



**ЭКЦ
ИНВЕСТПРОЕКТ**

Экспертно-консультационный центр



**ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН
ДОБЫЧИ И РОЗЛИВА
ПИТЬЕВОЙ ВОДЫ
(с фин. расчетами)**

МОСКВА - 2024

«ВЫПОЛНИЛ»
Генеральный директор
ООО ЭКЦ «ИнвестПроект»

_____ А.А. Лумпов
« 06 » сентября 2024 г.
м.п.

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН ПО ПРОИЗВОДСТВУ И РОЗЛИВУ МИНЕРАЛЬНОЙ ВОДЫ (С ФИН. РАСЧЕТАМИ) **ДЕМО-ВЕРСИЯ**

Объем инвестиций: **195,0** млн. руб.
Срок окупаемости: **3,8** года.
Прогнозный период: **5** лет.
Чистая прибыль: **157,0** млн. руб.

Готовые бизнес-планы ЭКЦ «ИнвестПроект» позволяют принять обоснованное решение о создании бизнеса, оценить реальные перспективы достижения желаемой цели, получить ответы на конкретные производственные и управленческие вопросы еще до привлечения заемных средств, повысить вероятность успеха, добиться более высокой прибыли при меньших инвестиционных затратах. Покупка такого продукта — это оптимальное решение, когда бизнес-план нужен срочно и при минимальных затратах.

Наименование проекта: Готовый бизнес-план по производству и розливу воды (с фин. расчетами).

Дата публикации: 06.09.2024 г.

Количество страниц: 128 страниц, 45 таблиц, 43 графиков и 23 диаграммы.

Автор: ЭКЦ «ИнвестПроект».

Язык: русский.

Преимущества готового бизнес-плана по производству и розливу воды (с фин. расчетами):

1. на основе данного бизнес-плана **успешно разработано** несколько заказных бизнес-планов по производству и розливу минеральной воды;
2. в бизнес-плане отдельно проведен **финансово-экономический анализ** чувствительности NPV проекта по 5 ключевым параметрам (ноу-хау ЭКЦ «ИнвестПроект») для выработки мер минимизации рисков;
3. возможность **самостоятельной модификации** готового бизнес-плана под конкретный инвестиционный проект – мощность, номенклатура и т.д.;
4. правильно просчитана **реальная стоимость** привлекаемых средств (кредита, инвестиций);
5. рекомендуемая в бизнес-плане **схема привлечения финансирования** позволяет оптимально выстроить отношения с инвестором и/или банком и получить проектное финансирование.

Модификация бизнес-плана

Не подходит готовый сценарий? Готовый бизнес-план может быть модифицирован под любые параметры:

- по региону (любой субъект РФ),
- по мощности производства,
- по номенклатуре производства,
- по источнику финансирования (банк, фонд, инвестор, собственные средства).

Купить готовый бизнес-план питьевой воды (с фин. расчетами):

<https://expertcc.ru/projects/proizvodstvo/biznes-plan-po-dobyche-i-rozlivu-mineralnoy-vody-s-fin-raschetami/>

Содержание бизнес-плана по производству и розливу воды

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА	5
1.1. Производственные параметры проекта	6
1.2. Календарный план реализации проекта	12
1.3. Потребность в инвестициях	12
1.4. Привлечение и возврат инвестиций	13
1.5. Срок окупаемости проекта	13
1.6. Налогообложение	13
1.7. Персонал предприятия	14
1.8. Точка безубыточности	14
1.9. Чистая прибыль	14
1.10. Риски	14
1.11. Ключевые графики	15
1.12. Показатели эффективности проекта	19
2. ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЯ	21
3. МАРКЕТИНГОВЫЙ ОБЗОР РЫНКА	26
3.1. Инфляция и ВВП России, 2003-2025	26
3.2. Классификация бутилированной воды	27
3.3. Мировой рынок воды	30
3.4. Рынок минеральной и питьевой воды в России	33
3.4.1. Производство бутилированной минеральной и питьевой воды	33
3.4.2. Структура производства бутилированной минеральной и питьевой воды	34
3.4.3. Влияние сезонности на производство бутилированной минеральной и питьевой воды	39
3.4.4. География производства бутилированной минеральной и питьевой воды	40
3.4.5. Мощности по производству минеральной и питьевой воды	42
3.5. Импорт минеральной воды	44
3.6. Экспорт минеральной и питьевой воды	51
3.7. Производители воды в России	58
3.8. Цены производителей на воду питьевую в России	60
3.9. Розничные цены на воду питьевую в РФ	64
3.10. Анализ конечных потребителей рынка бутилированной питьевой воды	68
3.11. Прогноз развития рынка бутилированной воды в РФ	73
4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН	74
4.1. Цены на готовую продукцию	74
4.2. Производственная мощность	74
4.3. План добычи и розлива воды	75
4.4. План производства продукции	77
4.5. План выручки от реализации воды	80
4.6. Текущие затраты	83
4.7. План текущих затрат	84
4.8. План прямых затрат	86
4.9. Себестоимость производства	86
4.10. План прямых производственных затрат	87
5. ПЕРСОНАЛ ПРОЕКТА	89
5.1. Потребность в персонале и фонд оплаты труда	89
6. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПЛАН	91
6.1. Структура и объем необходимых инвестиций	91
6.2. Календарный план финансирования и реализации проекта	93

6.3. Условия привлечения и возврата инвестиций	95
7. ОЦЕНКА РИСКОВ И ПУТЕЙ ИХ СОКРАЩЕНИЯ	96
7.1. Точка безубыточности	96
7.2. Анализ чувствительности NPV	98
8. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ПРОЕКТА	101
8.1. Основные предположения к расчетам	101
8.2. План движения денежных средств (cash flow)	103
8.3. План прибылей и убытков (ОПУ)	107
8.4. Налогообложение	112
8.5. План расчетов с инвестором	115
8.6. Прогноз доходов владельца проекта	122
8.7. Финансовый анализ проекта	126
9. О РАЗРАБОТЧИКЕ	128

Итого бизнес-план производства и розлива воды (с фин.расчетами) содержит **128** страниц, **45** таблиц, **43** графиков и **23** диаграммы, а также фин. модель **23** вкладки.

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

Наименование проекта	«Создание предприятия по добыче и розливу питьевой воды».
Дата разработки бизнес-плана	06.09.2024.
Валюта расчетов	росс. руб.
Прогнозный период	5 лет ежемесячно (с янв. 2025 г. по дек. 2029 г.).
Цель бизнес-плана	<p>Расчет экономических, производственных и маркетинговых параметров добычи и розлива питьевой воды для подтверждения его экономической эффективности и привлечения финансирования.</p> <p>Бизнес-план содержит укрупненные данные по проекту, отражает концепцию предприятия и является техническим заданием для дальнейшей разработки проектной документации, технических условий добычи воды, ценовой политики, согласования с поставщиком оборудования, инвестором, банком, местными органами власти, покупателями готовой продукции.</p>
Земельный участок	*** га с выкупом в собственность.
Объем добычи воды, мах	<p>*** м3 / сутки (*** л / месяц).</p> <p>План розлива воды в пиковые месяцы: *** л / месяц.</p> <p>Доля от разрешенного использования: мах ***%.</p>
Продукция	<ul style="list-style-type: none"> • бутылка ПЭТ «0,5 л»: *** бут. / год, • бутылка ПЭТ «1,0 л»: *** бут. / год, • бутылка ПЭТ «1,5 л»: *** бут. / год, • бутылка ПЭТ «5,0 л»: *** бут. / год. <p>Итого: мах *** бут. / год.</p>
Анализ рынка	<p>По итогам 2023 г. объем производства бутилированной воды в РФ достиг *** млрд. литров, что на ***% больше уровня, достигнутого в 2022 году.</p> <p>Основная доля произведенной в 2023 году упакованной воды приходится на воды обработанные питьевые – ***%.</p> <p>В 2023 году средняя цена поставки с завода упакованных вод составила *** руб. за литр. В 2024 году рост цен на воды минеральные и питьевые упакованные продолжился, поднявшись до *** руб. за литр.</p> <p>По данным Росстата, среднегодовая потребительская цена на воду минеральную и питьевую в РФ в 2023 году составила *** руб./л., увеличившись за год на ***%. Наблюдается тенденция к постоянному увеличению потребительских цен.</p> <p>Из-за ухудшения экологической обстановки снижается качество питьевой воды, а значит, появляется необходимость покупать бутилированную воду. Изменение образа жизни, предпочтение богатой витаминами и минералами питьевой воды, а также простота в обращении и портативность бутилированной воды являются факторами, влияющими на рынок.</p> <p>Российский рынок бутилированной питьевой воды имеет огромный потенциал роста, поскольку среднедушевое ее потребление в России составляет ***-*** литров в год, а в европейских странах превышает *** литров.</p> <p>Также у производства питьевой воды есть высокий экспортный потенциал. В 2021 году было экспортировано минеральной и питьевой воды на *** млн. долл.</p>

