



**ЭКЦ
ИНВЕСТ-ПРОЕКТ**

Экспертно-консультационный центр



**ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН
МУСОРОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО
ЗАВОДА (С ФИН. РАСЧЕТАМИ)**

МОСКВА - 2019

«ВЫПОЛНИЛ»

Директор
ООО ЭКЦ «Инвест-Проект»

_____ А.А. Лумпов

« 12 » июля 2019 г.

М.п.

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН

МУСороПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА

(С ФИН. РАСЧЕТАМИ)

ДЕМО-ВЕРСИЯ

Инвестиции: **100 000 000** руб.
Срок окупаемости: ****** месяц (***) года).
Период планирования: **10** лет.
Чистая прибыль: ******* руб.

Готовые бизнес-планы ЭКЦ «Инвест-Проект» позволяют принять обоснованное решение о создании бизнеса, оценить реальные перспективы достижения желаемой цели, получить ответы на конкретные производственные и управленческие вопросы еще до привлечения заемных средств, повысить вероятность успеха, добиться более высокой прибыли при меньших инвестиционных затратах. Покупка такого продукта это оптимальное решение, когда бизнес-план нужен срочно и при минимальных затратах.

Наименование проекта: готовый бизнес-план мусороперерабатывающего завода (с фин. расчетами).

Дата публикации: 12.07.2019 г.

Количество страниц: 117 страниц, 41 таблица, 36 графиков, 9 диаграмм и 7 рисунков.

Автор: ЭКЦ «Инвест-Проект».

Язык: русский.

В стоимость входит:

1. **печатная** версия (2 экз.);
2. фирменный CD с **электронной** версией фин.модели в Excel и текста;
3. наша **книга** в подарок!

Бесплатная доставка по России экспресс-почтой!

Модификация готового бизнес-плана:

ЭКЦ «Инвест-Проект» оказывает услугу по глубокой модификации бизнес-плана под Ваш проект:

- по региону;
- по объему перерабатываемого сырья;
- по любым технико-экономическим параметрам проекта;
- по ценовой политике;
- по источнику финансирования проекта.

По вопросам планирования и проектирования разработки Вашего предприятия по глубокой переработке пшеницы обращайтесь по тел.: **+7 (495) 617-39-02, 8-800-100-42-11 (бесплатно по РФ)**.

Содержание бизнес-плана:

1. Резюме проекта	5
2. Маркетинговый обзор рынка	16
2.1. Инфляция и ВВП России, 2003-2020 гг.	16
2.2. Обзор мусороперерабатывающей отрасли в России	17
2.3. Лицензирование деятельности по обращению с отходами	21
2.4. Рынок утилизации отходов потребления в РФ	22
2.4.1. Рынок вторичных полимеров	25
2.4.2. Рынок макулатуры	29
2.4.3. Рынок стеклобоя	31
2.5. Состояния системы обращения с ТКО Московской области	33
2.5.1. Основные характеристики системы обращения с отходами МО	33
2.5.2. Нормативно-правовые акты, действующие в области обращения с отходами на территории МО	33
2.5.3. Инфраструктура в сфере обращения с отходами	34
2.5.4. Нахождение источников образования отходов на территории МО	53
2.5.5. Количество образующихся отходов на территории МО	55
2.5.6. Система обращения с отходами на территории МО после принятия «Территориальной схемы обращения с отходами»	58
3. Производственный план	60
3.1. технологический цикл обработки тко на планируемой к созданию мсл 70 000	60
3.2. Производственная мощность	61
3.3. План переработки ТКО	64
3.4. План выручки от реализации вторсырья	67
3.5. Параметры текущих затрат по проекту	69
3.6. План текущих затрат	70
3.7. План прямых затрат по проекту	72
4. Персонал проекта	75
4.1. Потребность в персонале и фонд оплаты труда	75
5. Инвестиционный план	79
5.1. Структура и объем необходимых инвестиций	79
5.2. Календарный план финансирования и реализации проекта	81
5.3. Рекомендуемые параметры привлечения финансирования	83
6. Оценка рисков и путей их сокращения	84
6.1. Точка безубыточности	84
6.2. Анализ чувствительности NPV	87
7. Финансовый план проекта	90
7.1. Основные предположения к расчетам	90
7.2. План движения денежных средств (cash flow)	92
7.3. План прибылей и убытков (ОПУ)	96
7.4. Налогообложение	101
7.5. План расчетов с займодателем	104
7.6. Прогноз доходов владельца проекта	109
7.7. Финансовый анализ проекта	113
8. О разработчике бизнес-плана	116

Готовый бизнес-план содержит **117** страниц, **41** таблицу, **36** графиков, **9** диаграмм и **7** рисунков.

Список таблиц, графиков, диаграмм и рисунков:

