. Рентабельность	52
2.10. Крупнейшие предприятия отрасли	56
2.10.1. АО "Промсорт-Урал"	58
2.10.2. ООО «Управляющая Металлургическая Компания - Сталь»	60
2.10.3. ООО "Новороссийский Прокатный Завод"	63
2.11. Прогноз развития рынка	65
3. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН	68
3.1. Производственная мощность предприятия	68
3.2. План выручки	71
3.3. Технология производства	74
3.3.1. Горячекатаный квадрат	74
3.3.2. Калиброванный квадрат	74
3.4. Площади предприятия	75
3.5. Потребность в эл. энергии, газе, воде	75
3.6. Закупочные цены на сырье (лом)	75
3.7. Отпускные оптовые цены на готовую продукцию	75
3.8. Калькуляция себестоимости производства	75
3.9. План текущих затрат предприятия	77
3.10. План прямых затрат предприятия	80
3.11. Основные каналы сбыта готовой продукции	83
3.12. Экологические вопросы производства, система контроля загрязнений	83
4. ПЕРСОНАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ	84
4.1. Потребность в персонале и фонд оплаты труда	84
4.2. Расчет фонда оплаты труда	85

5. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПЛАН	87
5.1. Структура и объем необходимых инвестиций	87
5.2. Календарный план финансирования и реализации проекта	89
5.3. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций	92
6. ОЦЕНКА РИСКОВ И ПУТЕЙ ИХ СОКРАЩЕНИЯ	93
6.1. Качественный анализ рисков	93
6.2. Точка безубыточности	94
6.3. Анализ чувствительности NPV	96
7. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ПРОЕКТА	99
7.1. Основные предположения к расчетам	99
7.2. План движения денежных средств (cash flow)	101
7.3. План прибылей и убытков (ОПУ)	103
7.4. Налогообложение	108
7.5. Прогноз доходов инвестора	111
7.6. Прогноз доходов владельца проекта	118
7.7. Финансовый анализ проекта	122
8. О РАЗРАБОТЧИКЕ ЭКЦ «ИНВЕСТПРОЕКТ»	124

Итого бизнес-план металлургического завода содержит **124** страницы, **41** таблицу, **42** графика, **21** диаграмму и **3** рисунка, а также фин. модель **23** вкладки.

Все финансово-экономические расчеты выполняются в соответствии с рекомендациями Минэкономразвития РФ в программной среде MS Excel, которая не содержит паролей или скрытых формул и позволяет самостоятельно пересчитывать проект.

2.1. ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ МОЩНОСТЬ ПРОЕКТА

Производственная мощность предприятия рассчитывалась на основании следующих параметров.

Таблица 1. Производственная мощность предприятия и отпускные цены.

Продукция	руб. / т (с НДС)	т / месяц	т / год
Горячий прокат			
Стальные заготовки			

Итого:

Таким образом, производственная мощность предприятия – *** т готовой продукции в год.

Таблица 2. Целевые показатели проекта.

Параметры	Значения
Выход продукции, т / месяц	
Выход продукции, т / год	
Полная себестоимость продукции, руб. / т	
Средняя наценка, %	

При выполнении целевых параметров плановая выручка по предприятию составит *** руб. / год.

2.2. ПОТРЕБНОСТЬ ПРОЕКТА В ИНВЕСТИЦИЯХ

Стоимость создания материально-технической базы составляет *** руб. и *** руб. нормируемых оборотных средств, необходимых для оплаты налогов и операционных затрат до выхода проекта на самоокупаемость.

Таблица 3. Структура и объем инвестиций в проект, руб.

Направление инвестиций	Итого, руб.
1. Проектные работы	
ПСД, ИРД, ТУ, экспертизы и пр.	
2. СМР	
Строительно-монтажные работы с инженерной инфраструктурой	
3. Оборудование	
Покупка технологического оборудования	
4. Техника	
Приобретение транспорта и спецтехники	
5. Склад	

Первоначальная закупка сырья (металлолома)	
6. Земля	
Выкуп земельного участка 5 га	
7. Прочее	
Представительские расходы	
8. Нормируемые оборотные средства	
Итого требуется инвестировать:	947 000 000р.

Таким образом, для реализации проекта требуется инвестировать **947 000 000** руб. по следующей рекомендуемой схеме.

2.3. УСЛОВИЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ И ВОЗВРАТА ИНВЕСТИЦИЙ

Планируется, что проект будет финансироваться из двух источников:

1. *** руб. (***)% инвестиций) за счет средств инвестора в ***-м месяце, возврат транша – с ***-го по ***-й месяц включительно;
2. *** (***)% инвестиций) за счет банковского кредита по ставке ***% годовых в ***-м месяце, уплата процентов – с ***-го по ***-й месяц, возврат тела кредита – с ***-го по ***-й месяц включительно.

Кредит не капитализируется. По кредиту будет начислено процентов на сумму *** руб.

2.4. СРОК ОКУПАЕМОСТИ ПРОЕКТА

Срок окупаемости проекта (срок использования заемных средств) составляет **5,0** года, включая инвестиционную стадию *** года.

2.5. СРОКИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА:

- начало проекта: *** **20**** г.,
- проектные работы: *** – *** **20**** г.,
- строительно-монтажные работы: *** **20**** г. – *** **20**** г.,
- начало производства: *** **20**** г. (10% производственной мощности),
- выход на проектную мощность: *** **20**** г.,
- возврат вложенных средств: *** **20**** г. – *** **20**** г.

2.6. НАЛОГОВЫЙ РЕЖИМ ПРОЕКТА

Планируется Общая система налогообложения (ОСН):

- НДС – **20%**,
- страховые взносы – **32,4%** на сумму МРОТ (22 440 руб.) и **15,1%** на сумму, превышающую МРОТ;
- налог на прибыль – **25%**,
- налог на имущество – **2,2%**,
- земельный налог – **1,5%** от кадастровой стоимости,

- транспортный налог – из расчета *** руб. / л.с. / год при суммарной мощности *** л.с.

Итого налоговая нагрузка: в среднем по *** руб. / год после выхода на проектную мощность.

Доля налогов в выручке: ***% (при доле <20% оптимизация не планируется).

2.7. ПЕРСОНАЛ ПРОЕКТА

Для обеспечения стабильной работы предприятия планируется создать *** квалифицированных рабочих места с фондом оплаты труда *** руб. / месяц (в т.ч. НДФЛ; страховые взносы начисляются дополнительно).