	По прогнозу ЭКЦ «ИнвестПроект», объём рынка бутилированной воды в России к 2028 году может достигнуть *** млрд. руб. со среднегодовым приростом ***-***%, что говорит о перспективности развития рынка.
Целесообразность и предполагаемые условия участия инвестора в проекте	Организационно-финансовая схема реализации проекта предусматривает инвестирование за счет средств инвестора (***%) и банковского кредита (***%) по ставке ***% годовых на срок *** года. После возврата инвестиций с процентами инвестору направляется соответствующая доля чистой прибыли за предоставление инвестиций.
Каналы продаж	<ol style="list-style-type: none"> 1. сетевой ритейл; 2. собственные торговые марки (СТМ) под заказ; 3. маркетплейсы.
Актуальность проекта	<p>Экологическая безопасность тесно связана с качеством природных вод и питьевого водоснабжения. Управлением Роспотребнадзора по РФ был подготовлен доклад, согласно которому, основными проблемными вопросами водоснабжения населения РФ остаются:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➢ усиление антропогенного и техногенного загрязнения подземных и поверхностных вод; ➢ снижение самоочищающей способности водоемов в результате интенсивного загрязнения; ➢ нарушение требований по организации и содержанию зон санитарной охраны источников питьевого водоснабжения населения; ➢ отсутствие балансодержателей источников питьевого водоснабжения, особенно в сельских поселениях; ➢ высокая доля изношенных, отслуживших свой срок водопроводных сетей и сооружений, способствующих загрязнению воды в процессе транспортировки; ➢ отсутствие или осуществление производственного контроля качества питьевой воды в сокращенном объеме. <p>Реализация проекта сможет обеспечить население экологически чистой и безопасной минеральной питьевой водой.</p>

1.1. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПАРАМЕТРЫ ПРОЕКТА

Бизнес-план рассчитывался на основании следующих параметров.

Таблица 1. Лицензия на мах добычу.

Показатели	мах м3 / сутки	мах л / месяц	мах л / год
Дебет скважины			
План розлива в пиковые месяцы, л			
Доля розлива, мах % от разрешенного использования			

Итого планируется добыча и розлив *** л / год мах, что составляет в среднем **75%** от допустимого объема в среднем по году.

Отпускные цены на продукцию предприятия представлены в таблице ниже.

Таблица 2. Оптовые цены на продукцию.

Продукция	Стоимость, руб. / шт.
Бутылка ПЭТ "0.5 л"	
Бутылка ПЭТ "1 л"	
Бутылка ПЭТ "1.5 л"	
Бутылка ПЭТ "5 л"	

Таблица 3. План производства продукции.

Продукция	бут. / месяц	бут. / год
Бутылка ПЭТ "0.5 л"		
Бутылка ПЭТ "1 л"		
Бутылка ПЭТ "1.5 л"		
Бутылка ПЭТ "5 л"		
Итого, бут.:		

Итого при выходе на проектную мощность планируется производить *** бутылок различной емкости в год, что соответствует *** бутылок в среднем в месяц.

При изменении каких-либо производственных параметров потребуются пересчет фин. модели.

Диаграмма 1. Структура выхода продукции (бут).



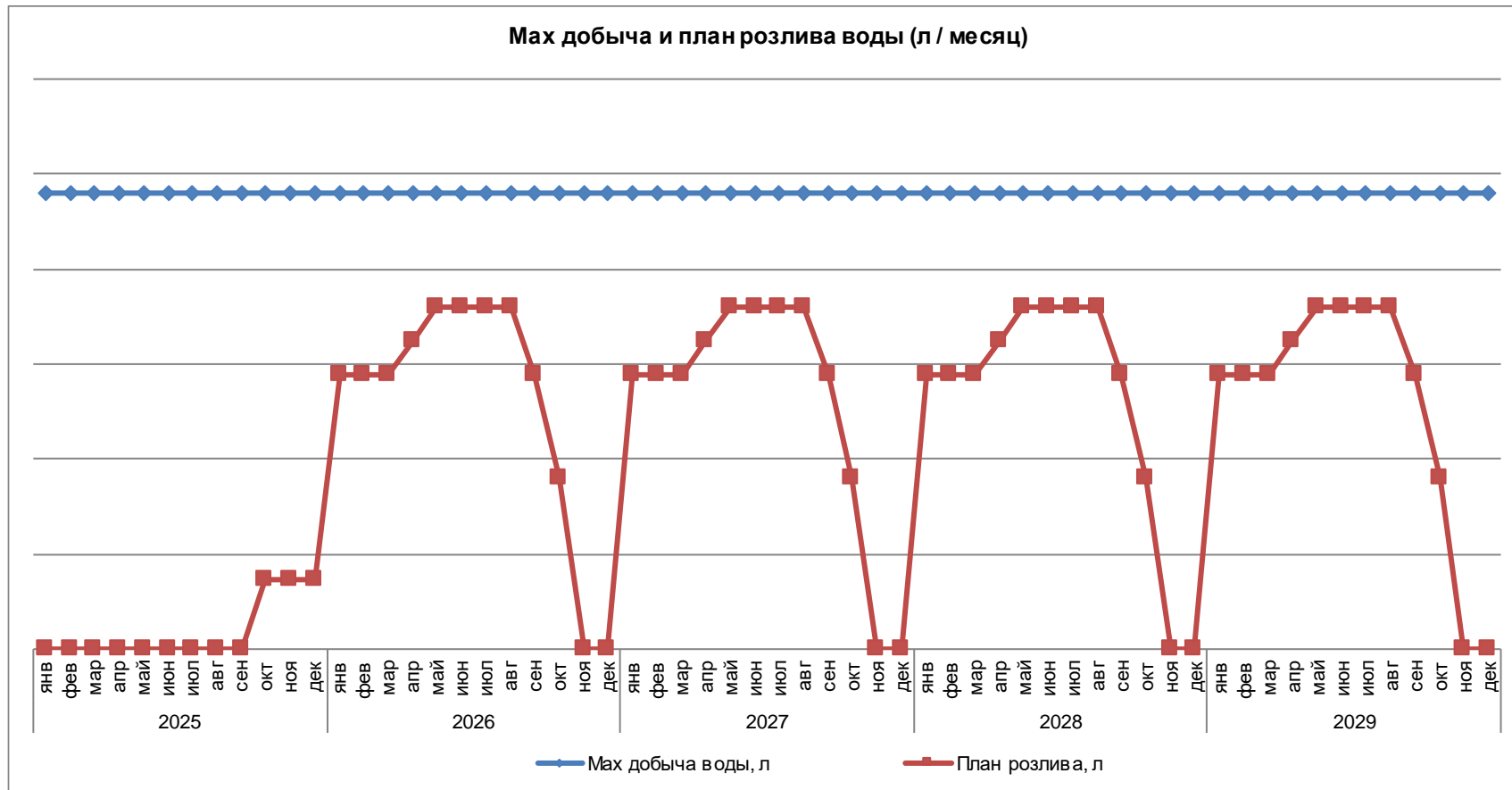
Как видно из диаграммы, основную долю готовой продукции составляют бутылки ПЭТ «0,5 л» – ***%.