Список таблиц

- Таблица 1. Расчет объема переработки ТКО.
- Таблица 2. Выход сырья из ТКО.
- Таблица 3. Плановые показатели проекта.
- Таблица 4. Показатели эффективности проекта.
- Таблица 5. Образование отходов производства и потребления по видам экономической деятельности в РФ, 2016-2018, тыс. тонн.
- Таблица 6. Морфологический и физико-химический состав ТКО для различных климатических зон, % по массе.
- Таблица 7. Нововведения в сфере лицензирования.
- Таблица 8. Сводная таблица показателей рынка отдельных видов отходов и продуктов их переработки в 2017 г.
- Таблица 9. Цены на полимерное вторичное сырье, 2018 г.
- Таблица 10. Крупнейшие переработчики вторичных полимеров.
- Таблица 11. Характеристика объектов обработки отходов.
- Таблица 12. Характеристика объектов размещения отходов.
- Таблица 13. Мощности объектов по обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов.
- Таблица 14. Количество отходов различных видов, образующихся на территории Московской области
- Таблица 15. Расчет количества образующихся твердых коммунальных отходов по источникам образования отходов. в МО.
- Таблица 16. Баланс твердых коммунальных отходов по видам и классам опасности.
- Таблица 17. Целевые показатели обращения с твердыми коммунальными отходами МО.
- Таблица 18. Расчет объема переработки ТКО.
- Таблица 19. Выход сырья из ТКО.
- Таблица 20. Прайс на вторичное сырье.
- Таблица 21. Плановые показатели проекта.
- Таблица 22. План переработки ТКО по годам.
- Таблица 23. План поступления выручки, 2020-2029 гг., руб.
- Таблица 24. Параметры текущих затрат.
- Таблица 25. План текущих затрат по годам, 2020-2029 гг., руб.
- Таблица 26. Параметры прямых затрат.
- Таблица 27. План прямых затрат, 2020-2029 гг., руб.
- Таблица 28. Персонал и ФОТ.
- Таблица 29. План найма персонала и оплаты труда ежемесячно.
- Таблица 30. Структура и объем инвестиций.
- Таблица 31. Календарный план финансирования и реализации проекта.
- Таблица 32. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций.
- Таблица 33. Расчет точки безубыточности.
- Таблица 34. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.

Таблица 35. План движения денежных средств по годам, 2020-2029 гг., руб.

Таблица 36. План прибылей и убытков по годам, 2020-2029 гг., руб.

Таблица 37. Показатели ОПУ.

Таблица 38. Налогообложение по годам, 2020-2029 гг., руб.

Таблица 39. План расчетов с займодателем ежемесячно.

Таблица 40. Показатели эффективности инвестиций.

Таблица 41. Финансовый анализ за 10-й (типовой) год.

Список графиков

График 1. План переработки ТКО (тн).

График 2. План выручки от продаж вторсырья (руб.).

График 3. План текущих затрат (руб.).

График 4. План прямых затрат (руб.).

График 5. Привлечение и возврат долга (руб.).

График 6. Динамика чистой прибыли (руб.).

График 7. Динамика инфляции и ВВП России, 2003-2020, %.

График 8. Динамика цен на ПЭТФ-бутылку, тыс. руб./т с НДС.

График 9. Динамика цен на ПЭТФ-хлопья, тыс. руб./т с НДС

График 10. Ценовая ситуация по вторичному ПЭ, 2016–2018 гг., (тыс. руб./т с НДС).

График 11. Макулатуроперерабатывающая отрасль.

График 12. Динамика средних цен на макулатуру МС-5Б, руб. за тонну.

График 13. Прогноз потребности в макулатурном ТК, тыс.т.

График 14. План загрузки предприятия.

График 15. План переработки ТКО, тн.

График 16. План выручки от продаж вторсырья (руб.).

График 17. Динамика текущих затрат (руб.).

График 18. Динамика прямых затрат (руб.).

График 19. Доля ФОТ в выручке (%).

График 20. План освоения финансирования.

График 21. Расчет точки безубыточности.

График 22. Безубыточный объем переработки (руб. и тонн).

График 23. Анализ чувствительности NPV.

График 24. Выручка и чистая прибыль (руб.).

График 25. EBITDA и чистая прибыль (руб.).

График 26. Рентабельность по чистой прибыли, %.

График 27. Выручка, затраты, прибыль.

График 28. Динамика чистой прибыли.

График 29. Финансовые результаты (руб.).

График 30. Налоговая нагрузка (%).

График 31. Привлечение и возврат долга (руб.).

График 32. Обслуживание долга.

График 33. Чувствительность NPV к ставке дисконтирования.

График 34. NPV проекта и недисконтированный денежный поток.

График 35. Выплаты владельцу проекта нарастающим итогом (руб.).

График 36. План ежемесячных затрат (руб.).

Список диаграмм

Диаграмма 1. Морфологический состав твердых коммунальных отходов в МО.

Диаграмма 2. Выручка предприятия.

Диаграмма 3. Переработка ТКО.

Диаграмма 4. Выручка от продажи вторсырья.

Диаграмма 5. Структура текущих затрат.

Диаграмма 6. Структура прямых затрат (%).

Диаграмма 7. Структура инвестиций.

Диаграмма 8. Структура налоговых отчислений.

Диаграмма 9. Структура затрат в 10 году реализации проекта.

Список рисунков

Рисунок 1. Рынок макулатуры.

Рисунок 2. Территориальная схема обращения с отходами.

Рисунок 3. Размещение крупных предприятий по переработке вторичного сырья.

Рисунок 4. Мусорные полигоны Московской области.

Рисунок 5. Схема размещения объектов обработки, обезвреживания и размещения отходов как существующих, так и планируемых.

Рисунок 6. Распределение источников образования твердых коммунальных отходов.

Рисунок 7. Раздельный сбор отходов.



Резюме проекта

Готовый бизнес-план строительства комплекса по сортировке и переработке мусора (ТКО) разработан ЭКЦ «Инвест-Проект» в июле 2019 г. для расчета ключевых финансовых, экономических и маркетинговых параметров проекта, обоснования его экономической эффективности и привлечения инвестиций.

Дата расчетов: 12.07.2019.

Период планирования: 120 месяцев (10 лет).

Методика планирования: международные рекомендации UNIDO, собственные методики.

Концепция проекта

По проекту планируется строительство предприятия по сортировке и переработке твердых коммунальных отходов (ТКО) с извлечением коммерчески полезного вторичного сырья для последующей его реализации производственным предприятиям.

Для этого планируется аренда земельного участка площадью *** тыс. кв. м по ставке *** тыс. руб. / участок / год.

Производственная мощность проекта

На участке планируется строительство предприятия полного цикла с инфраструктурой и установкой по сортировке и переработке ТКО.

Таблица 1. Расчет объема переработки ТКО.

