



**ЭКЦ  
ИНВЕСТ-ПРОЕКТ**

Экспертно-консультационный центр

**ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН  
ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ  
НАВОЗА КРС В ОРГАНИЧЕСКИЕ  
УДОБРЕНИЯ  
(с фин. расчетами)**

**МОСКВА - 2022**

«УТВЕРЖДАЮ»

Директор  
ООО ЭКЦ «Инвест-Проект»

\_\_\_\_\_ А.А. Лумпов

27 октября 2022 г.

М.П.

# ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН

## ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ НАВОЗА КРС В ОРГАНИЧЕСКИЕ УДОБРЕНИЯ

### ДЕМО-ВЕРСИЯ

Сумма инвестиций: \*\*\* руб.  
Горизонт планирования: **5** лет.  
Срок окупаемости: \*\*\* года.  
Чистая прибыль: \*\*\* руб.

Готовые бизнес-планы ЭКЦ «Инвест-Проект» позволяют принять обоснованное решение о создании бизнеса, оценить реальные перспективы достижения желаемой цели, получить ответы на конкретные производственные и управленческие вопросы еще до привлечения заемных средств, повысить вероятность успеха, добиться более высокой прибыли при меньших инвестиционных затратах. Покупка такого продукта - это оптимальное решение, когда бизнес-план нужен срочно и при минимальных затратах.

**Наименование проекта:** Готовый бизнес-план производства органических удобрений (с фин. расчетами).

**Дата публикации:** 27.10.2022 г.

**Количество страниц:** 138 страниц, 56 таблиц, 42 графика, 15 диаграмм.

**Автор:** ЭКЦ «Инвест-Проект».

**Язык:** русский.

**Демо-версия:** <https://expertcc.ru/projects/proizvodstvo/biznes-plan-proizvodstva-organicheskikh-udobreniy/>

#### **Преимущества готового бизнес-плана производства органических удобрений (с фин. расчетами):**

1. на основе данного бизнес-плана **успешно разработано** несколько заказных бизнес-планов предприятий по данной сфере
2. в бизнес-плане отдельно проведен **финансово-экономический анализ** чувствительности NPV проекта по 5 ключевым параметрам (ноу-хау ЭКЦ «Инвест-Проект») для выработки мер минимизации рисков;
3. опция **самостоятельной модификации** готового бизнес-плана под конкретный инвестиционный проект;
4. правильно просчитана **реальная стоимость** привлекаемых средств (кредита, инвестиций);
5. рекомендуемая в бизнес-плане **схема привлечения финансирования** позволяет оптимально выстроить отношения с банком и государством и получить субсидируемое финансирование.

По вопросам приобретения готового бизнес-плана или планирования Вашего производства органических удобрений обращайтесь по тел.: **+7 (495) 617-39-02, +7 (985) 760-96-92** (WhatsApp, Telegram).

---

#### **Модификация бизнес-плана**

Не подходит готовый сценарий? ЭКЦ «Инвест-Проект» оказывает услугу по глубокой модификации бизнес-плана под Ваш проект:

1. по региону размещения;
2. по ассортименту выпускаемой продукции;
3. по объему перерабатываемого сырья;
4. по любым технико-экономическим параметрам проекта;
5. по ценовой политике;
6. по источнику финансирования (банк / собственные средства / инвестор / господдержка).