Диаграмма 2. Структура выручки от реализации продукции (руб.).



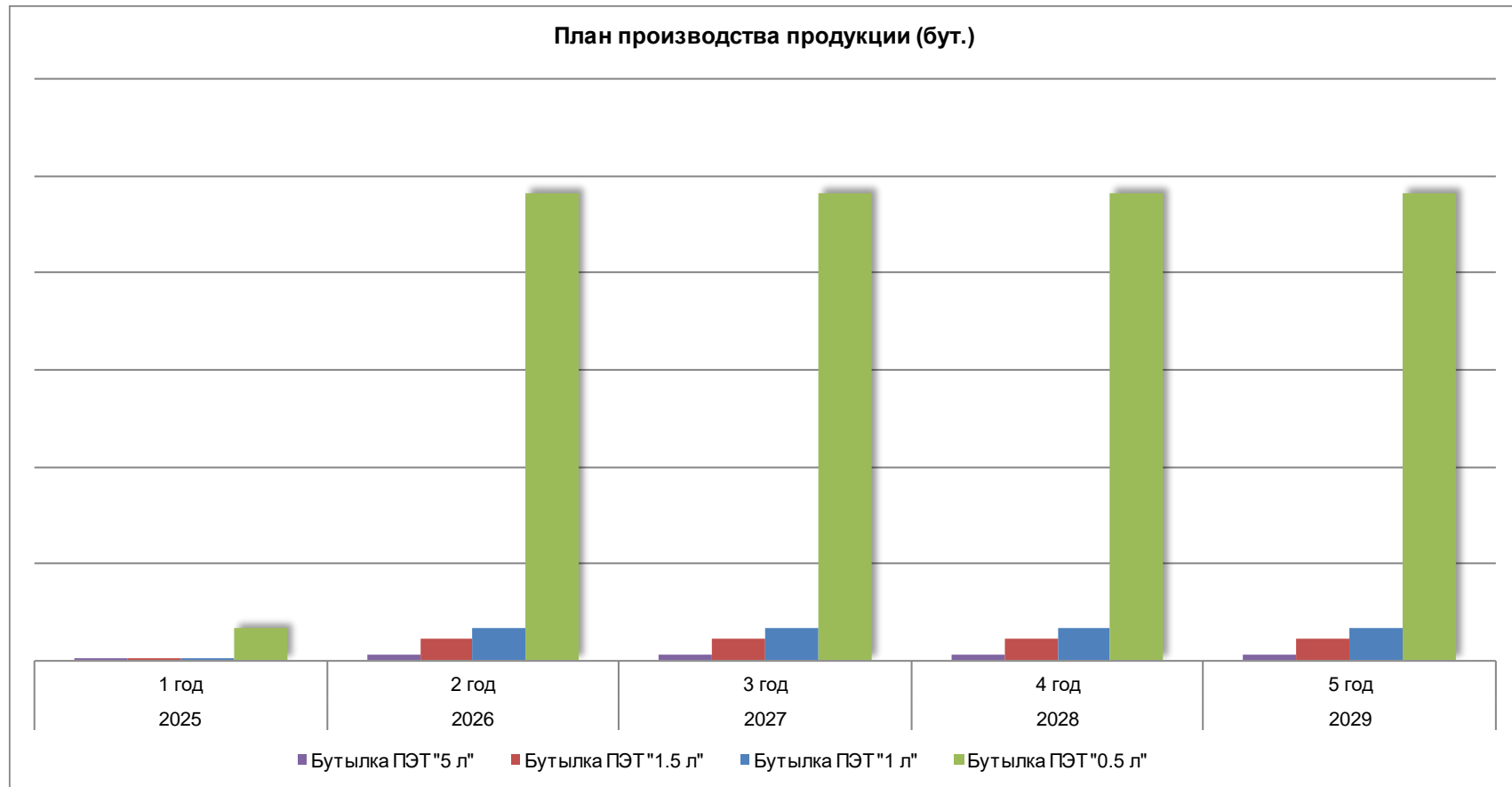
Как видно из диаграммы, основная доля выручки приходится на бутылки ПЭТ «0,5 л» – ***%.

График 1. Мах добыча и план розлива воды (л / месяц).



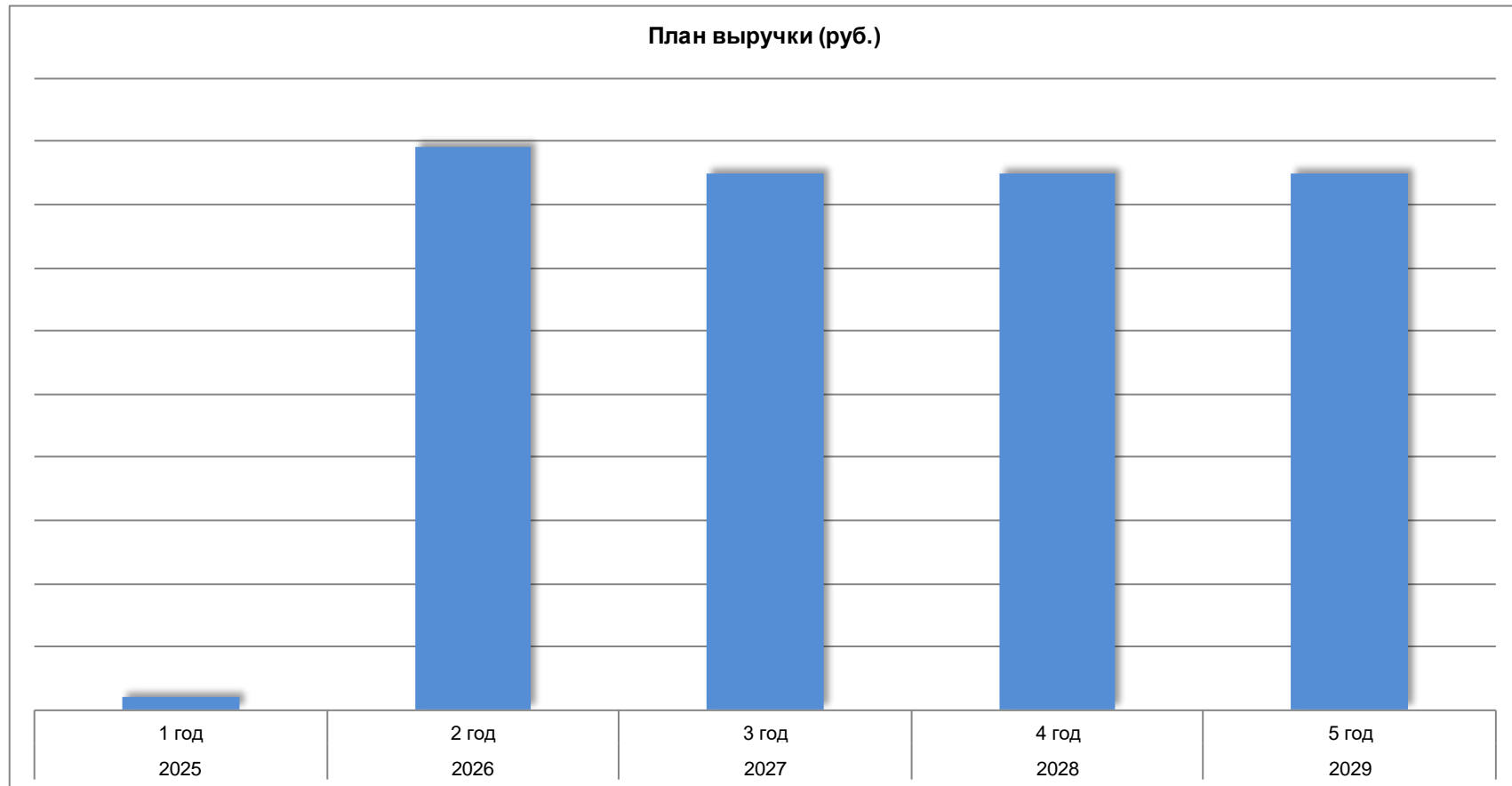
На графике отражено, что максимально допустимый объем добычи воды составляет *** м3 / час, что в сумме составляет *** л воды в месяц. В пиковые месяцы планируется добывать и разливать *** л воды. Ведение в эксплуатацию скважины планируется с *** 20** г., при этом начало продаж и поступления выручки планируется с *** 20** г.