рабочих дней в год	переработка ТКО, тн в смену	кол-во смен в сутки	тн в сутки, мах	тн в месяц, мах	тн в год, мах
350	***	***	***	*** тыс.	*** тыс.

Плановый объем переработки – *** тыс. тонн ТКО в год.

Сбор за утилизацию ТКО – из расчета *** тыс. руб. / тонна.

Таблица 2. Выход сырья из ТКО.

Виды вторсырья	содержание вторсырья в ТКО, %	выход вторсырья из 1 тн ТКО в месяц
Пластик	***	***
Макулатура	***	***
жестяные банки	***	***
Стекло	***	***
Итого:	100%	***

Планируемый выход коммерчески полезного вторсырья – *** тонн в месяц. Остальные ТКО, не подлежащие дальнейшей переработке, сжимаются пресс-машиной в среднем в 10 раз от первоначального объема и далее поступают в камеру термического дожигания, после чего формируются в брикеты и направляются на полигон для захоронения.

Таблица 3. Плановые показатели проекта.

Показатели	Значение
Плановая загрузка, % от мощности	100%
План переработки ТКО, тн / месяц	*** тыс.
Сбор за утилизацию, руб. / тн	*** тыс.
Себестоимость, руб. / тн	*** тыс.
Отпускная цена, руб. / тн	*** тыс.
Плановая наценка, %	***
Плановая выручка, руб. / месяц	*** млн.
Плановая выручка, руб. / год	*** млн.

При работе в две смены в сутки плановая переработка составляет *** тонн ТКО в сутки, что соответствует *** тыс. тонн переработанных отходов в год.

Потребность проекта в инвестициях

Для реализации проекта планируется инвестировать **100 000 000** руб. из двух источников:

1. *** млн. руб. (***% инвестиций) – инвестируются за счет собственных средств в ***-м месяце от начала проекта, возврат транша – с ***-го по ***-й месяц;
2. *** млн. руб. (***% инвестиций) – инвестируются в виде банковского кредита в ***-м месяце от начала проекта по ставке ***%, уплата процентов – с ***-го по ***-й месяц, возврат транша – с ***-го по ***-й месяц включительно.

Кредит не капитализируется.

За пользование кредитом будет начислено процентов в размере *** млн. руб.

Итого срок окупаемости проекта (возврата инвестиций) – *** месяцев (*** года).

Персонал предприятия

По проекту создается *** рабочее место с фондом оплаты труда в размере *** тыс. руб. в месяц начисленной заработной платы, без учета премиальных выплат и кроме НДФЛ и отчислений в соц. страх (рассчитываются в разделе «Налогообложение»).

Премии, больничные листы, отпускные оплачиваются из чистой прибыли предприятия.

При этом оплата труда сортировщиков сдельная, выплачивается в виде процента (***%) от выручки по вторсырью, но не должна превышать *** тыс. руб. / чел. / месяц при полной выработке плана.

Календарный план реализации проекта:

- начало проекта: январь 2020 г.,
- инвестиционная стадия: январь 2020 г. – *** 202* г.,
- начало производства: *** 202* г. (***% плановой загрузки, ***% загрузки – с ***-го месяца от начала переработки, с *** 202* г.),
- выход на самоокупаемость: с *** 202* г. (с ***-го месяца переработки),
- возврат вложенных средств: с *** 202* г. по *** 202* г.

Налогообложение проекта

Система налогообложения: **ОСН** (по ставке НДС 20%). Таким образом, налоговые отчисления предприятия планируются в в размере ***** млн.** руб. в среднем в месяц, что соответствует ***** млн.** руб. в среднем в год.

Доля налогов в выручке – *****%** (при доле <20% оптимизация не планируется).

Доход владельца проекта

Доход владельца проекта за прогнозный период (после возврата вложенных средств и уплаты процентов и налогов) оценивается в ***** млн.** руб., что соответствует ***** млн.** руб. в среднем в год. После уплаты налога на дивиденды по ставке **13%** доход можно изымать из оборота или реинвестировать в развитие предприятия.

Маркетинговый обзор состояния отрасли в России

По данным Росприроднадзора, к началу 2018 года в России было накоплено ******* млрд. т промышленных и бытовых отходов. Объем образующихся твердых коммунальных отходов (ТКО) порядка *****-***** млн т в год. *****%** из них - органические отходы, *****%** - бумага, *****%** - пластик.

В России переработка отходов, по подсчетам различных компаний, может приносить от ******* до ******* млрд. долл. в год.

При захоронении ТКО на полигонах теряется:

- ******* млн. т макулатуры,
- ******* млн. т черных и цветных металлов,
- ******* млн. т полимерных материалов,
- ******* млн. т пищевых отходов,
- ******* млн. т стекла.

Подмосковье утилизирует на своей территории весь собственный мусор (около ******* млн т) и основную часть бытовых отходов столицы (около ******* млн т). Ежегодно на свалках области должно складироваться порядка ******* млн т мусора - *****-***%** всех коммунальных отходов РФ. Однако подмосковные полигоны по состоянию на ноябрь 2018 года могли суммарно принимать лишь ******* млн т отходов в год.

По состоянию на май 2019 года в Московской области ***** тыс.** площадок с отдельным сбором мусора, ******* пунктов приема вторичного сырья, ******* пункта приема опасных отходов, ******* сортировочных комплексов, ******* объектов обработки отходов.

На территории Московской области существует ******* объекта утилизации ТКО, перерабатывающие такие виды отходов производства и потребления, как бумага и картон, стекло, пластик, металл, шины и резинотехнические изделия, отходы электрического и электронного оборудования, ртуть содержащие отходы.

По состоянию на 1 января 2019 г. на территории Московской области эксплуатировались ******* полигонов для захоронения твердых коммунальных отходов.