Заработная плата: в среднем по *** руб. / чел. / месяц (без НДФЛ), что является конкурентоспособной заработной платой для региона.

Доля ФОТ в выручке при выходе на плановую загрузку: ***% от выручки.

2.8. ТОЧКА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ

Безубыточный объем продаж наступает при достижении ***% от плановой выручки. Превышение точки безубыточности дает рост прибыли ***% на каждый 1% превышения.

По объему: *** т / год.

По выручке: *** руб. / год.

2.9. ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль за прогнозный период после возврата вложенных средств с процентами составит *** руб., что соответствует в среднем по *** руб. в год.

Рентабельность по чистой прибыли: ***%.

2.10. РИСКИ

Уровень рисков по проекту оценивается как «**низкий**» и относится к следующим рискам:

- к риску превышения запланированных сроков реализации проекта;
- к риску превышения бюджетной стоимости строительно-монтажных работ и стоимости производственного оборудования;
- к невыполнению плана по себестоимости готовой продукции (удорожание сырья);
- к несоблюдению технологического процесса и производства продукции несоответствующего качества;
- к невыполнению плана по продажам готовой продукции по запланированным ценам.

2.11. ГРАФИЧЕСКОЕ ОТОБРАЖЕНИЕ КЛЮЧЕВЫХ ТАБЛИЦ

График 1. Выход готовой продукции, т.