График 2. План производства продукции (бут.).



Итого при выходе на проектную мощность планируется производство *** бутылок различной емкости в год.

График 3. План выручки (руб.).



1.2. КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА:

1. начало проекта: *** 20** г.;
2. начало добычи и производства: *** 20** г.;
3. начало поступления выручки: *** 20** г.;
4. выход на самоокупаемость: *** 20** г.;
5. выход на проектную мощность: *** 20** г.;
6. технологическая остановка производства: ***, ***;
7. период возврата инвестиций: с *** 20** г. по *** 20** г. равными частями.

1.3. ПОТРЕБНОСТЬ В ИНВЕСТИЦИЯХ

Для реализации проекта требуется инвестировать **195 000 000** руб., в т.ч. *** руб. нормируемых оборотных средств, необходимых для оплаты труда, уплаты налогов, оплаты текущих затрат и других расходов до выхода на самоокупаемость.

Таблица 4. Структура и объем инвестиций.

Направление инвестиций	Итого, руб.	Стоимость, руб. / ед.	Ед. изм.	Кол-во	Ед. изм.
1. Проектные работы					
Исходно-разрешительная документация			руб.		
Получение ТУ			руб.		
2. Строительно-монтажные работы					
Строительно-монтажные работы (скважина, административный корпус, склад готовой продукции)			руб.		
3. Оборудование					
Покупка и монтаж технологической линии			руб.		
4. Оснащение					
Закупка оргтехники, мебели и пр.			руб.		
5. Транспорт					
Газель "Некст"			руб. / ед.		ед.
Погрузчик			руб. / ед.		ед.
6. Маркетинг					
Первоначальный маркетинговый бюджет			руб.		
7. Земля					
Выкуп земельного участка			руб.		га
8. Нормируемые оборотные средства					
Итого требуется инвестировать:	195 000 000р.				

Диаграмма 3. Структура инвестиций в проект.



Как видно из диаграммы, основная доля стоимости проекта приходится на приобретение оборудования – **%, нормируемые оборотные средства – **% и строительно-монтажные работы – **%, что в сумме составляет **% инвестиций.

За счет оптимизации указанных статей возможно сокращение потребностей в инвестициях и сокращение срока окупаемости проекта.

1.4. ПРИВЛЕЧЕНИЕ И ВОЗВРАТ ИНВЕСТИЦИЙ

Привлечение финансирования планируется из двух источников на следующих условиях:

- ** руб. (**%) за счет средств инвестора, возврат транша – с **-го по -й месяц;
- ** руб. (**%) за счет банковского кредита по ставке % годовых в -м месяце, уплата процентов – с -го по -й месяц, возврат транша – с -го по -й месяц.

Кредит не капитализируется. По кредиту будет начислено процентов ** руб.

1.5. СРОК ОКУПАЕМОСТИ ПРОЕКТА

Таким образом, **срок окупаемости – 45 месяцев (3,8 года).**

Остаточная стоимость имущества оценивается в ** руб.

1.6. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Принятой в данном бизнес-плане системой налогообложения является Общая система налогообложения (ОСН), по которой с 01.01.2025 ожидаются следующие ставки налогов:

- налог на прибыль: **25,0%**;
- НДС: **20,0%**. В расчетах автоматически учитываются: начисленный НДС, НДС к зачёту, НДС к уплате;

- НДС: из расчета **7,5%** от стоимости добытой воды,
- страховые взносы: **30,2%** на сумму МРОТ (***) руб. / месяц) и 15,1% на сумму, превышающую МРОТ;
- земельный налог: **1,5%** от кадастровой стоимости участка *** руб.;
- налог на имущество: **2,2%**;
- транспортный налог: по ставке *** руб. / л.с. при суммарной мощности автопарка 800 л.с. (оценочно, 3 «Газели» для собственных нужд завода).

«Честный знак» из расчета *** руб. / 1 бутылку воды.

Амортизация. Планируется, что на баланс предприятия будет поставлен имущественный комплекс со сроком амортизации до **10** лет.

После выхода на проектную мощность планируется отчисление налогов в размере *** руб. в среднем в год.

Доля налогов в выручке: ***% (при доле >20% оптимизация нецелесообразна).

1.7. ПЕРСОНАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ

Для обеспечения работы предприятия планируется создание *** новых рабочих мест с фондом оплаты труда *** руб. / месяц.

Средняя зарплата по предприятию: *** руб. / чел. / месяц (в т.ч. НДФЛ).

Доля ФОТ в выручке при выходе на плановую загрузку: ***% от выручки.

1.8. ТОЧКА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ

Точка безубыточности (работа с нулевой прибылью) по проекту соответствует ***% от плановой выручки. Это сравнительно невысокий показатель безубыточности, связанный со значительным объемом реализуемой продукции и сравнительно низкой себестоимостью добычи воды.

По выручке: *** руб. / месяц.

По объему: *** л / месяц.

Превышение продаж дает рост прибыли ***% на каждый 1% превышения.

1.9. ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Рентабельность по чистой прибыли: ***%.

Чистая прибыль: *** руб. / год после возврата заемных средств с процентами.

1.10. РИСКИ

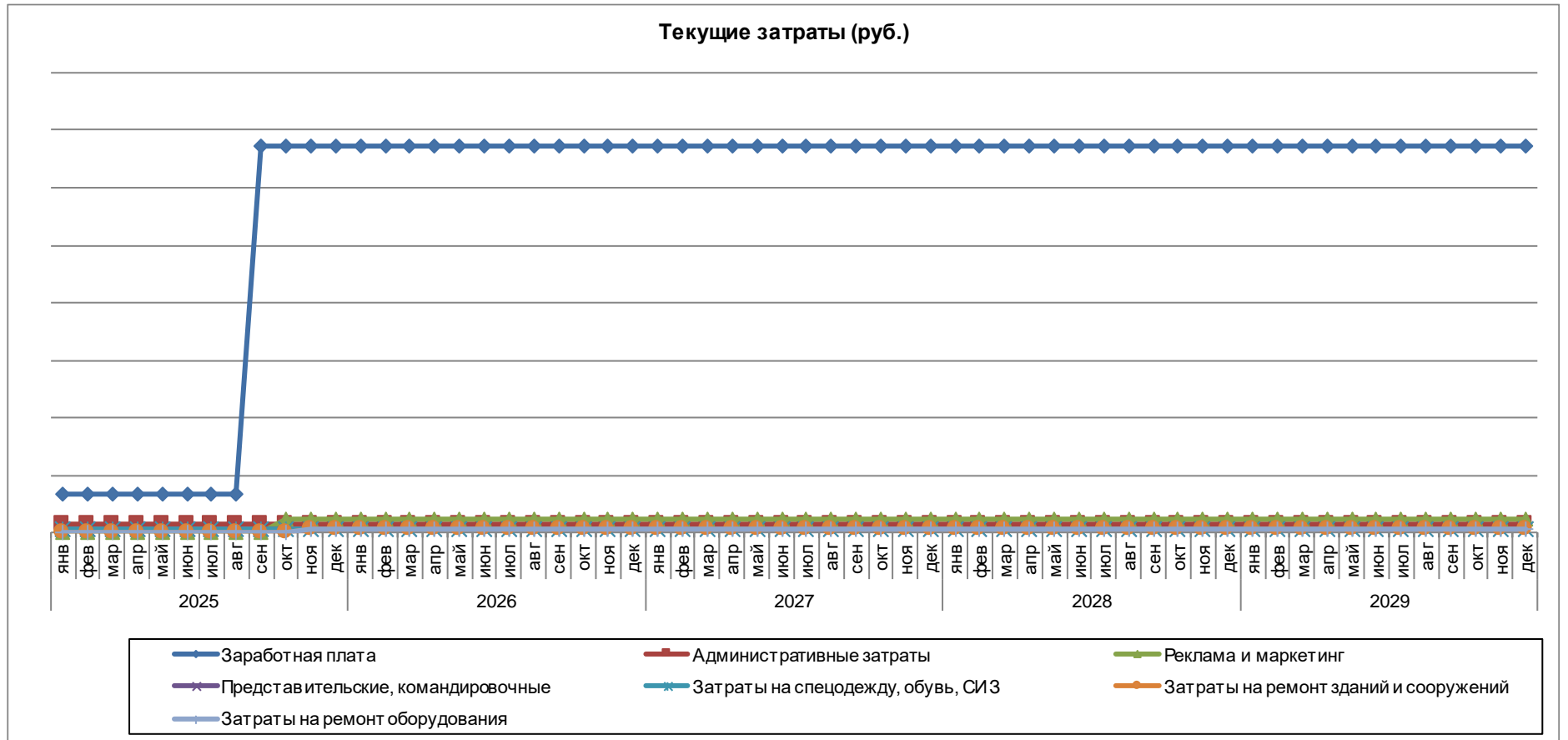
Вероятность риска по проекту оценивается как «средняя» и относится к следующим основным рискам:

1. оптимистичному плану по объему продаж (невыполнению плана по объему продаж воды),
2. завышению отпускных цен на продукцию (требование скидок по СТМ),
3. занижение себестоимости производства (прежде всего – себестоимости тары),
4. занижение затрат на логистику (рост стоимости логистики транспортными компаниями)
5. превышению бюджета на закупку оборудования,
6. недостаточный объем затрат на маркетинг и продвижение нового бренда.

1.1. КЛЮЧЕВЫЕ ГРАФИКИ

В связи с осуществлением деятельности у предприятия возникают текущие затраты, не зависящие от объемов производства.

График 4. План текущих затрат (руб.).



В связи с реализацией проекта у предприятия также возникают прямые затраты, непосредственно зависящие от объемов производства.

График 5. План прямых затрат (руб.).

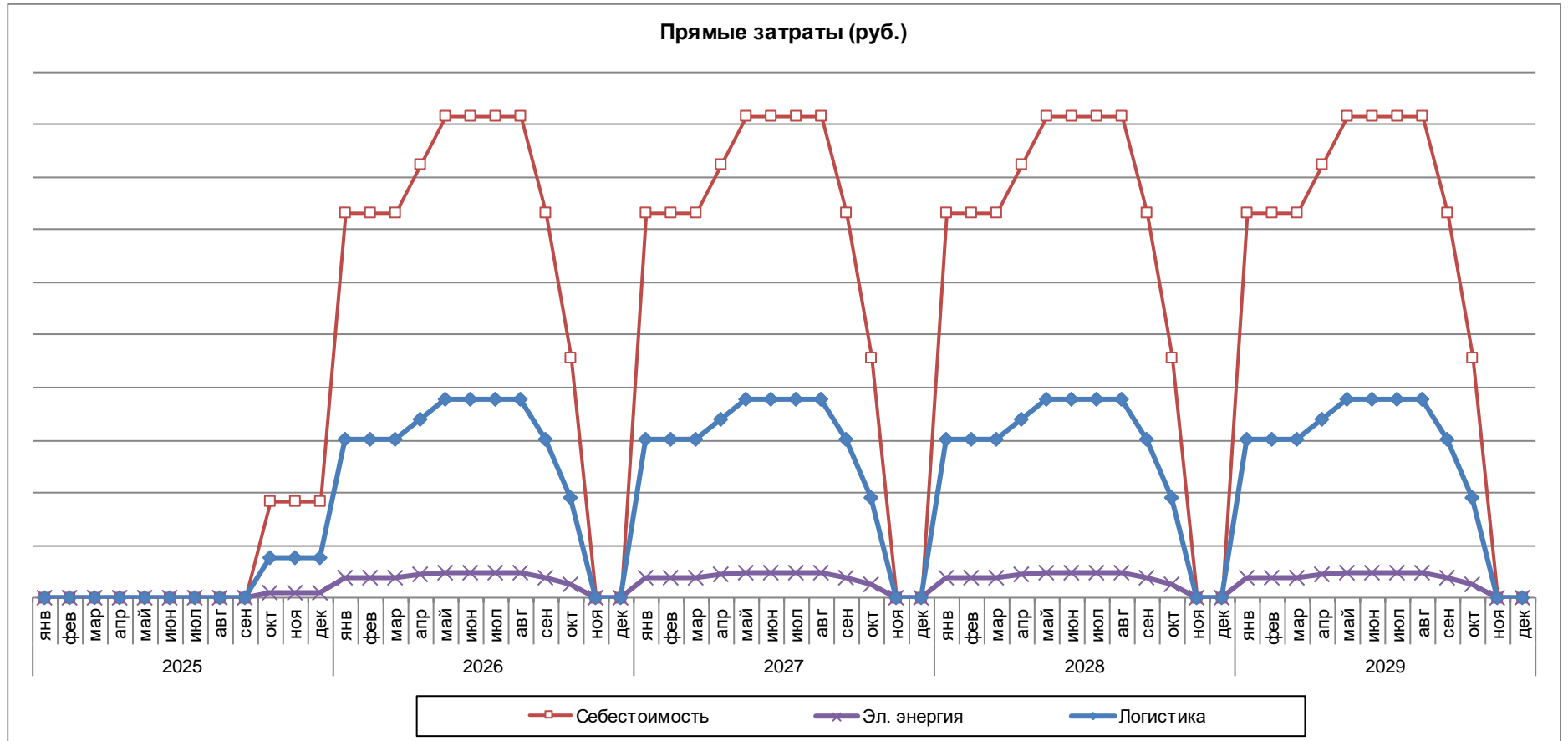


График 6. Привлечение и возврат долга (руб.).