## Содержание бизнес-плана

<b>1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА</b>	<b>5</b>
<b>2. МАРКЕТИНГ ПРОЕКТА</b>	<b>18</b>
2.1. Текущая макроэкономическая ситуация в России	18
2.2. Прогнозы социально-экономического развития РФ на 2023-2025 гг.	19
2.3. Актуальность проекта	21
2.4. Органические удобрения: определения, свойства и применение	23
2.4.1. Удобрения на основе растительного сырья	24
2.4.2. Удобрения на основе животного сырья	25
2.4.3. Типичные технологии производства	26
2.5. Российский рынок органических удобрений	27
2.5.1. Объем рынка органических удобрений РФ	27
2.5.2. Потребление органических удобрений в РФ	28
2.5.3. Цены на органические удобрения	31
2.6. Импорт органических удобрений в Россию	33
2.6.1. Динамика импорта органических удобрений в РФ	33
2.6.2. Средние цены импорта органических удобрений	35
2.6.3. Страны-импортеры органических удобрений в РФ	36
2.6.4. Региональная структура импорта органических удобрений	38
2.7. Экспорт органических удобрений из России	40
2.7.1. Динамика экспорта органических удобрений из РФ	40
2.7.2. Средние цены экспорта органических удобрений	42
2.7.3. Страны-экспортеры органических удобрений из РФ	43
2.7.4. Региональная структура экспорта органических удобрений	44
2.8. Источники сырья	46
2.9. Крупнейшие производители органических удобрений	50
2.10. Перспективы развития рынка и влияние санкций	53
<b>3. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН</b>	<b>55</b>
3.1. Конкурентные преимущества продукции	55
3.2. Производственная мощность проекта	55
3.3. План вывоза сырья и производства готовой продукции	56
3.4. Организация продаж и продвижения продукции	61
3.5. Калькуляция себестоимости производства	62
3.6. Прайс-лист и план продаж продукции	62
3.7. План выручки от продаж продукции	63
3.8. План накладных затрат	69
3.9. Параметры переменных затрат	74
<b>4. ПЕРСОНАЛ ПРОЕКТА</b>	<b>79</b>
4.1. Потребность в персонале и фонд оплаты труда	79
<b>5. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПЛАН</b>	<b>85</b>
5.1. Структура и объем необходимых инвестиций	85
5.2. Календарный план финансирования и реализации проекта	87
5.3. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций	89
<b>6. ОЦЕНКА РИСКОВ И ПУТЕЙ ИХ СОКРАЩЕНИЯ</b>	<b>90</b>
6.1. Качественный анализ рисков	90
6.2. Точка безубыточности	91
6.3. Анализ чувствительности NPV	93
<b>7. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ПРОЕКТА</b>	<b>96</b>

7.1. Основные предположения к расчетам	96
7.2. План движения денежных средств (cash flow)	98
7.3. План прибылей и убытков (ОПУ)	107
7.4. Налогообложение	117
7.5. Прогноз расчетов с инвестором	122
7.6. Прогноз доходов владельца проекта	129
7.7. Финансовый анализ проекта	136
<b>О РАЗРАБОТКЕ ЭКЦ «ИНВЕСТ-ПРОЕКТ»</b>	<b>138</b>

Итого готовый бизнес-план содержит **138** страниц, **56** таблиц, **42** графика, **15** диаграмм.

## Резюме проекта

Готовый бизнес-план производства органических удобрений разработан ЭКЦ «Инвест-Проект» на основе ранее выполненных заказных проектов.

Наименование проекта	«Создание предприятия по переработке 150 000 т навоза КРС в год и производства 50 000 тонн органических удобрений в год».
Дата разработки бизнес-плана	27.10.2022.
Валюта расчетов	росс. руб.
Место реализации проекта	ЦФО / ПФО / СФО.
Период планирования	5 лет – 60 месяцев (с января 2023 г. по декабрь 2027 г.).
Цель бизнес-плана	Расчет экономических, производственных и маркетинговых параметров создания предприятия для подтверждения его экономической эффективности и привлечения финансирования. Бизнес-план содержит укрупненные данные по проекту, отражает концепцию предприятия и является техническим заданием для разработки проектной документации и дальнейшей проработки с учетом требований инвестора, банка, органов власти, партнеров.
Тип проекта	Создание производственного предприятия (цеха) с инженерной инфраструктурой.
Площади проекта	Планируется выкуп земельного участка *** га и производственного цеха *** м2, а также строительство ангара для хранения сырья (навоза) *** м2 и склада готовой продукции *** м2.
Отрасль экономики	Животноводство, удобрения.
Инициатор проекта	ООО «Инициатор».
Анализ рынка	В 2021 году было произведено <b>75,3</b> млн. тонн органических удобрений, что выше, чем минеральных удобрений - <b>58,8</b> млн. тонн. В 2021 году наблюдалось незначительное снижение производства органических удобрений относительно 2020 года на 0,2%. Что касается потребления, то в 2021 году было внесено <b>71,92</b> млн. тонн органических удобрений в почву, что на 2% выше, чем в 2020 году. Итого <b>4,5%</b> органических удобрений не потребляется (в 2021 году). Больше всего органических удобрений вносится для выращивания зерновых и зернобобовых культур – <b>29,23</b> млн. тонн и кормовых культур – <b>21,34</b> млн. тонн.