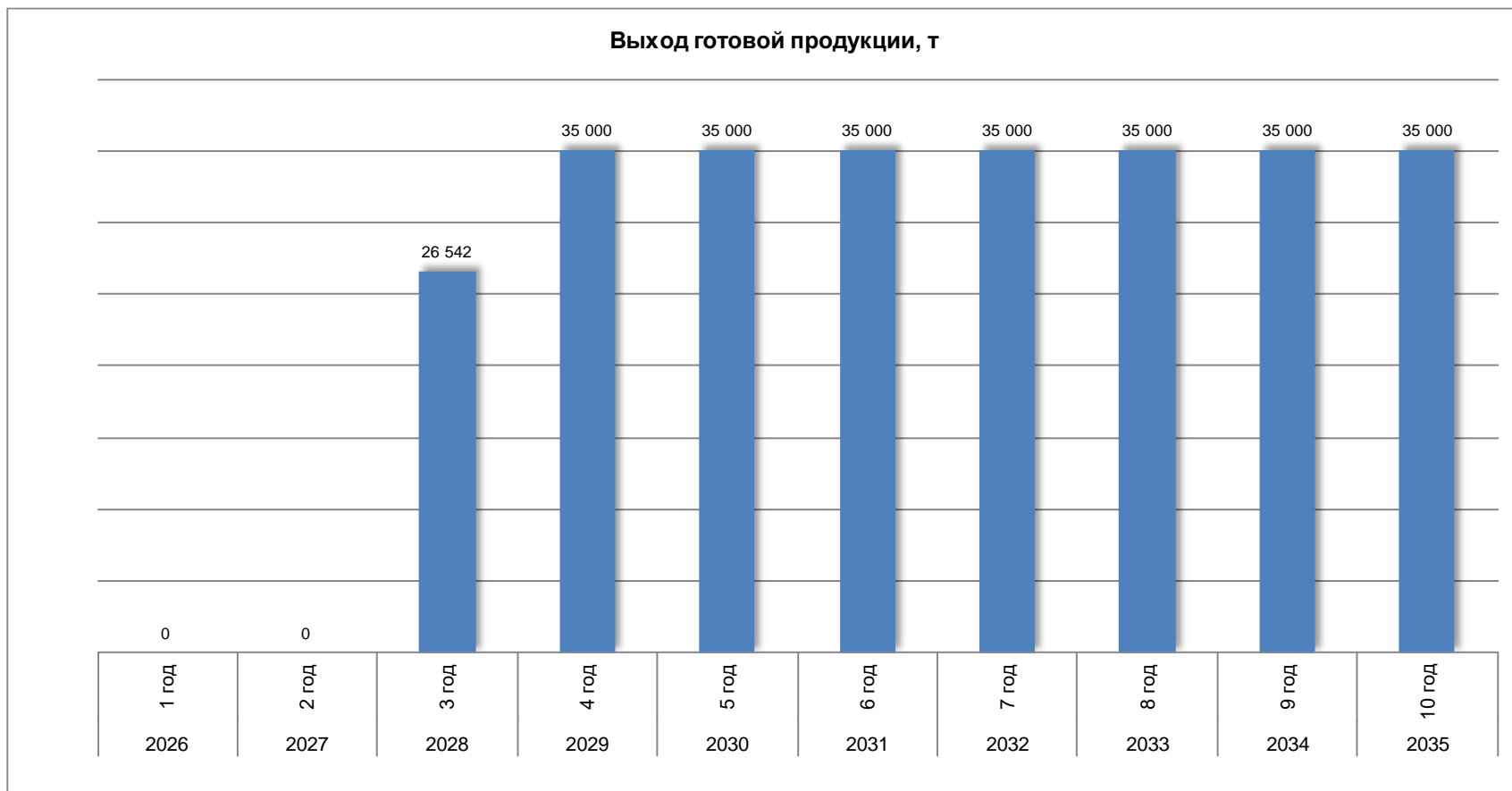
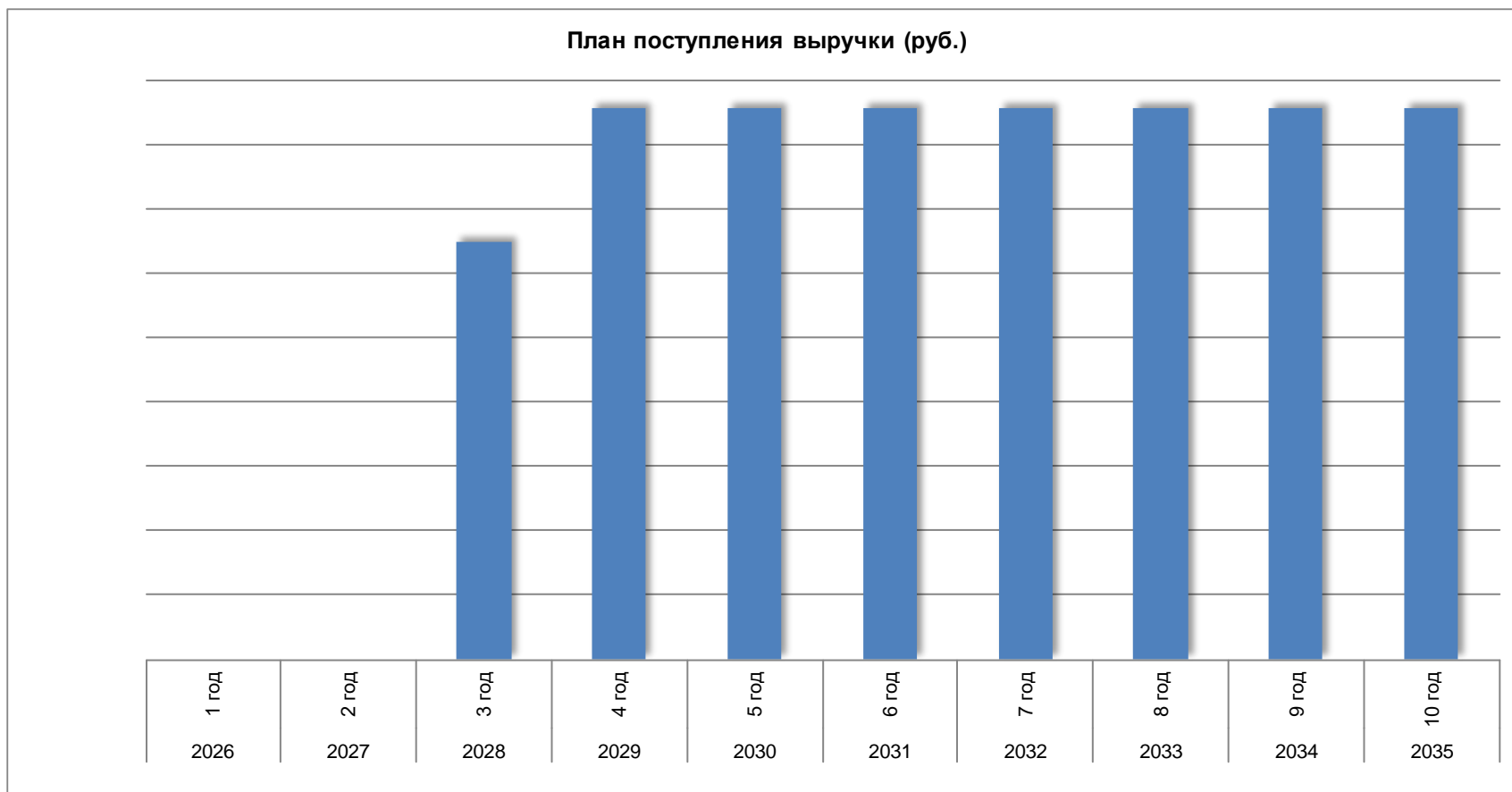
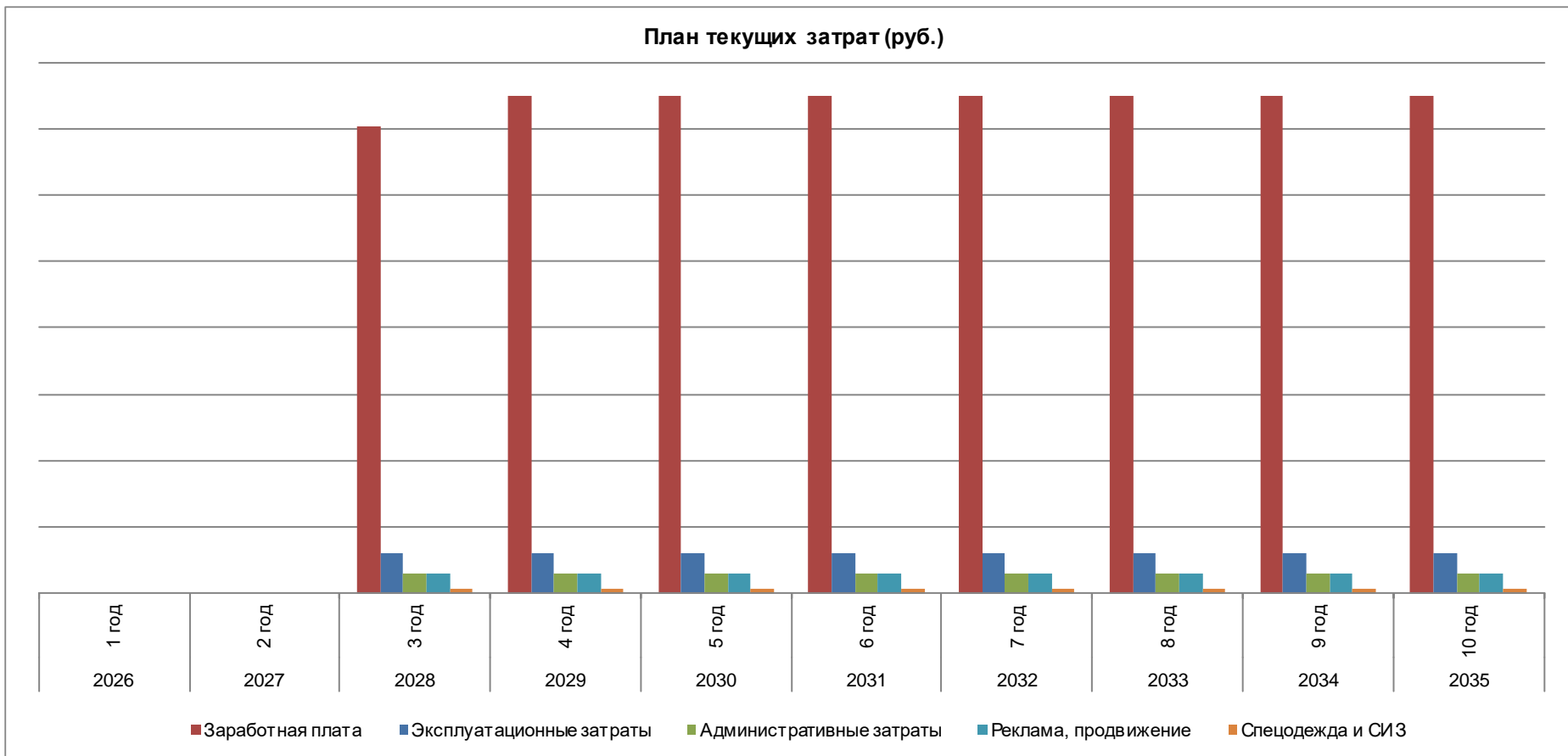


График 2. План поступления выручки (руб.).