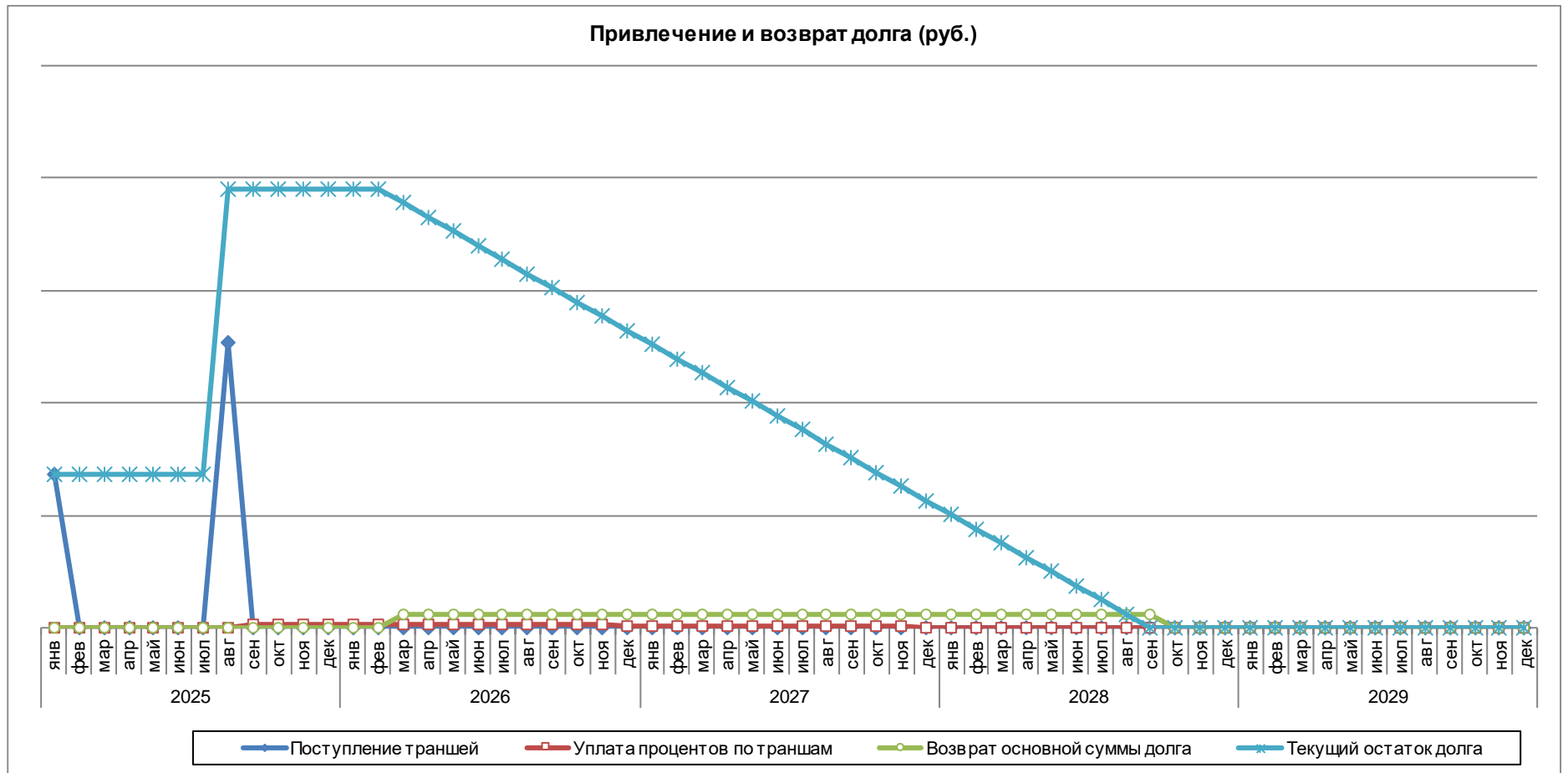
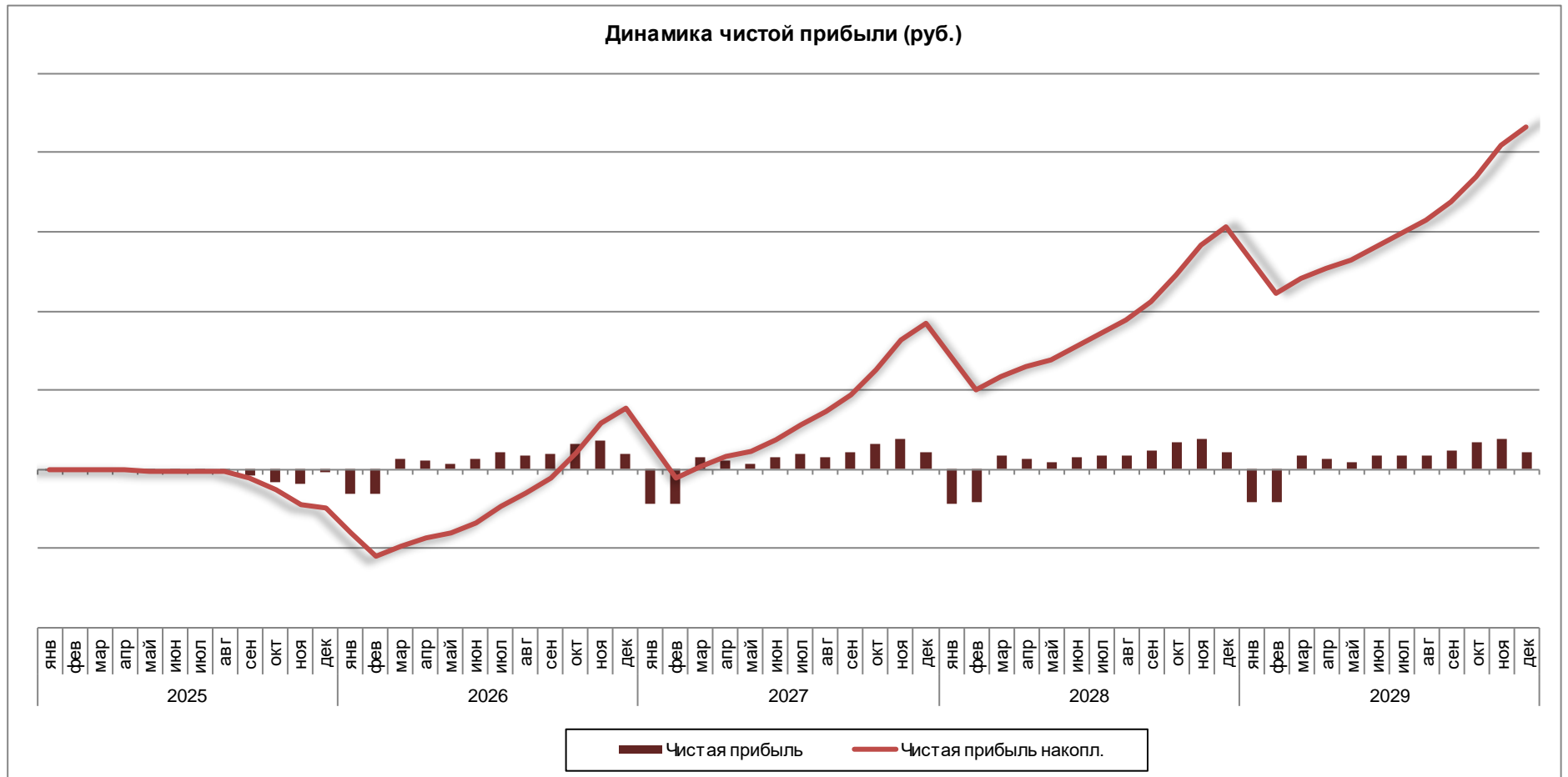


График 7. Динамика чистой прибыли (руб.).



1.2. ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА

При выполнении производственных и экономических параметров бизнес-плана по проекту будут достигнуты показатели эффективности, представленные в таблице далее.

Таблица 5. Показатели эффективности проекта.

Наименование показателя	Значение	Размерность
ТЭПы		
Мах выработка скважин		м3 / сутки
План добычи воды		маж л / месяц
План розлива воды		маж л / месяц
План производства продукции		бут. / год
Общие показатели проекта		
Суммарная выручка за прогнозный период		руб.
Выбытия на текущую деятельность		руб.
Сальдо от основной деятельности		руб.
Рентабельность по чистой прибыли	17,7%	%
Чистая прибыль в месяц в конце прогнозного периода		руб./мес.
Продажи в конце прогнозного периода		руб./мес.
Показатели для кредитора / займодателя		
Сумма средств инвестора		руб.
Сумма заемных средств		руб.
Общий размер финансирования	195 000 000	руб.
Отношение заемного капитала к собственному (D/E)		%
Ставка кредита (в номинальных ценах)		%
Начисленная сумма процентов по кредитам		руб.
Период возврата инвестиций		месяцев
Период использования инвестиций	3,8	интервал, лет
Инвестиционные показатели проекта		
Ставка дисконтирования, годовая		%
NPV проекта на момент его начала		руб.
PI проекта		раз
IRR проекта		%
Срок окупаемости (дисконтированный)		интервал, лет
Чистая прибыль		руб. / год
Остаточная стоимость имущества		руб.

Чистый дисконтированный доход (Net Present Value, NPV) проекта за прогнозный период составляет *** руб. при условно нулевой ставке дисконтирования (в условно-постоянных ценах). При оценке значения NPV важно учитывать, что проект реализуется далеко за пределами горизонта планирования. Минимум принятия решения по данному показателю > 0.

Индекс рентабельности проекта, или коэффициент возврата инвестиционных средств (**Payback Investments, PI**) = ***. Это означает, что на каждый инвестированный рубль проект сгенерирует за прогнозный период *** руб. (с учетом дисконтирования). Для традиционных отраслей (сельское хозяйство, промышленное производство, транспорт) этот показатель, как правило, не превышает 2 единиц. Для инновационных и высокотехнологичных проектов (IT, телеком, media), а также торговли показатель может достигать >3-5 единиц. Минимум принятия решения по данному показателю >1,1.