В расчете на 1 га земли больше всего органических удобрений было внесено в земли, на которых выращиваются овощи – **2,49** тыс. тонн/га и соя – **2,47** тыс. тонн/га.

Больше всего органических удобрений вносится в Центральном ФО – **29,3** млн. тонн, что составляет 42% от всех вносимых органических удобрений.

Средняя оптовая цена производителей на органические удобрения «биогумус» составляют **30** руб./кг, на перегной и коровий навоз – **8** руб./кг.

Розничные цены на гранулированные удобрения из навоза КРС в небольшом объеме (2-8 л) в среднем около **84** руб./кг

Общий стоимостной объем импорта органических удобрений в РФ в 2021 году составил **1,41** млн. \$ при массе груза **1,35** тыс. тонн. По сравнению с 2020 годом, в 2021 году импорт органических удобрений повысился как в натуральном, так и в стоимостном выражении. Так, в стоимостном выражении импорт повысился на 43,9%, а в натуральном выражении на 23,7%.

В 2021 году цена импорта на органические удобрения составила **0,96** долл./кг, что на 16,3% больше, чем в 2020 году.

Общий стоимостной объем экспорта органических удобрений из РФ в 2021 году составил **2,63** млн. \$ при массе груза **5,43** тыс. тонн. По сравнению с 2020 годом, в 2021 году экспорт органических удобрений повысился в стоимостном выражении на 0,8%. Однако в натуральном выражении наблюдается снижение на 7,8%.

В 2021 году цена экспорта на органические удобрения составила **0,48** долл./кг, что на 7,8% больше, чем в 2020 году.

Ведущими странами экспорта органических удобрений из РФ в 2021 году выступили Беларусь, Казахстан и Узбекистан.

По прогнозу ЭКЦ «Инвест-Проект» производство органических удобрений в 2026 году достигнет **\*\*\*** млн. тонн, что выше, чем показатель 2021 года на **\*\*\*%**. Высокий рост мировых и внутренних цен на минеральные удобрения повысил спрос на органические.

#### Источники сырья

Животноводческие фермы и сельхозпредприятия.

#### Технология переработки

В зависимости от начальной влажности, размеров частиц сырья и склонности его к налипанию существуют различные технологические схемы производства гранулированных органических и органоминеральных удобрений.

#### Продукция

Основа: высушенный навоз КРС.

Форма готовой продукции: гранулированные удобрения, топливные брикеты.

Фасовка:

1. гранулы тоннажем,
2. гранулы в упаковках по 5 кг,
3. топливные брикеты;

Возможные добавки: минеральные удобрения, органические компоненты, бактерии;

Содержание тяжелых металлов: свинца, мышьяка, меди, кадмия, никеля, цинка, мг/кг сухого вещества: не выше или на уровне норм ПДК (ОДК\*) для почв региона.