В связи с реализацией проекта у предприятия возникают текущие затраты, не зависящие от объема продаж и представленные на графике далее.

График 3. План текущих затрат (руб.).



Наряду с текущими, у предприятия возникают также и прямые затраты, непосредственно зависящие от объема продаж.

График 4. План прямых затрат (руб.).

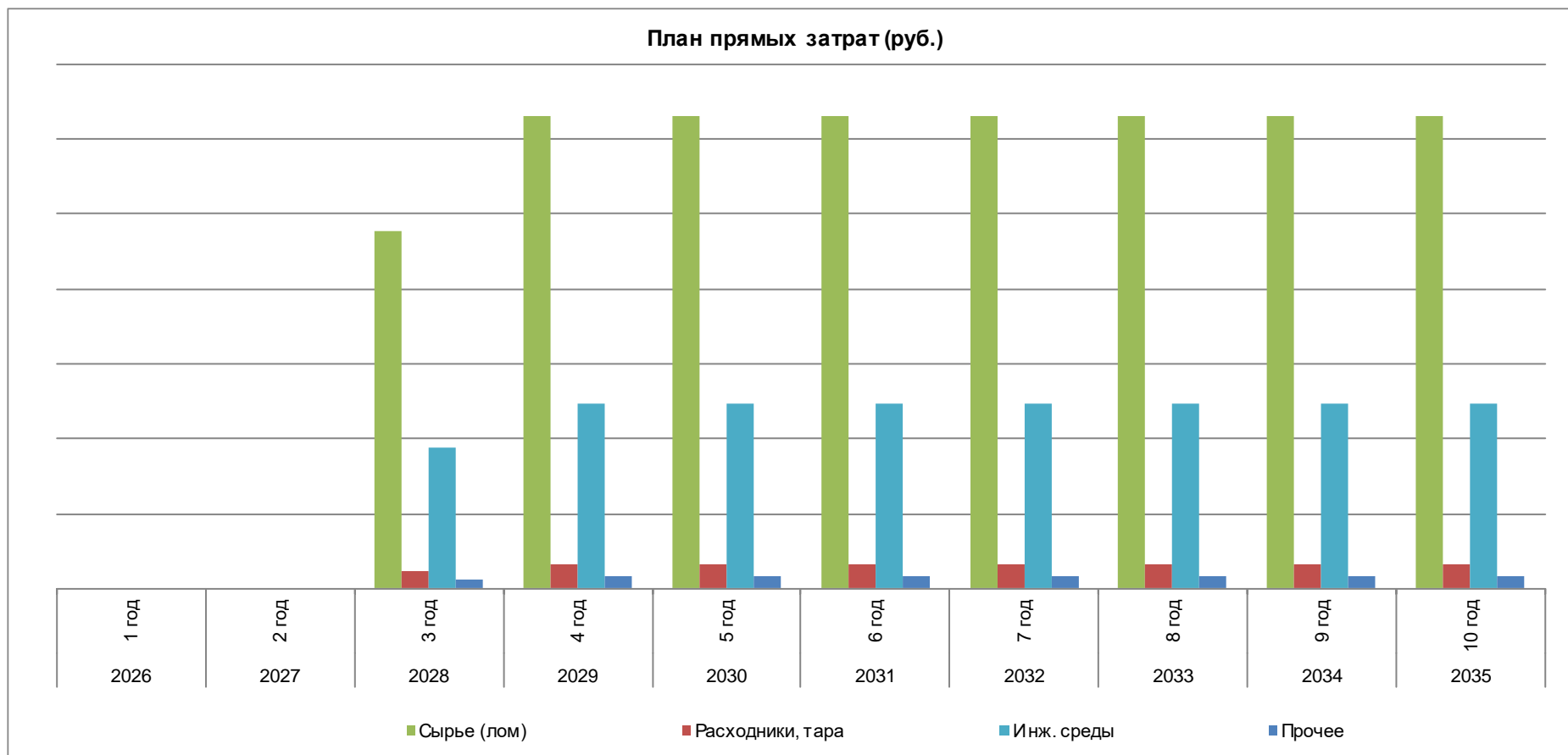


График 5. Получение и возврат инвестиций (руб.).