Федеральным законом «Об отходах производства и потребления» установлена норма о том, что деятельность по обращению с твердыми коммунальными отходами (ТКО) – сбор, транспортирование, обработка, утилизация, обезвреживание, захоронение ТКО на территории субъекта Российской Федерации – обеспечивается одним или несколькими региональными операторами. По результатам конкурсного отбора на территории Московской области с 1 января 2019 года действуют ******* региональных операторов в ******* территориальных кластерах соответственно.

Ключевые показатели эффективности проекта

При выполнении параметров инвестиционного плана по проекту будут достигнуты показатели эффективности, представленные в таблице далее.

Таблица 4. Показатели эффективности проекта.

Наименование показателя	Значение	Размерность
Общие показатели проекта		
Суммарная выручка за период планирования		руб.
Выбытия на текущую деятельность		руб.
Сальдо от основной деятельности		руб.
Продажи в конце прогнозного периода		руб./мес.
Чистая прибыль в месяц в конце прогнозного периода		руб./мес.
Рентабельность по чистой прибыли		%
Имущество на балансе в конце горизонта планирования		руб.
Показатели для кредитора / займодателя		
Сумма собственных средств		руб.
Сумма заемных средств		руб.
Общий размер финансирования	100 000 000	руб.
Отношение заемного капитала к собственному (D/E)		%
Ставка кредита (в номинальных ценах)		%
Начисленная сумма процентов по кредитам		руб.
Период возврата инвестиций		месяцев
Период использования инвестиций		интервал, лет
Инвестиционные показатели проекта		
Ставка дисконтирования, годовая		%
NPV проекта на момент его начала		руб.
PI проекта		раз
IRR проекта		%
Срок окупаемости (дисконтированный)		интервал, лет
Чистый доход владельца проекта		руб./год

Чистый дисконтированный доход (Net Present Value, NPV) проекта (для команды проекта) за прогнозный период равен ***** млн.** руб. при ставке дисконтирования *****%** в год (в условно постоянных ценах) и инвестиционном периоде длительностью 6 месяцев. Минимум принятия решения > 0.

Индекс рентабельности проекта, или коэффициент возврата инвестиционных средств (**Payback Investments, PI**) = *******. Это означает, что на каждый инвестированный рубль проект сгенерирует за прогнозный период ******* руб. (с учетом дисконтирования). Для традиционных отраслей (строительство, сельское хозяйство, промышленное производство, транспорт) этот показатель, как правило, не превышает 2-3 единиц. Для высокотехнологичных проектов (IT, телеком, media) показатель может достигать 3-5 и более единиц. Минимум принятия решения по данному показателю >1,1.

Внутренняя норма доходности (Internal Rate of Return, IRR) – *****%**. Данный показатель демонстрирует достаточную устойчивость проекта в отношении возможного роста ставок дисконтирования, кредитования и риска снижения цен или спроса на вторсырье. Такое значение внутренней доходности обусловлено получением платы за

прием ТКО на переработку и добавленной стоимостью во вторичной продукции. Минимум принятия решения по данному показателю > ставки дисконтирования.

Срок окупаемости (срок возврата всех инвестированных средств с учетом дисконтирования) – *** года с учетом инвестиционного периода.

Вывод

Проект демонстрирует экономическую эффективность, является привлекательным для инвестирования, направлен на оздоровление экологической ситуации в Московском регионе, на сокращение площадей свалок и полигонов захоронения отходов, способствует повышению переработки ТКО и получению коммерчески полезного сырья для вторичного использования.

График 1. План переработки ТКО (тн).