#### Сбыт продукции

1. B2B (агрофирмы, операторы теплиц, цветников, озеленители, цветоводы);
2. B2C (население).

**Ключевые конкурентные преимущества проекта**

1. низкая цена;
2. ферментирование и обогащение исходного сырья набором аминокислот и микроэлементов, повышение массовых долей азота и калия до значительных уровней;
3. возможность внесения добавок минерального, так и органического происхождения с целью оптимизации состава удобрения для отдельных культур или кастомизации продукта под отдельных крупных заказчиков;
4. лучшее соответствие свойств удобрения требованиям отдельных потребителей и конкурентоспособное продуктовое предложение.

**Производственная мощность предприятия**

Технология предполагает работу в \*\*\* рабочих днях в среднем в месяц в \*\*\* смены по \*\*\* часов.

**Таблица 1. Производственная мощность.**

Параметры производства	Значения
Переработка сырья, тонн / час	***
Переработка сырья, тонн / смену	***
Переработка сырья, тонн / сутки	***
Переработка сырья, тонн / месяц	***
Переработка сырья, тонн / год	***
Вывоз отходов, руб. / тонну сырья	***
Выход продукта из сырья, %	***
Выход продукта, тонн / месяц	***
Выход продукта, тонн / год	***
Полная себестоимость продукции, руб. / кг	***
Средняя наценка, %	***

Таким образом, планируется переработка \*\*\* тонн сырья (навоза КРС) в год и производство \*\*\* тонн органических удобрений в год.

Тариф на вывоз отходов (навоза) с ферм и сельхозпредприятий – \*\*\* руб. / т.

Структура выхода готовой продукции приведена в таблице далее.

**Таблица 2. Выход продукции и отпускные цены.**

Продукция	руб. / т	% выхода	т / месяц	т / год
Гранулированные удобрения (тоннаж)	***	***	***	***
Топливные брикеты	***	***	***	***
Гранулированные удобрения (упаковка)	***	***	***	***
<b>Итого:</b>	***	***	***	***

Таким образом, выручка от реализации готовой продукции при выходе на проектную мощность составляет \*\*\* руб. в месяц, что соответствует \*\*\* руб. в год.

**Таблица 3. Расчет затрат на производство 1 тонны продукции.**

Статьи затрат	Значение, на 1 тн сырья	ед. изм.	Значение	ед. изм.	Итого, руб./тн
Доставка сырья (навоза)	***	***	***	***	***
Эл. энергия	***	***	***	***	***
Микробиологическая обработка	***	***	***	***	***
Стреч-пленка для брикетов	***	***	***	***	***
Поддоны	***	***	***	***	***
Мешки для гранул тоннажем	***	***	***	***	***
Упаковка для гранул в упаковке	***	***	***	***	***
<b>Итого затрат на 1 тонну продукта, руб.</b>	<b>***</b>	<b>***</b>	<b>***</b>	<b>***</b>	<b>***</b>

Таким образом, прямые затраты на производство 1 тонны готовой продукции составляет \*\*\* руб. / тонна. Полная себестоимость (с учетом накладных и переменных затрат, ФОТ, налогов) – \*\*\* руб. / тонна.

### Потребность проекта в инвестициях

Стоимость создания материально-технической базы проекта составляет \*\*\* руб. и \*\*\* руб. нормируемые оборотные средства, необходимые для оплаты операционных затрат, процентов по кредиту и налогов до выхода на самоокупаемость. Таким образом, для реализации проекта требуется инвестировать **427 000 000** руб. траншами по следующей схеме:

- \*\*\* руб. (\*\*\*)% инвестиций) за счет средств инвестора с \*\*\*-го по \*\*\*-й месяц от начала проекта, возврат тела транша – с \*\*\*-го по \*\*\*-й месяц;
- \*\*\* руб. (\*\*\*)% инвестиций) привлекаются в \*\*\*-м месяце за счет банковского кредита по ставке \*\*\*% годовых, возврат транша – с \*\*\*-го по \*\*\*-й месяц, уплата процентов – с \*\*\*-го по \*\*\*-й месяц включительно.

Кредит не капитализируется. По кредиту будет начислено процентов в размере \*\*\* руб.