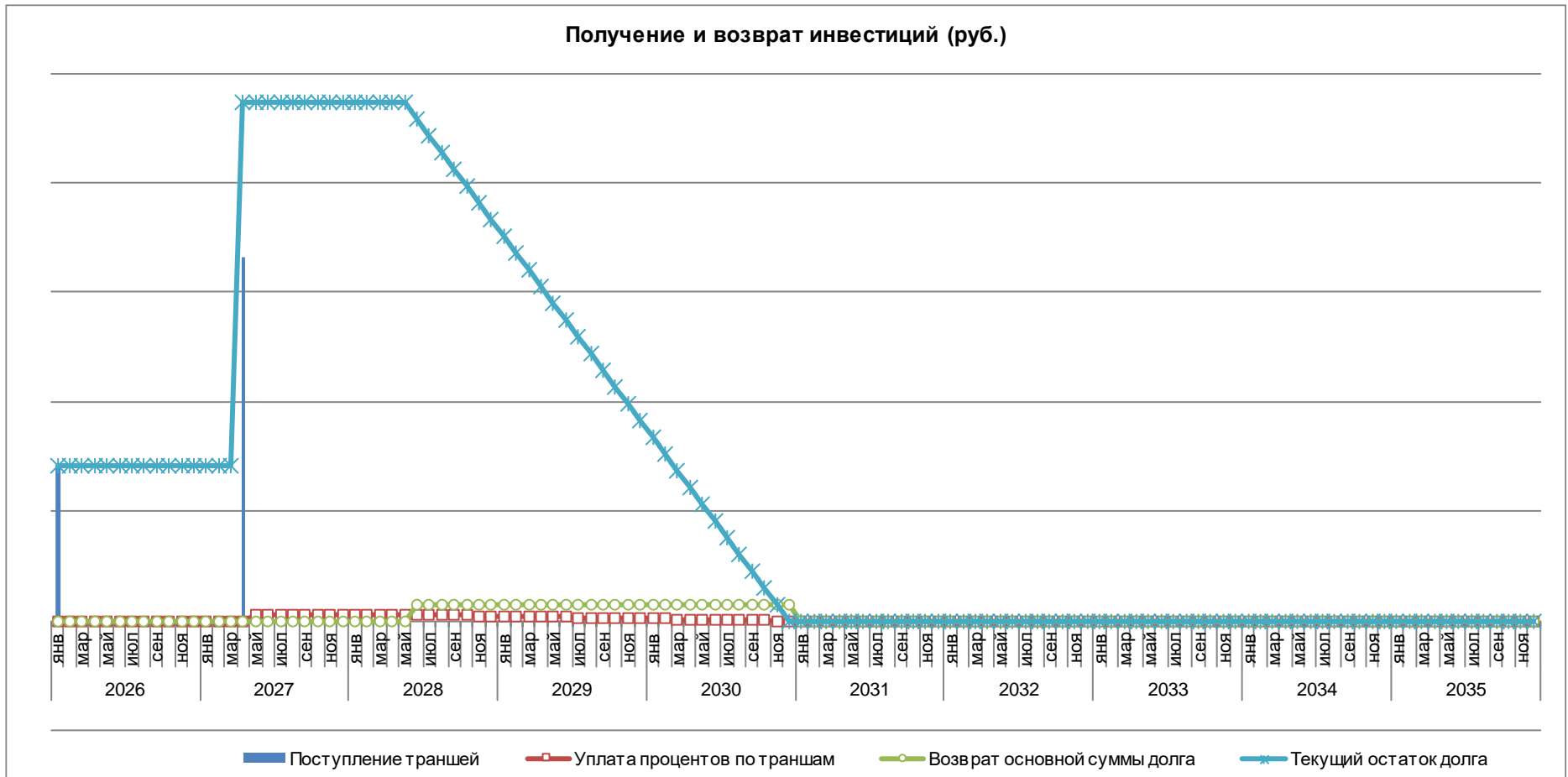


График 6. Динамика чистой прибыли (руб.).

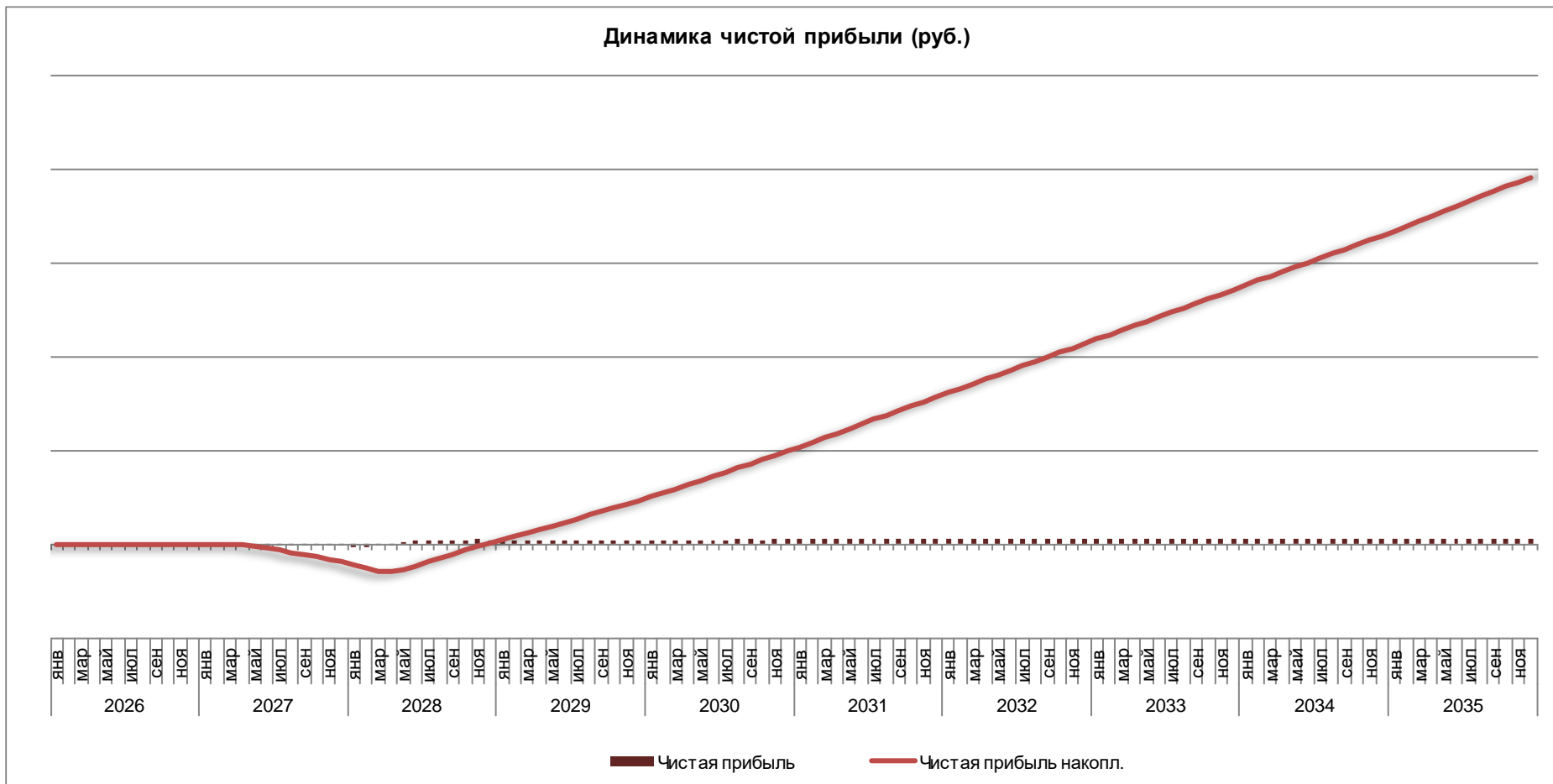
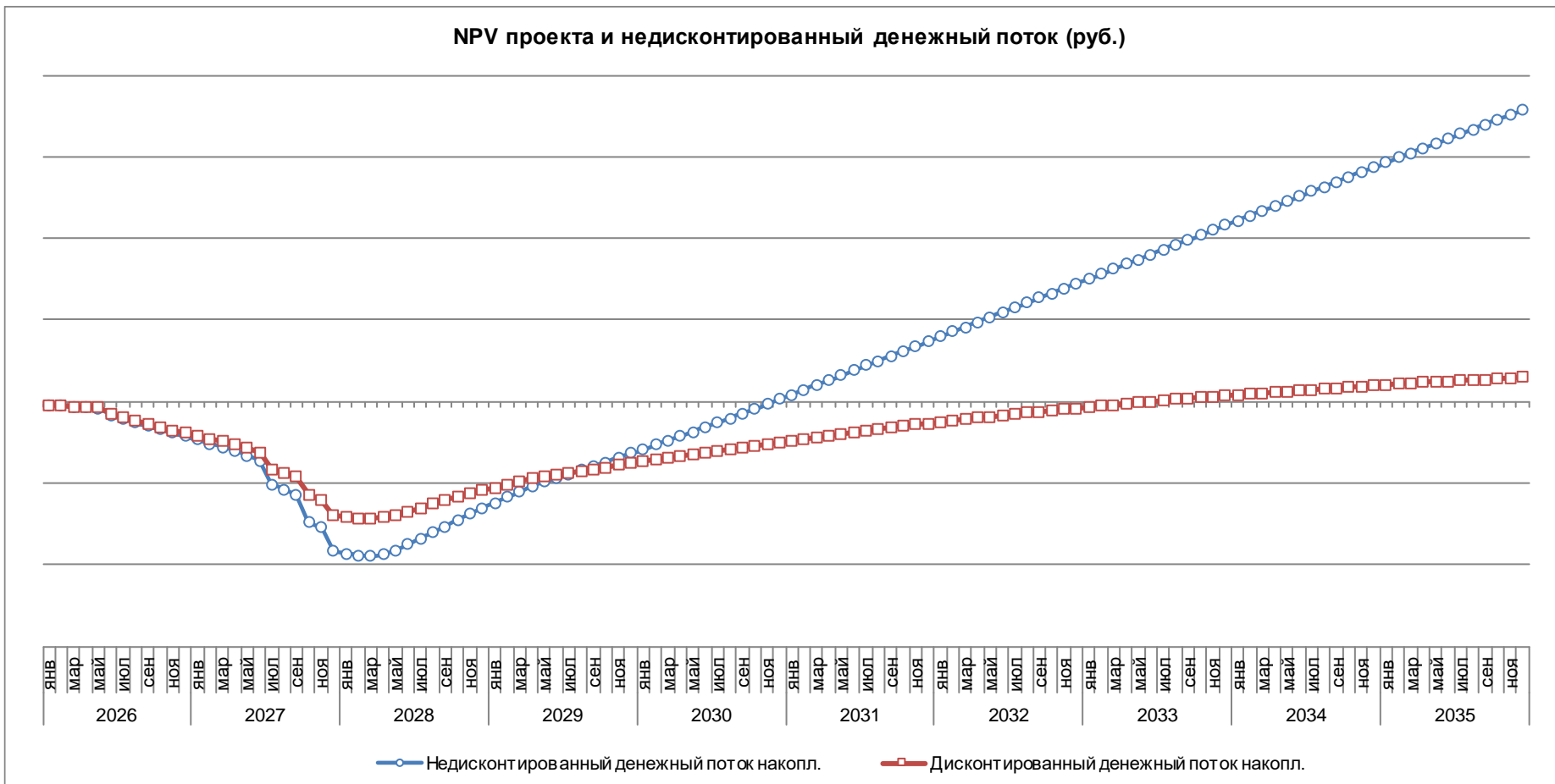