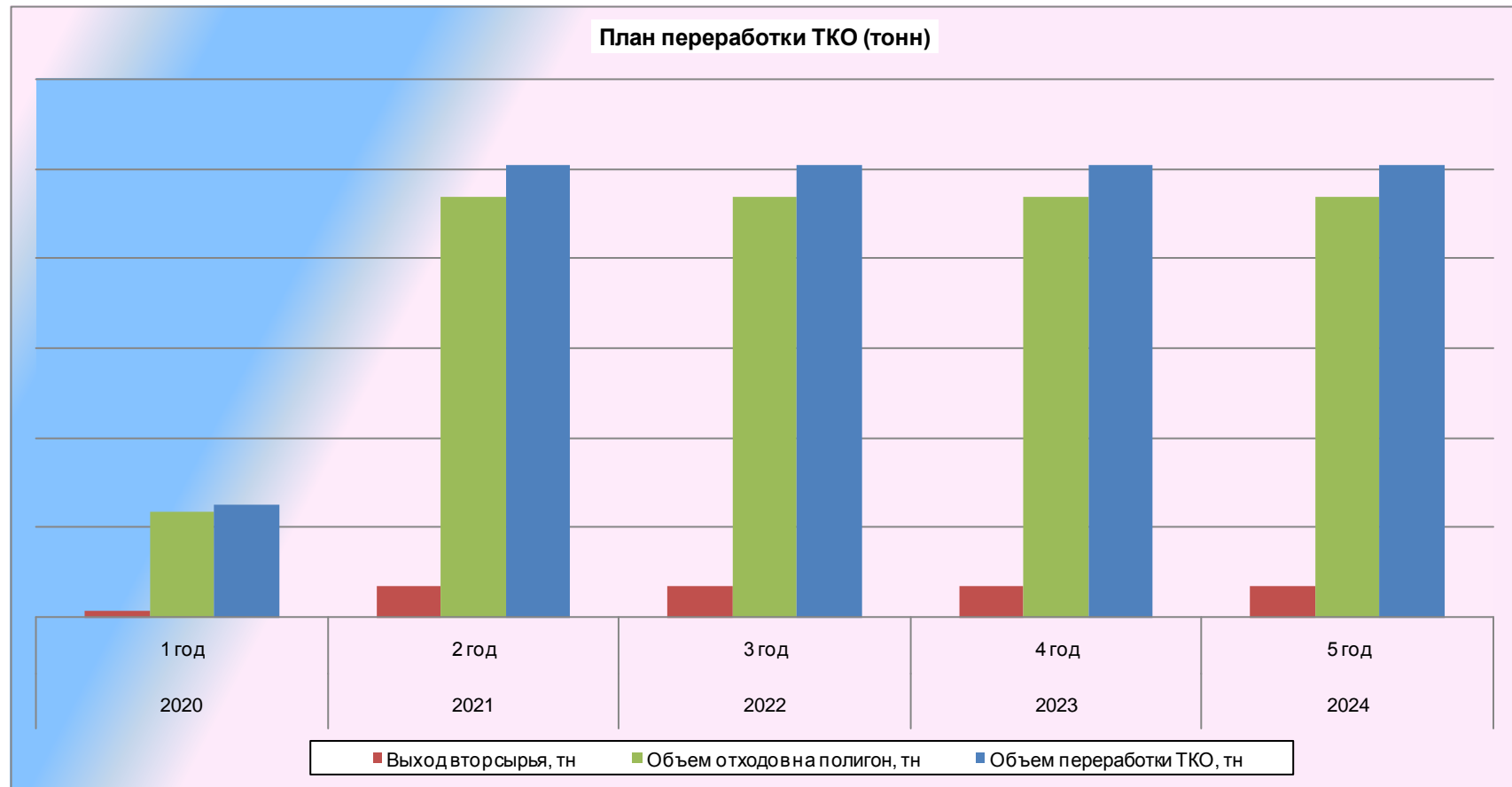


График 2. План выручки от продаж вторсырья (руб.).

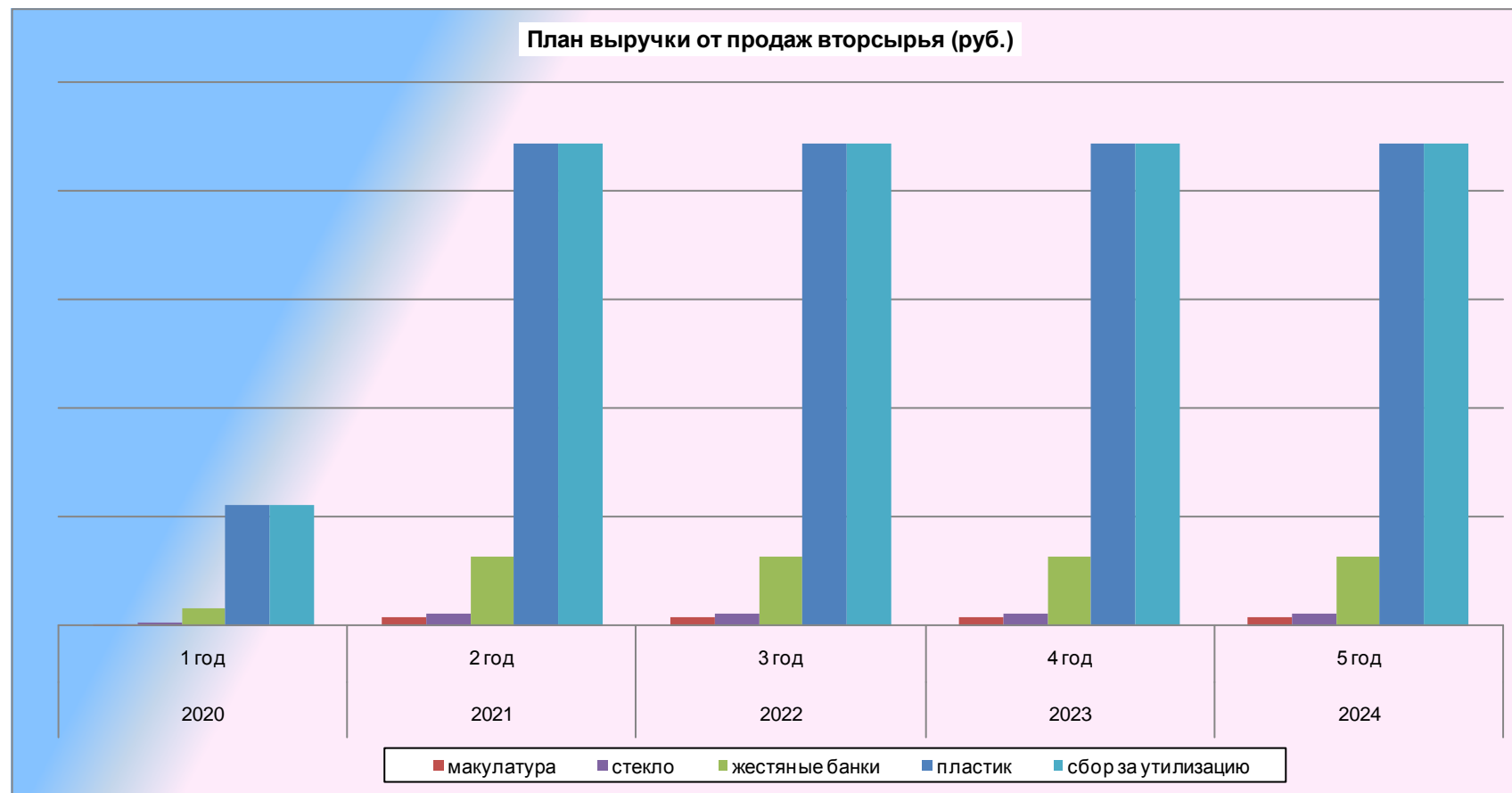


График 3. Текущие затраты (руб.).