Итого срок окупаемости проекта (использования инвестиций) – \*\*\* года.

**Таблица 4. Структура и объем инвестиций.**

Направление инвестиций	Итого, руб.
<b>1. Здание</b>	
Покупка здания	
<b>2. Оборудование</b>	
Комплект оборудования по КП 19-616	
Фасовочно-упаковочный автомат AF-8-V	
Доставка оборудования, монтаж и пуско-наладочные работы	
<b>3. Транспорт</b>	
Самосвал КАМАЗ 20 т	
Самосвал VOLVO 15 т	
Прицеп 10 т	
Минипогрузчик АНТ	
Вилочный погрузчик ТСМ	
<b>4. СМР</b>	
Строительно-монтажные работы, ангар	



Строительно-монтажные работы, склад	
<b>5. Лицензирование</b>	
Получение экспертиз, лабораторные заключения, лицензирование (транспортировка, площадка, гранулы, брикеты), представительские расходы	
<b>6. Земля</b>	
Покупка земельного участка, 1 га	
<b>7. Прочее</b>	
Представительские расходы, реклама, сайт, продвижение на первый год	
<b>8. Нормируемые оборотные средства</b>	
<b>Итого требуется инвестировать:</b>	

### Сроки реализации проекта

Начало проекта: **январь 2023 г.**

Запуск производства – не позднее **июля** \*\*\* г. (\*\*\*-й месяц от начала проекта).

### Налогообложение проекта

Планируется Общая система налогообложения (ОСН):

- НДС – **20%** (с учетом НДС к возврату),
- страховые взносы – **30,2%** на сумму МРОТ (17 363 руб.) и **15%** на сумму, превышающую МРОТ;
- налог на прибыль – **20%**,
- налог на имущество – **2,2%**,
- земельный налог – **1,5%** от кадастровой стоимости,
- транспортный налог – из расчета \*\*\* руб. / л.с. / год при суммарной мощности \*\*\* л.с.

Итого налоговая нагрузка: в среднем по \*\*\* руб. / год после выхода на проектную мощность.

Доля налогов в выручке: \*\*\*% (при доле <20% оптимизация не планируется).

### Персонал проекта

Для обеспечения стабильной работы предприятия планируется создать \*\*\* высококвалифицированных рабочих мест с фондом оплаты труда \*\*\* руб. / месяц (в т. ч. НДФЛ; страховые взносы начисляются дополнительно).

Заработная плата: в среднем по \*\*\* руб. / чел. / месяц (без НДФЛ), что является конкурентоспособной заработной платой для региона.

Доля ФОТ в выручке при выходе на плановую загрузку: \*\*\*% от выручки.

### Точка безубыточности

Безубыточный объем продаж наступает при достижении \*\*\*% от плановой выручки. Превышение точки безубыточности дает рост прибыли \*\*\*% на каждый 1% превышения.

По объему: \*\*\* т / год.

По выручке: \*\*\* руб. / год.

### Чистая прибыль

Чистая прибыль за прогнозный период после возврата вложенных средств с процентами составит \*\*\* руб., что соответствует в среднем по \*\*\* руб. в год.

Рентабельность по чистой прибыли: \*\*\*%.

### Риски

Уровень рисков по проекту оценивается как «**средний**» и относится к следующим рискам:

- к риску превышения запланированных сроков реализации проекта;
- к риску превышения бюджетной стоимости строительно-монтажных работ и стоимости производственного оборудования;
- к невыполнению плана по себестоимости готовой продукции (удорожание эл. энергии, затрат на логистику сырья и готовой продукции);
- к невыполнению плана по продажам готовой продукции по запланированным ценам (недооценка конкуренции при маркетинге).

График 1. План поступления выручки (руб.).