График 7. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).



2.12. КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА

При выполнении параметров бизнес-плана по проекту будут достигнуты показатели эффективности, представленные в таблице далее.

Таблица 4. Показатели эффективности проекта.

Наименование показателя	Значения	Размерность
Общие показатели проекта		
Суммарная выручка		руб.
Выбытия на текущую деятельность		руб.
Сальдо от основной деятельности		руб.
Налогообложение		руб. / год
Продажи в конце прогнозного периода		руб. / год
Рентабельность по чистой прибыли	17.7%	%
Чистая прибыль в конце прогнозного периода		руб. / год
Показатели для кредитора / займодателя		
Сумма собственных средств		руб.
Сумма займов		руб.
Общий размер финансирования	947 000 000	руб.
Ставка займа		%
Начисленная сумма процентов по кредитам		руб.
Срок использования заемных средств	5.0	интервал, лет
Инвестиционные показатели проекта		
Ставка дисконтирования, годовая		%
NPV проекта на момент его начала		руб.
PI проекта		раз
IRR проекта		%
Срок окупаемости (дисконтированный)		интервал, лет
Чистая прибыль (за прогнозный период)		руб.
EBITDA		руб.

Чистый дисконтированный доход (Net Present Value, NPV) проекта за прогнозный период составляет *** руб. при ставке дисконтирования ***% в год. При анализе NPV следует учитывать, что при увеличении прогнозного периода увеличивается и чистый дисконтированный доход. Минимум принятия решения > 0.

Индекс рентабельности проекта, или коэффициент возврата инвестиционных средств (**Payback Investments, PI**) = ***. Это означает, что на каждый инвестированный рубль проект сгенерирует за прогнозный период *** руб. (с учетом дисконтирования). Для традиционных отраслей (строительство, сельское хозяйство, промышленное производство, транспорт, торговля) этот показатель, как правило, не превышает 2 единиц. Для высокотехнологичных проектов (IT, телеком, media, инновации) показатель может достигать 3-5 и более единиц. Минимум принятия решения по данному показателю >1,1.

Внутренняя норма доходности (Internal Rate of Return, IRR) – ***%. Данный показатель демонстрирует устойчивость проекта в отношении возможного роста ставки по кредиту, стоимости строительства предприятия, себестоимости продукции и рисков по продажам и загрузке мощностей. Такое значение внутренней доходности обусловлено большим оборотом в стоимостном выражении при значительном объеме производства. Минимум принятия решения по данному показателю > ставки дисконтирования.

Срок окупаемости (срок возврата инвестированных средств с процентами) – *** года.