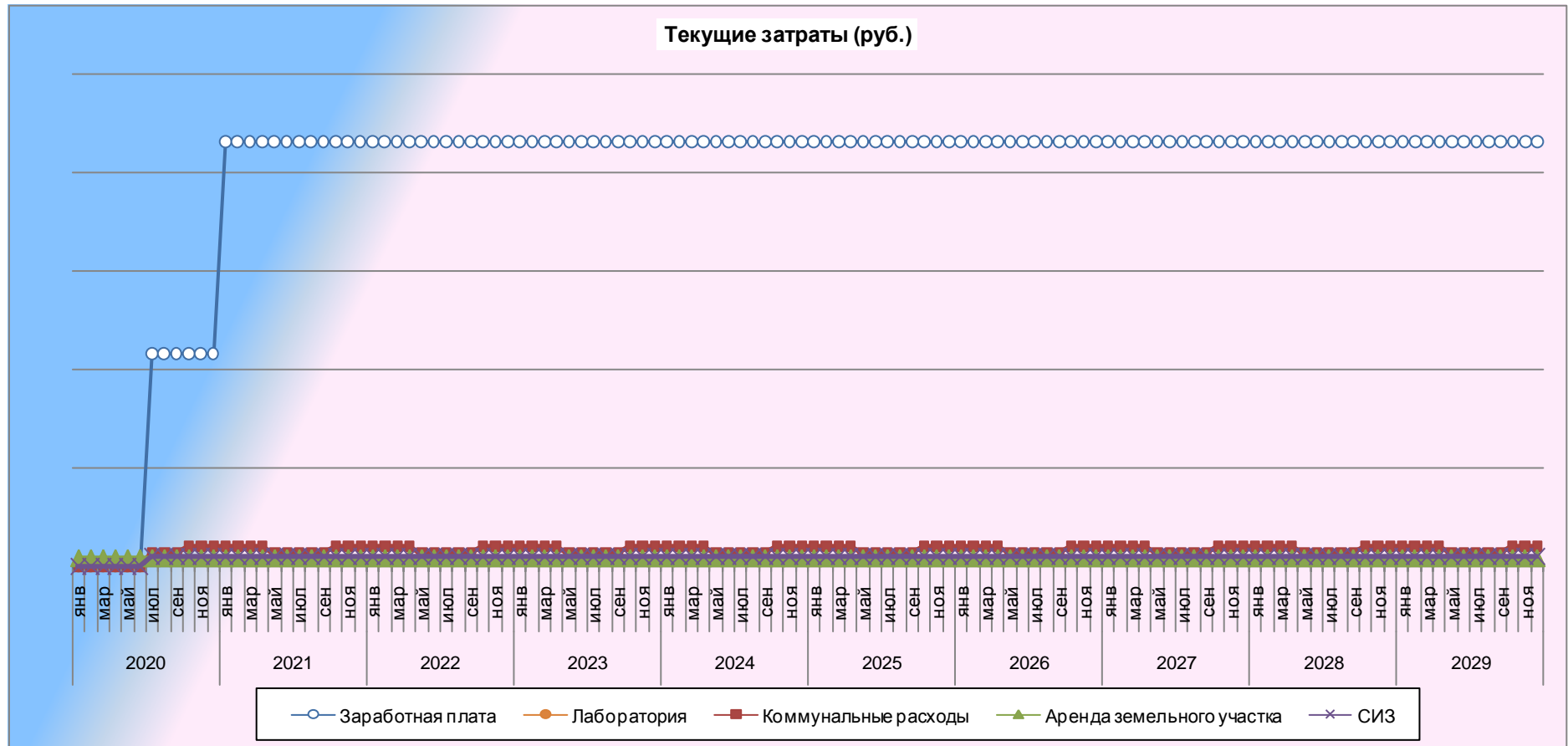


График 4. Прямые затраты (руб.).