Внутренняя норма доходности (Internal Rate of Return, IRR) – ***%. Данный показатель демонстрирует устойчивость проекта в отношении возможного роста стоимости СМР, закупочных цен на тару и риска занижения продаж. Такое значение внутренней доходности обусловлено низкой наценкой на продукцию и значительным объемом производства. Минимум принятия решения по данному показателю > ставки дисконтирования.

Срок окупаемости (срок возврата инвестированных средств) – **3,8** года (с учетом инвестиционного периода).

Чистая прибыль за прогнозный период оценивается в **157 008 133** руб. после возврата заемных средств. Если чистая прибыль за 2-3 года сопоставима со стоимостью создания проекта, это характеризует проект как **привлекательный** для инвестирования с существенным запасом финансовой прочности.

Кроме того, **анализ чувствительности NPV проекта** показал, что объем розлива (и продаж) влияет на прибыль значительно сильнее, чем средняя отпускная цена на воду, а отрицательное влияние на прибыль оказывает, прежде всего, себестоимость и транспортировка продукции и, в меньшей степени, объем первоначальных инвестиций или Фонд оплаты труда. Сокращение затрат по данным статьям значительно повышает экономическую эффективность проекта.

Основной вывод

При выполнении параметров бизнес-плана проект демонстрирует достаточную экономическую эффективность, является привлекательным для инвестирования и направлен на обеспечение потребностей потребителей в качественной и безопасной продукции.

Список таблиц, графиков, диаграмм и рисунков

Список таблиц

Таблица 1. Лицензия на мах добычу.

Таблица 2. Оптовые цены на продукцию.

Таблица 3. План производства продукции.

Таблица 4. Структура и объем инвестиций.

Таблица 5. Показатели эффективности проекта.

Таблица 6. Производство воды, упакованной в РФ по категориям и регионам, 2021- 2022 гг.

Таблица 7. Производство бутилированной воды по регионам РФ, 2018 - июнь 2024 гг., тыс. полулитров.

Таблица 8. Среднегодовые мощности по розливу воды по регионам РФ, 2019-2023, тыс. л.

Таблица 9. Уровень использования среднегодовой производственной мощности при производстве воды минеральной, бутилированной по регионам РФ, 2019-2023 гг., %.

Таблица 10. Импорт минеральной и питьевой воды в РФ в натуральном и стоимостном выражении, 2017 – 2021 гг.

Таблица 11. Импорт минеральной и питьевой воды в натуральном и стоимостном выражении ежемесячно, 2019 – январь 2022 гг.

Таблица 12. Цены на импортную минеральную и питьевую воду, 2017 – январь 2022 гг., долл./л.

Таблица 13. Ведущие страны-поставщики минеральной и питьевой воды в Россию в 2021 г.

Таблица 14. Товарная структура импорта минеральной и питьевой воды, 2021 г.

Таблица 15. Экспорт минеральной и питьевой воды из РФ в натуральном и стоимостном выражении, 2017 – 01.2022 гг.

Таблица 16. Экспорт минеральной и питьевой воды в натуральном и стоимостном выражении ежемесячно, 2019 – январь 2022 гг.

Таблица 17. Ведущие страны-получатели минеральной и питьевой воды из России в 2021 г.

Таблица 18. Товарная структура экспорта минеральной и питьевой воды, 2021 г.

Таблица 19. Среднегодовые цены производителей на воды минеральные природные питьевые и воды питьевые в РФ, 2022-июль 2024, руб./декалитр.

Таблица 20. Средние розничные цены на воды минеральные и питьевые по федеральным округам РФ, 2021 – июль 2024 гг., руб./л.

Таблица 21. Оптовые цены на продукцию.

Таблица 22. Лицензия на мах добычу.

Таблица 23. План производства продукции.

Таблица 24. План розлива воды, л / год.

Таблица 25. План производства продукции по годам.

Таблица 26. План выручки по годам, руб.

Таблица 27. Параметры текущих затрат.

Таблица 28. План текущих затрат по годам.

Таблица 29. Расчет прямых затрат по проекту.

Таблица 30. Расчет затрат на сырье.

- Таблица 31. План прямых затрат по годам, руб.
- Таблица 32. Персонал предприятия и ФОТ.
- Таблица 33. Фонд оплаты труда.
- Таблица 34. Структура и объем инвестиций.
- Таблица 35. Календарный план финансирования и реализации проекта.
- Таблица 36. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций.
- Таблица 37. Расчет точки безубыточности.
- Таблица 38. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.
- Таблица 39. План движения денежных средств по годам.
- Таблица 40. План прибылей и убытков по годам.
- Таблица 41. Показатели ОПУ.
- Таблица 42. Налогообложение.
- Таблица 43. План получения и возврата инвестиций.
- Таблица 44. Показатели эффективности инвестиций.
- Таблица 45. Финансовый анализ проекта (5-й год).

Список графиков

- График 1. Мах добыча и план розлива воды (л / месяц).
- График 2. План производства продукции (бут.).
- График 3. План выручки (руб.).
- График 4. План текущих затрат (руб.).
- График 5. План прямых затрат (руб.).
- График 6. Привлечение и возврат долга (руб.).
- График 7. Динамика чистой прибыли (руб.).
- График 8. Динамика инфляции и ВВП России, 2003-2025, %.
- График 9. Динамика производства воды минеральной и питьевой упакованной в РФ, 2017 – июнь 2023 гг., млрд. л.
- График 10. Помесячная динамика производства упакованной воды в РФ, 2021 – июнь 2024, тыс. полулитров.
- График 11. Динамика среднегодовых мощностей по розливу воды в РФ, 2019-2023, млн. л.
- График 12. Уровень использования среднегодовой производственной мощности при производстве воды питьевой, бутилированной в РФ, 2019-2023, %.
- График 13. Динамика импорта минеральной и питьевой воды в РФ в натуральном выражении, 2017-2021 гг., млн. литров.
- График 14. Динамика импорта минеральной и питьевой воды в РФ в стоимостном выражении, 2017-2021 гг., млн. долл.
- График 15. Влияние сезонности на объемы импорта минеральной и питьевой воды в РФ, 2017 – янв. 2022 гг., л.
- График 16. Динамика средних цен на импортную минеральную воду, 2017 – январь 2022 гг., долл./л.
- График 17. Динамика экспорта минеральной и питьевой воды из РФ в натуральном выражении, 2017-2021, млрд. литров.
- График 18. Динамика экспорта минеральной и питьевой воды из РФ в стоимостном выражении, 2017-2021 гг., млн. долл.

График 19. Влияние сезонности на объемы экспорта минеральной и питьевой воды в РФ, 2017 – янв. 2022 гг., л.

График 20. Динамика среднегодовых цен производителей на воды минеральные и питьевые упакованные, РФ, 2019-2023, руб./л.

График 21. Динамика средних розничных цен на воду минеральную и питьевую в РФ, 2021 – июль 2024, руб./л.

График 23. Объем российского рынка бутилированной воды в стоимостном выражении, с прогнозом до 2028 г., тыс. руб.

График 23. Мах добыча и план розлива воды (л / месяц).

График 24. План производства продукции (бутылок, все линии).

График 25. План выручки (руб.).

График 26. План текущих затрат (руб.).

График 27. План прямых затрат.

График 28. Доля ФОТ в выручке (%).

График 29. Календарный план инвестирования.

График 30. Расчет точки безубыточности.

График 31. Чувствительность NPV к изменениям 5 ключевых параметров проекта.

График 32. Выручка и чистая прибыль (руб.).

График 33. EBITDA и чистая прибыль (руб.).

График 34. Рентабельность (%).

График 35. Выручка, затраты, прибыль.

График 36. Динамика чистой прибыли.

График 37. Финансовые результаты.

График 38. Налоговая нагрузка (%).

График 39. Привлечение и возврат долга (руб.).

График 40. Обслуживание долга (руб.).

График 41. Чувствительность NPV к ставке дисконтирования.

График 42. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).

График 43. Остаток ДС у предприятия нарастающим итогом (руб.).

Список диаграмм

Диаграмма 1. Структура выхода продукции (бут).

Диаграмма 2. Структура выручки от реализации продукции (руб.).