Вывод: при условии выполнения параметров бизнес-плана проект демонстрирует экономическую эффективность и является целесообразным для инвестирования. При анализе инвестиционной эффективности также важно учитывать создаваемую стоимость ликвидного имущественного комплекса.

Купить готовый бизнес-план:

<https://expertcc.ru/projects/proizvodstvo/biznes-plan-metallurgicheskogo-zavoda/>

3. СПИСОК ТАБЛИЦ, ГРАФИКОВ, ДИАГРАММ И РИСУНКОВ

Список таблиц

Таблица 1. Производственная мощность предприятия и отпускные цены.

Таблица 2. Целевые показатели проекта.

Таблица 3. Структура и объем инвестиций в проект, руб.

Таблица 4. Показатели эффективности проекта.

Таблица 5. Динамика объёма производства проката сортового и катанки горячекатаных стальных по ФО РФ, 2017-ноябрь 2024 гг., т.

Таблица 6. Динамика объёма производства проката сортового и катанки горячекатаных стальных по ФО РФ, 2017-ноябрь 2024 гг., т.

Таблица 7. Динамика цены производителей на прокат сортовой и катанка стальные из легированных сталей в РФ, январь 2017 – ноябрь 2024 гг., руб./т.

Таблица 8. Динамика цены производителей на прокат сортовой и катанка стальные из нелегированных сталей в РФ, январь 2017 – ноябрь 2024 гг., руб./т.

Таблица 9. Динамика объёма экспорта черных металлов (ТН ВЭД 72) из РФ по видам в натуральном выражении, 2019-2023 гг., т.

Таблица 10. Динамика объёма экспорта черных металлов (ТН ВЭД 72) из РФ по видам в стоимостном выражении, 2019-2023 гг., тыс. долл.

Таблица 11. Динамика объёма импорта черных металлов (ТН ВЭД 72) из РФ по видам в натуральном выражении, 2019-2023 гг., т.

Таблица 12. Динамика объёма импорта черных металлов (ТН ВЭД 72) из РФ по видам в стоимостном выражении, 2019-2023 гг., т.

Таблица 13. Динамика цен производителей на прокат сортовой и катанка стальные из нелегированных сталей по ФО РФ, 2017– ноябрь 2024 г., руб./т.

Таблица 14. Динамика цен производителей на прокат сортовой и катанка стальные из легированных сталей по ФО РФ, 2017– ноябрь 2024 г., руб./т.

Таблица 15. Динамика объёма выручки от производства сортового горячекатаного проката и катанки, 2017-сент. 2024 гг., млрд. руб.

Таблица 16. Динамика объёма выручки от производства сортового горячекатаного проката и катанки, 2017-2023 гг., тыс. руб.

Таблица 17. Динамика уровня рентабельности производства сортового горячекатаного проката и катанки, 2017-сентябрь 2024 гг., %.

Таблица 18. Топ-50 крупнейших по выручке предприятий отрасли 24.10.6 "Производство сортового горячекатаного проката и катанки".

Таблица 19. Цены отпускные и производственная мощность предприятия.

Таблица 20. План производства продукции по годам, т.

Таблица 21. План поступления выручки по годам, руб.

Таблица 22. Рекомендуемые размеры цеха.

Таблица 23. Необходимые мощности по эл. энергии, газу и воде.

Таблица 24. Структура текущих затрат.

Таблица 25. План текущих затрат по годам, руб.

Таблица 26. Параметры прямых затрат.

Таблица 27. Потребление инженерных сред.

Таблица 28. План прямых затрат по годам, руб.

Таблица 29. Персонал и ФОТ.

- Таблица 30. Расчет фонда оплаты труда.
- Таблица 31. Структура и объем инвестиций в проект, руб.
- Таблица 32. Календарный план освоения инвестиций и реализации проекта.
- Таблица 33. Расчет точки безубыточности.
- Таблица 34. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.
- Таблица 35. План движения денежных средств по годам, 2026-2035 гг., руб.
- Таблица 36. План прибылей и убытков по годам, 2026-2035 гг., руб.
- Таблица 37. Ключевые показатели ОПУ.
- Таблица 38. Налогообложение по годам, руб.
- Таблица 39. План получения и возврата финансирования.
- Таблица 40. Показатели эффективности инвестиций.
- Таблица 41. Финансовый анализ проекта (10-й год).

Список графиков

- График 1. Выход готовой продукции, т.
- График 2. План поступления выручки (руб.).
- График 3. План текущих затрат (руб.).
- График 4. План прямых затрат (руб.).
- График 5. Получение и возврат инвестиций (руб.).
- График 6. Динамика чистой прибыли (руб.).
- График 7. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).
- График 8. Динамика инфляции и ВВП России, 2003-2026 гг. (прогноз), %.
- График 9. Динамика объема производства стальных горячекатаных сортового проката и катки в РФ, 2017-ноябрь 2024 гг., млн. т.
- График 10. Динамика объема производства проката сортового и катанки горячекатаных стальных по ФО РФ за январь-ноябрь 2023- 2024 гг., т.
- График 11. Динамика объема отгрузок стальных горячекатаных сортового проката и катки в РФ, 2017-ноябрь 2024 гг., млн. т.
- График 12. Динамика объема отгрузок проката сортового и катанки горячекатаных стальных по ФО РФ за январь-ноябрь 2023- 2024 гг., т.
- График 13. Динамика цен производителей на прокат сортовой и кутку из легированных и нелегированных сталей в РФ, 2017 - ноябрь 2024 гг., руб./т.
- График 14. Помесячная динамика цен производителей на прокат сортовой и кутку из легированных и нелегированных сталей в РФ, январь 2017-ноябрь 2024 гг., руб./т.
- График 15. Цены производителей на прокат сортовой и катанка стальные из нелегированных сталей по ФО РФ, январь– ноябрь 2024 г., руб./т.
- График 16. Цены производителей на прокат сортовой и катанка стальные из легированных сталей по ФО РФ, январь– ноябрь 2024 г., руб./т.
- График 17. Динамика объема выручки от производства сортового горячекатаного проката и катанки в РФ, 2017-сент. 2024 гг., млрд. руб.
- График 18. Динамика объема чистой прибыли от производства сортового горячекатаного проката и катанки в РФ, 2017-2023 гг., млрд. руб.
- График 19. Динамика объема выручки и чистой прибыли АО "Промсорт-Урал", 2012-2023 гг., млрд. руб.