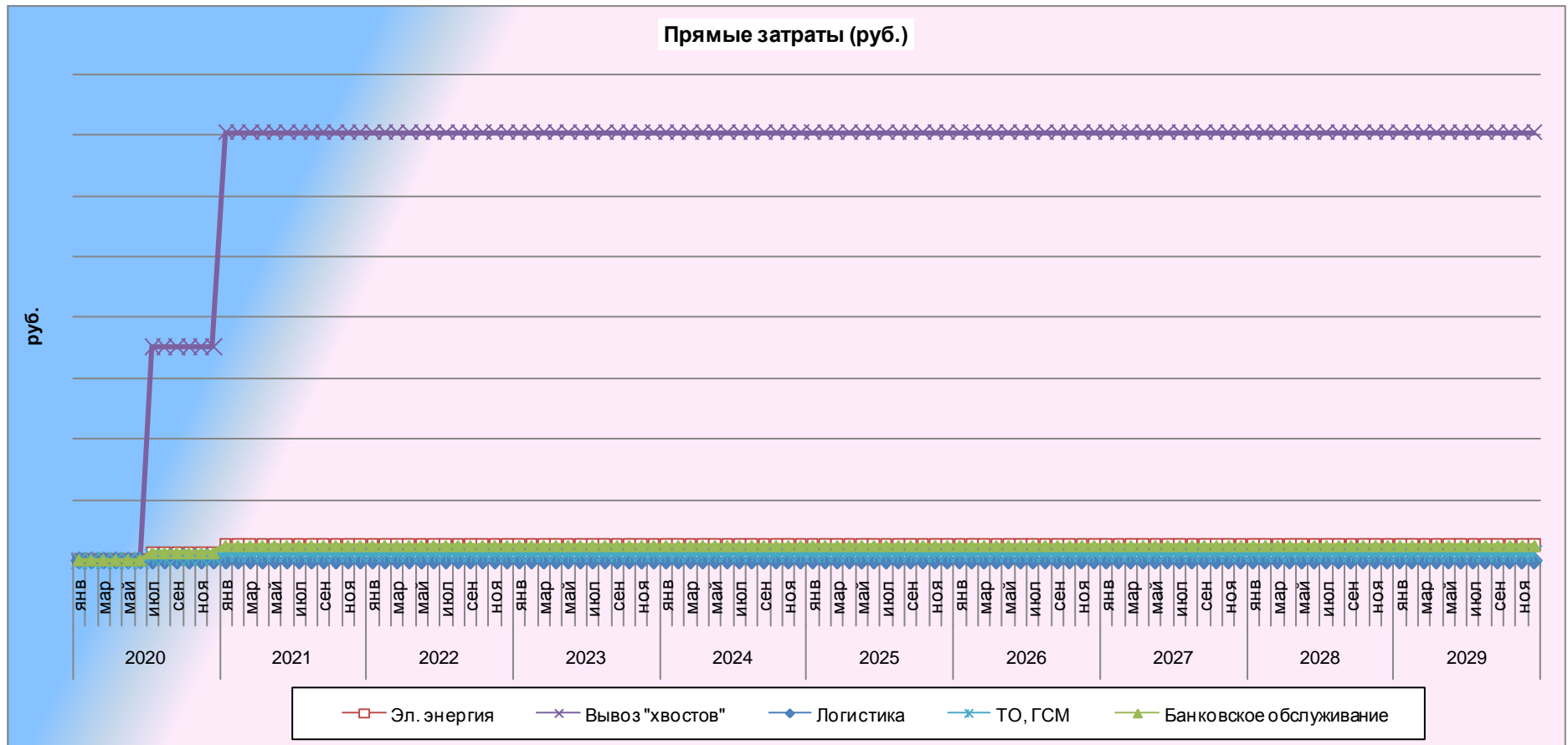
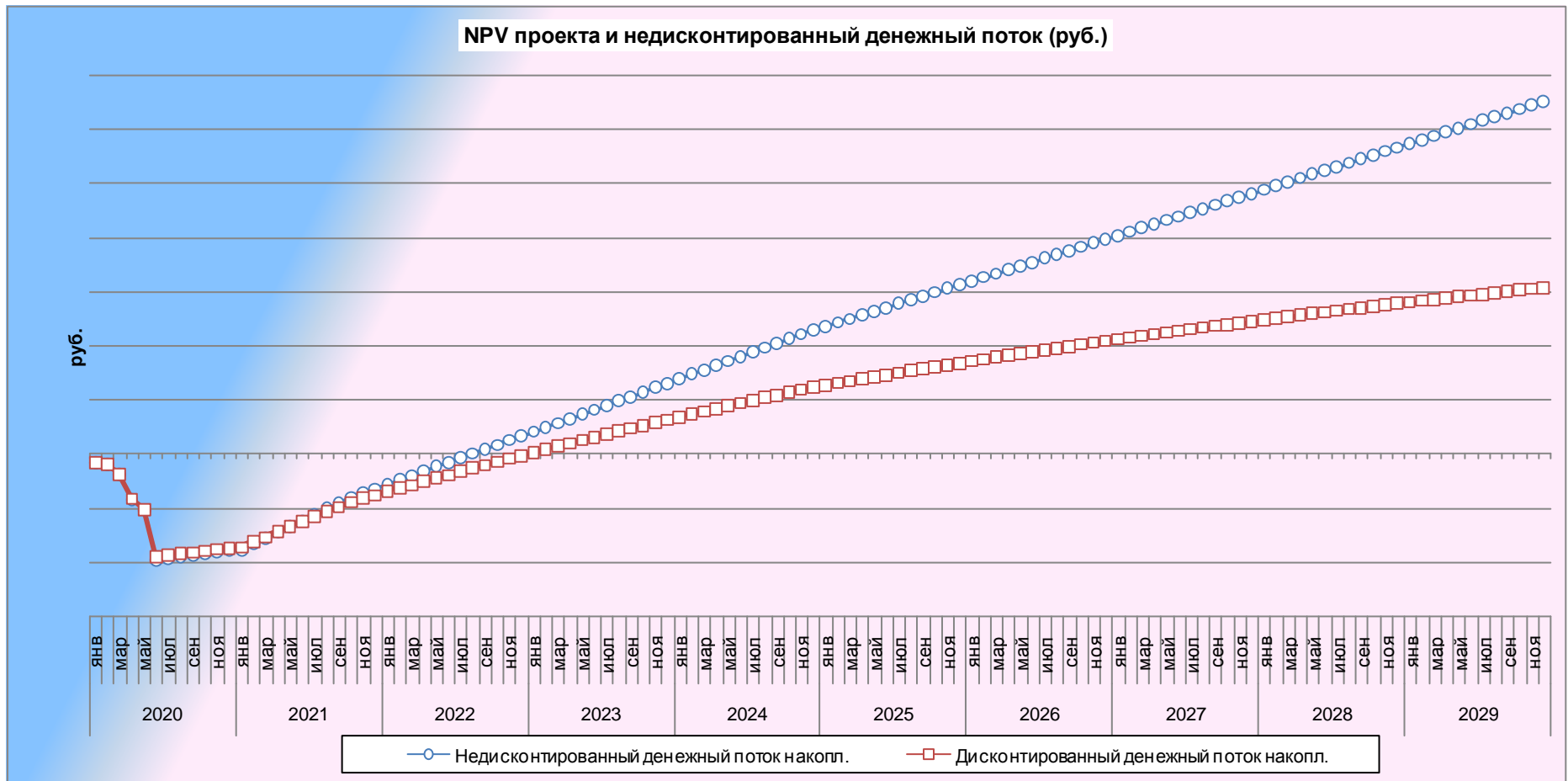


График 5. Динамика чистой прибыли (руб.).



График 6. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).



При выполнении производственных и экономических параметров бизнес-плана по проекту будут достигнуты показатели эффективности, представленные в таблице далее.

Таблица 5. Показатели эффективности проекта.