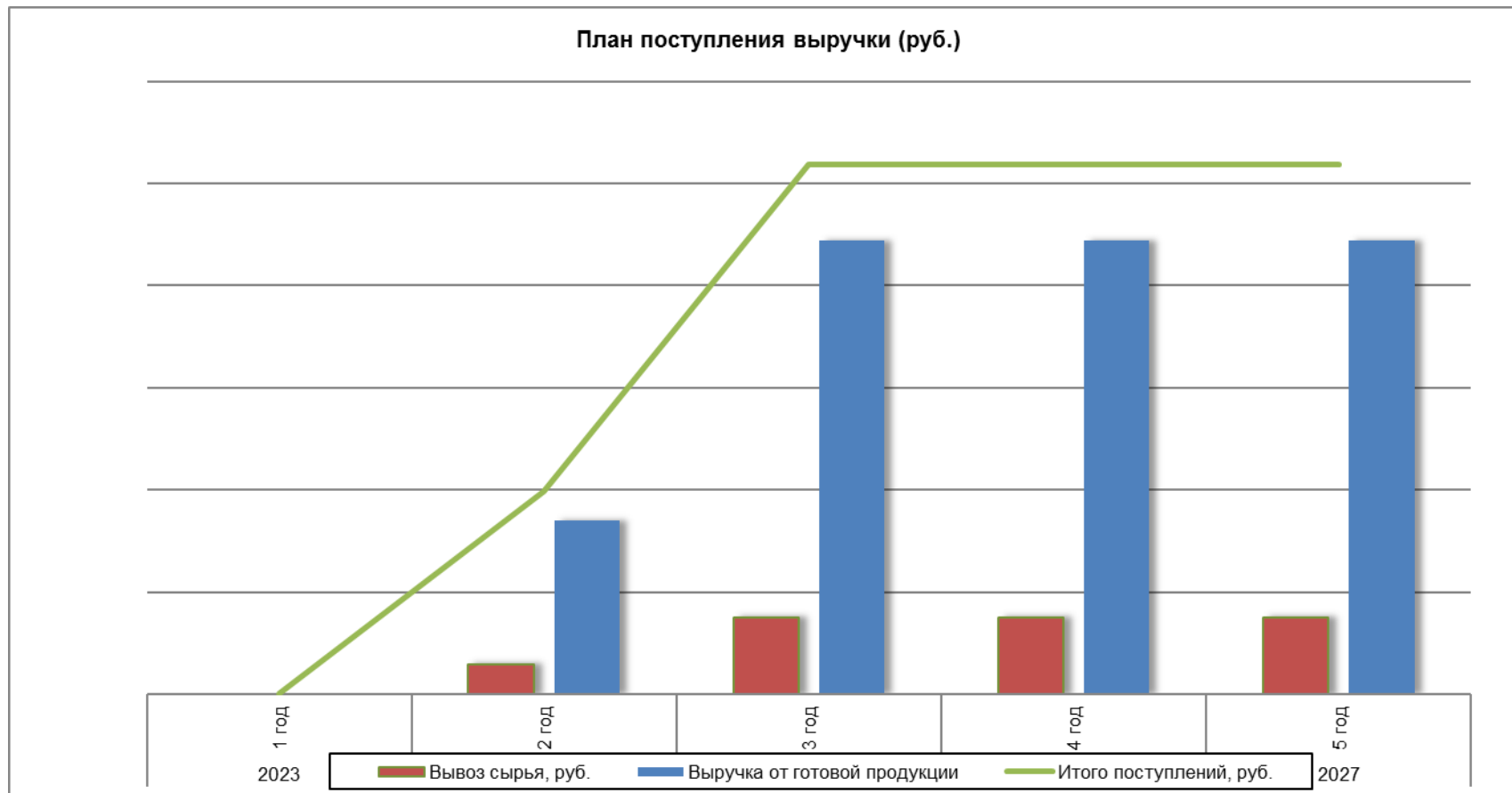


График 2. Выход готовой продукции (т).