График 20. Динамика объёма выручки и чистой прибыли ООО «Управляющая Металлургическая Компания – Сталь», 2012-2023 гг., млрд. руб.

График 21. Динамика объёма выручки и чистой прибыли ООО "НПЗ", 2018-2023 гг., млрд. руб.

График 22. Динамика объёма производства стальных горячекатаных сортового проката и катки в РФ, 2017-ноябрь 2024 гг. с прогнозом до 2030 г., млн. т.

График 23. Динамика уровня использования среднегодовой производственной мощности производителями сортового проката и катанки горячекатаных стальных в РФ, 2017-2023 гг., с прогнозом до 2030 г., %.

График 24. Динамика объёма выручки от производства сортового горячекатаного проката и катанки в РФ, 2017-сент. 2024 гг., с прогнозом до 2030 г., млрд. руб.

График 25. Выход готовой продукции, т.

График 26. План поступления выручки (руб.).

График 27. План текущих затрат (руб.).

График 28. План прямых затрат (руб.).

График 29. Доля ФОТ в выручке, %.

График 30. Календарный план инвестирования (руб.).

График 31. Расчет точки безубыточности (руб.).

График 32. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.

График 33. Рентабельность, %.

График 34. Выручка, затраты, прибыль (руб.).

График 35. Динамика чистой прибыли (руб.).

График 36. Финансовые результаты (руб.).

График 37. Налоговая нагрузка, %.

График 38. Получение и возврат инвестиций (руб.).

График 39. Обслуживание инвестиций (руб.).

График 40. Чувствительность NPV к ставке дисконтирования.

График 41. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).

График 42. Остаток ДС у предприятия нарастающим итогом (руб.).

Список диаграмм

Диаграмма 1. Распределение объёма производства проката сортового и катанки горячекатаных стальных, РФ, январь-ноябрь 2024 г., %.

Диаграмма 2. Распределение объёма производства проката сортового горячекатаного прочего, без дополнительной обработки, включая смотанный после прокатки, из прочих легированных сталей по видам, РФ, январь-ноябрь 2024 г., %.

Диаграмма 3. Распределение объёма производства проката сортового и катанки горячекатаных стальных по ФО РФ, январь-ноябрь 2024 г., %.

Диаграмма 4. Распределение объёма отгрузок проката сортового и катанки горячекатаных стальных по ФО РФ, январь-ноябрь 2024 г., %.

Диаграмма 5. Структура распределения объёма экспорта черных металлов (ТН ВЭД 72) из РФ по видам в натуральном выражении, 2023 г., т.

Диаграмма 6. Структура распределения объёма импорта черных металлов (ТН ВЭД 72) из РФ по видам продукции в натуральном и стоимостном выражении, 2023 г.

Диаграмма 7. Структура распределения объёма выручки от производства сортового горячекатаного проката и катанки по ФО РФ, 2023 г., %

Диаграмма 8. Структура распределения объёма выручки от производства сортового горячекатаного проката и катанки по регионам РФ, 2023 г., млрд. руб.

Диаграмма 9. Структура распределения объёма чистой прибыли от производства сортового горячекатаного проката и катанки по ФО РФ, 2023 г., млрд. руб.

Диаграмма 10. Структура распределения объёма чистой прибыли от производства сортового горячекатаного проката и катанки по регионам РФ, 2023 г., млн. руб.

Диаграмма 11. Динамика уровня рентабельности производства сортового горячекатаного проката и катанки в РФ, 2017- сент. 2024 гг., %.

Диаграмма 12. Рентабельность производства сортового горячекатаного проката и катанки по ФО РФ, сентябрь-ноябрь 2024 г., %.

Диаграмма 13. Рентабельность производства сортового горячекатаного проката и катанки по регионам РФ, сентябрь-ноябрь 2024 г., %.

Диаграмма 14. Структура выхода продукции, ед.

Диаграмма 15. Структура выручки от реализации продукции, руб.

Диаграмма 16. Структура текущих затрат (%).

Диаграмма 17. Структура прямых затрат (%).

Диаграмма 18. Структура ФОТ, %.

Диаграмма 19. Структура первоначальных инвестиций.

Диаграмма 20. Структура налоговых отчислений.

Диаграмма 21. Структура затрат в 10-м году реализации проекта, %.

Список рисунков

Рисунок 1. Предприятие Промсорт-Урал

Рисунок 2. МЗ Электросталь Тюмени.

Рисунок 3. Новороссийский прокатный завод

Готовый бизнес-план металлургического завода содержит **124** страницы, **41** таблицу, **42** графика, **21** диаграмму и **3** рисунка, а также фин. модель **23** вкладки.

4. О РАЗРАБОТЧИКЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

Благодарим Вас за приобретение готового бизнес-плана металлургического завода (с фин. расчетами)!

Экспертно-консультационный центр «ИнвестПроект» был образован в 2006 г. для разработки бизнес-планов, проведения маркетинговых исследований, консультирования по вопросам повышения эффективности управления бизнесом.

Наша миссия: внедрение новейших методов бизнес-планирования и маркетинга в практику для повышения эффективности экономики России.

С 2006 года ЭКЦ «ИнвестПроект» успешно разработал более **1 500** бизнес-планов и ТЭО на общую сумму более **1,2 трлн. руб.** для таких отраслей, как:

- Красота и Здоровье, Фитнес
- Медицина
- Образование
- Общественное питание
- Полиграфия
- **Производство, промышленность**
- Развлечения, досуг
- СМИ, Реклама
- Сельское хозяйство
- Строительство, недвижимость
- Сфера обслуживания
- **Сырье, Материалы, Упаковка**
- Торговля
- Транспорт, логистика
- Финансы, страхование
- IT и телекоммуникации
- другие отрасли.

Кредитные организации, для которых были разработаны бизнес-планы:

- «ВЭБ»,
- «Сбербанк»,
- «ВТБ»,
- «МСП-Банк»
- «Газпромбанк»,
- «Россельхозбанк»,
- «Промсвязьбанк»,
- «Уралсиб»,
- «Московский Индустриальный Банк»,
- «Траст»,
- «РосАгроЛизинг»,
- зарубежные банки (США, Германия, Япония, Китай, Южная Корея).

Вот уже более 18 лет мы делаем экономику проектов правильной!