Диаграмма 3. Структура инвестиций в проект.

Диаграмма 4. Структура мирового рынка бутилированной воды, %.

Диаграмма 5. Структура мирового рынка бутилированной воды по основным географическим регионам (в % от мировой выручки).

Диаграмма 6. Структура производства минеральной и питьевой воды по категориям, 2023 г., %.

Диаграмма 7. Распределение производства питьевой упакованной воды по регионам РФ, 2023 г., %.

Диаграмма 8. Распределение импорта минеральной и питьевой воды по странам в 2021 году, %.

Диаграмма 9. Распределение экспорта минеральной и питьевой воды по странам в 2021 году, %.

Диаграмма 10. Структура рынка производителей минеральной и питьевой бутилированной воды, %.

Диаграмма 11. Средние цены производителей минеральной и питьевой воды в зависимости от региона, 2023, руб./литр.

Диаграмма 12. Средние потребительские цены на воду минеральную и питьевую в зависимости от региона РФ, 2023 г., руб./л

Диаграмма 13. Частота покупки бутилированной воды в РФ, %.

Диаграмма 14. Мотивы покупки бутилированной воды.

Диаграмма 15. Места покупок воды населением.

Диаграмма 16. Потребительские предпочтения при выборе воды.

Диаграмма 17. Структура выхода продукции (бут).

Диаграмма 18. Структура выручки от реализации продукции (руб.).

Диаграмма 19. Структура текущих затрат.

Диаграмма 20. Структура прямых затрат (%).

Диаграмма 21. Структура инвестиций в проект.

Диаграмма 22. Структура налоговых отчислений.

Диаграмма 23. Структура затрат в 5-м году реализации проекта.

Итого бизнес-план производства и розлива питьевой воды (с фин.расчетами) содержит **128** страниц, **45** таблиц, **43** графиков и **23** диаграммы, а также фин. модель **23** вкладки.

О РАЗРАБОТЧИКЕ ЭКЦ «ИНВЕСТПРОЕКТ»

Благодарим Вас за приобретение готового бизнес-плана производства и розлива питьевой воды (с фин. расчетами)!

Экспертно-консультационный центр «ИнвестПроект» был образован в 2006 г. для разработки бизнес-планов, проведения маркетинговых исследований, консультирования по вопросам повышения эффективности управления бизнесом.

Наша миссия: внедрение новейших методов бизнес-планирования и маркетинга в практику для повышения эффективности экономики России.

С 2006 года ЭКЦ «ИнвестПроект» успешно разработал более **1 500** бизнес-планов, ТЭО, маркетинговых исследований на сумму более **1,2** трлн. руб. для таких отраслей, как:

- Красота и Здоровье, Фитнес
- Медицина
- Образование
- Общественное питание
- Полиграфия
- Производство, промышленность
- Развлечения, досуг
- СМИ, Реклама
- Сельское хозяйство
- Строительство, недвижимость
- Сфера обслуживания
- Сырье, Материалы, Упаковка
- Торговля
- Транспорт, логистика
- Финансы, страхование
- IT и телекоммуникации
- другие отрасли

Кредитные организации, для которых были разработаны бизнес-планы:

- «Сбербанк»,
- «ВТБ»,
- «Газпромбанк»,
- «МСП-Банк»,
- «Россельхозбанк»,
- «Промсвязьбанк»,
- «Уралсиб»,
- «Московский Индустриальный Банк»,
- «Траст»,
- «РосАгроЛизинг»,
- зарубежные банки (США, Германия, Япония, Китай, Южная Корея).

Государственные организации, для которых были успешно разработаны бизнес-планы:

- Особые экономические зоны (ОЭЗ),
- АО «Корпорация «МСП»,
- Территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР),
- Фонд развития промышленности (ФРП),
- Фонд развития моногородов (ФРМ),
- Министерство экономического развития (МЭР),
- Министерство сельского хозяйства (МСХ).

Регионы выполненных проектов:

- Москва, Санкт-Петербург, Нижний Новгород, Сочи, Краснодар, Ростов-на-Дону, Самара, Саратов, Тула, Калуга, Рязань, Владимир, Воронеж, Тамбов, Брянск, Орел, Тверь, Смоленск, Иваново, Ярославль, Курск, Екатеринбург, Новосибирск, Набережные Челны, Пермь, Киров, Казань, Калининград, Уфа, Ульяновск, Иркутск, Томск, Южно-Сахалинск, Хабаровск, Владивосток, Тюмень, Красноярск, Новый Уренгой, Мурманск, Туапсе, Назрань, Челябинск, Нижний Тагил, Снежинск, Норильск, Ижевск и др.
- Краснодарский край, Ставропольский край, Амурская область, Карачаево-Черкессия, Калмыкия, Мордовия, Ингушетия, Марий Эл, Чувашия, Хакасия и др.
- США, Германия, Франция, Украина, Франция, Болгария, Финляндия, Эстония, Чехия, Молдова, Южная Корея, Китайская Народная Республика, Япония, Казахстан, Грузия, Киргизия, Индия, Вьетнам.

Вот уже более 17 лет мы делаем экономику проектов правильной!

ООО ЭКЦ «ИнвестПроект» | www.expertcc.ru

Ключевые отзывы

«Программы финрасчетов ЭКЦ «Инвест-Проект» по сравнению с Альт-Инвестом намного удобнее, информативнее и структурированнее. Поэтому они гораздо больше убеждают в том, что деньги можно давать. Они автоматизированы, поэтому можно делать любую аналитику, и насыщены диаграммами, графиками, наглядно раскрывающими расчеты.»

Зам. руководителя Банка, 14.03.2012

«Разработка бизнес-плана в ЭКЦ «Инвест-Проект» это, по сути, учебный курс по экономике инвестиционных проектов и по финансовым и кредитным отношениям.»

Преподаватель экономики РЭА им. Г.В. Плеханова, 09.04.2013

«Финансовые расчеты ЭКЦ «Инвест-Проект» действительно отвечают на все вопросы, какие только можно задать. Там открыты расчетные формулы и дается пояснение, что это значит. Они повышают уровень финансово-кредитной грамотности. Можно прочитать десять книжечек и ничего не понять, а можно на конкретном примере понять все, что связано с кредитной сферой.»

Специалист ВнешЭкономБанка, 21.08.2013

«Уважаемый Андрей Иванович! Выражаю свою искреннюю признательность за Ваше участие в подготовке и продвижении Комплексной инвестиционной программы Международный морской порт Печенга (КИП ММПП). Вы проделали хорошую работу, что подтверждается той высокой оценкой (I место), которой КИП ММПП удостоился на Всероссийском конкурсе «Лучший инвестиционный проект» за 2009-2010 гг., проведенном под эгидой Сенаторского Клуба Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации. Новые морские ворота на нашем Севере чрезвычайно важны для сегодняшней и завтрашней России, и каждый, кто причастен к программе КИП ММПП, вправе гордиться этим.»

**Советник Президента РФ –
специальный представитель Президента РФ по вопросам
экономического сотрудничества с государствами-участниками СНГ,
Председатель Совета директоров
ОАО «Международный морской порт «Печенга»
В. С. Черномырдин, 30.06.2010**

«Бизнес-план и финансово-экономическая модель соответствуют современным требованиям к моделированию бизнес-процессов, а также соответствуют требованиям банков и других заинтересованных в реализации проекта организаций и учреждений. Наше успешное сотрудничество с ЭКЦ "Инвест-Проект" позволяет рекомендовать эту компанию в качестве разработчика бизнес-планов для получения кредитных средств под реализацию важных проектов.»

Генеральный директор ООО «ИСГ-Центр» В.В. Собянин, 14.01.2015

«ООО "Порт Сучан" выражает благодарность ООО ЭКЦ "Инвест-Проект" в лице директора Алексея Лумпова за профессиональную и качественную работу по формированию бизнес-плана проекта создания промышленного кластера "Порт Сучан" на территории свободного порта Владивосток.»

Генеральный директор ООО «Порт Сучан» В.И. Ефанов, 10.10.2018



— innovators in agriculture —