Наименование показателя	Значения	Размерность
Общие показатели проекта		
Суммарная выручка за период планирования		руб.
Выбытия на текущую деятельность		руб.
Сальдо от основной деятельности		руб.
Чистая прибыль проекта		руб.
Сумма инвестиционных вложений		руб.
Имущество на балансе в конце горизонта планирования		руб.
Рентабельность по чистой прибыли		%
Чистая прибыль в конце прогнозного периода		руб. / мес
Продажи в конце прогнозного периода		руб. / мес
Показатели для кредитора / займодателя		
Сумма собственных средств		руб.
Сумма заемных средств		руб.
Общий размер финансирования	100 000 000	руб.
Отношение собственного капитала к заемному (D/E)		%
Ставка кредита (в условно постоянных ценах)		%
Ставка кредита (в номинальных ценах)		%
Начисленная сумма процентов по кредитам		руб.
Период возврата инвестиций		месяцев
Период использования инвестиций		интервал, лет
Инвестиционные показатели проекта		
Ставка дисконтирования, годовая	10,00%	%
Ставка дисконтирования, месячная		%
NPV проекта на момент его начала		руб.
PI проекта		раз
IRR проекта		%
Срок окупаемости (недисконтированный)		интервал, лет
Срок окупаемости (дисконтированный)		интервал, лет

Чистый дисконтированный доход (Net Present Value, NPV) проекта за прогнозный период составляет *** руб. при ставке дисконтирования **10,0 %** в год. При оценке значения NPV важно учитывать, что проект реализуется далеко за пределами горизонта планирования.

Индекс рентабельности проекта, или коэффициент возврата инвестиционных средств (**Payback Investments, PI**) = **. Это означает, что на каждый инвестированный рубль проект сгенерирует за прогнозный период ** руб. (с учетом дисконтирования). Для традиционных отраслей (сельское хозяйство, промышленное производство, транспорт) этот показатель, как правило, не превышает 2 единиц. Для инновационных и высокотехнологичных проектов (IT, телеком, media), а также торговли показатель может достигать >3-5 единиц. Минимум принятия решения по данному показателю >1,1.

Внутренняя норма доходности (Internal Rate of Return, IRR) – **%. Данный показатель демонстрирует высокую устойчивость проекта в отношении возможного роста стоимости аренды, закупочных цен на сырье и риска снижения продаж. Такое значение внутренней доходности обусловлено высокой наценкой на продукцию и значительным объемом производства. Минимум принятия решения по данному показателю – не ниже ставки по кредитам.

Основной вывод

Проект демонстрирует экономическую эффективность, является привлекательным для инвестирования и направлен на обеспечение потребностей пищевой промышленности в качественной продукции.

Преимущества готового бизнес-плана мусороперерабатывающего завода:

1. в бизнес-плане отдельно проведен **финансово-экономический анализ** чувствительности NPV проекта по 5 ключевым параметрам (ноу-хау ЭКЦ «Инвест-Проект») для выработки мер минимизации рисков;
2. возможность **самостоятельной модификации** готового бизнес-плана под конкретный инвестиционный проект;
3. правильно просчитана **реальная стоимость** привлекаемых средств (кредита, инвестиций);
4. рекомендуемая в бизнес-плане **схема привлечения финансирования** позволяет оптимально выстроить отношения с банком или инвестором и привлечь финансирование.

Для **приобретения готового бизнес-плана** звоните: **+7 (495) 617-39-02, 8-800-100-42-11** (бесплатно по РФ).

О РАЗРАБОТЧИКЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

Благодарим Вас за приобретение готового бизнес-плана мусороперерабатывающего завода!

Экспертно-консультационный центр «Инвест-Проект» был образован в 2006 г. для разработки бизнес-планов и технико-экономических обоснований, проведения маркетинговых исследований, консультирования по вопросам повышения эффективности управления бизнесом, оценки стоимости материальных и нематериальных активов.

Наша миссия: внедрение новейших методов бизнес-планирования и маркетинга в практику для повышения эффективности экономики России.

С 2006 года ЭКЦ «Инвест-Проект» успешно разработал более **950** бизнес-планов и ТЭО на общую сумму более **1000 млрд. (1 трлн.) руб.** для таких отраслей, как:

- Красота и Здоровье, Фитнес
- Медицина
- Образование
- Общественное питание
- Полиграфия
- Производство, промышленность
- Развлечения, досуг
- СМИ, Реклама
- Сельское хозяйство
- Строительство, недвижимость
- Сфера обслуживания
- **Сырье, Материалы, Упаковка**
- Торговля
- Транспорт, логистика
- Финансы, страхование
- IT и телекоммуникации
- другие отрасли.

Кредитные организации, для которых были разработаны бизнес-планы:

- «ВЭБ»,
- «Сбербанк»,
- «ВТБ»,
- «Газпромбанк»,
- «МСП-Банк»,
- «Россельхозбанк»,
- «Промсвязьбанк»,
- «Уралсиб»,
- «Московский Индустриальный Банк»,
- «Траст»,
- «РосАгроЛизинг»,
- зарубежные банки (США, Германия, Япония, Китай, Южная Корея).

Бизнес-планы, разрабатываемые ЭКЦ «Инвест-Проект», учитывают ключевые требования заказчиков, банков, инвесторов, органов власти, других заинтересованных сторон, при этом дают существенно больше полезной информации, поэтому принимаются с первого предъявления без поправок или с минимальными уточнениями.

Вот уже более 12 лет мы делаем экономику проектов правильной!

ООО ЭКЦ «Инвест-Проект» | ОГРН 5087746325431 | www.expertcc.ru

С уважением,
директор ООО ЭКЦ «Инвест-Проект»
Алексей Лумпов
+7 (495) 617-39-02
8-800-100-42-11 (бесплатно по РФ)