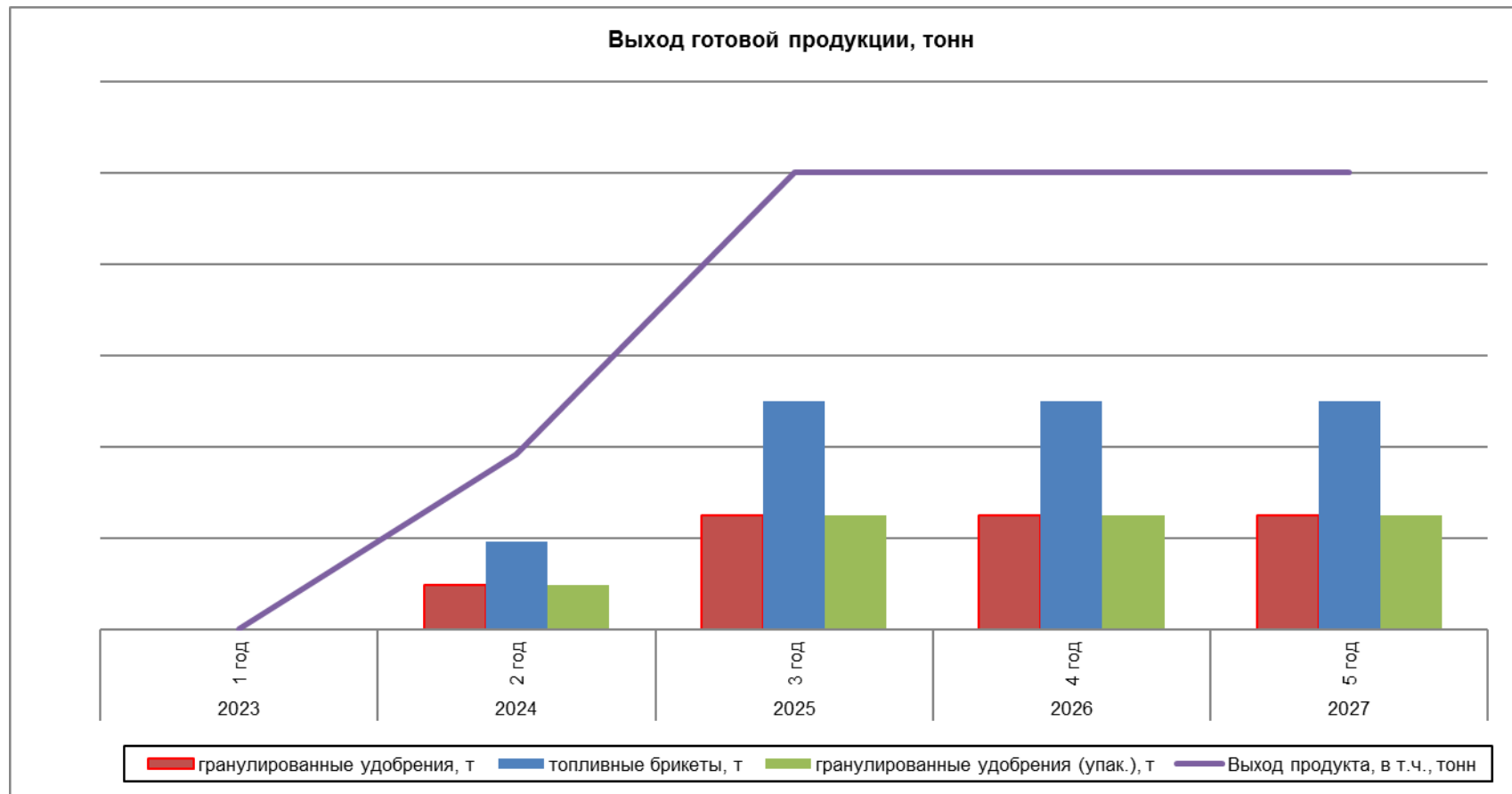


График 3. План текущих затрат (руб.).

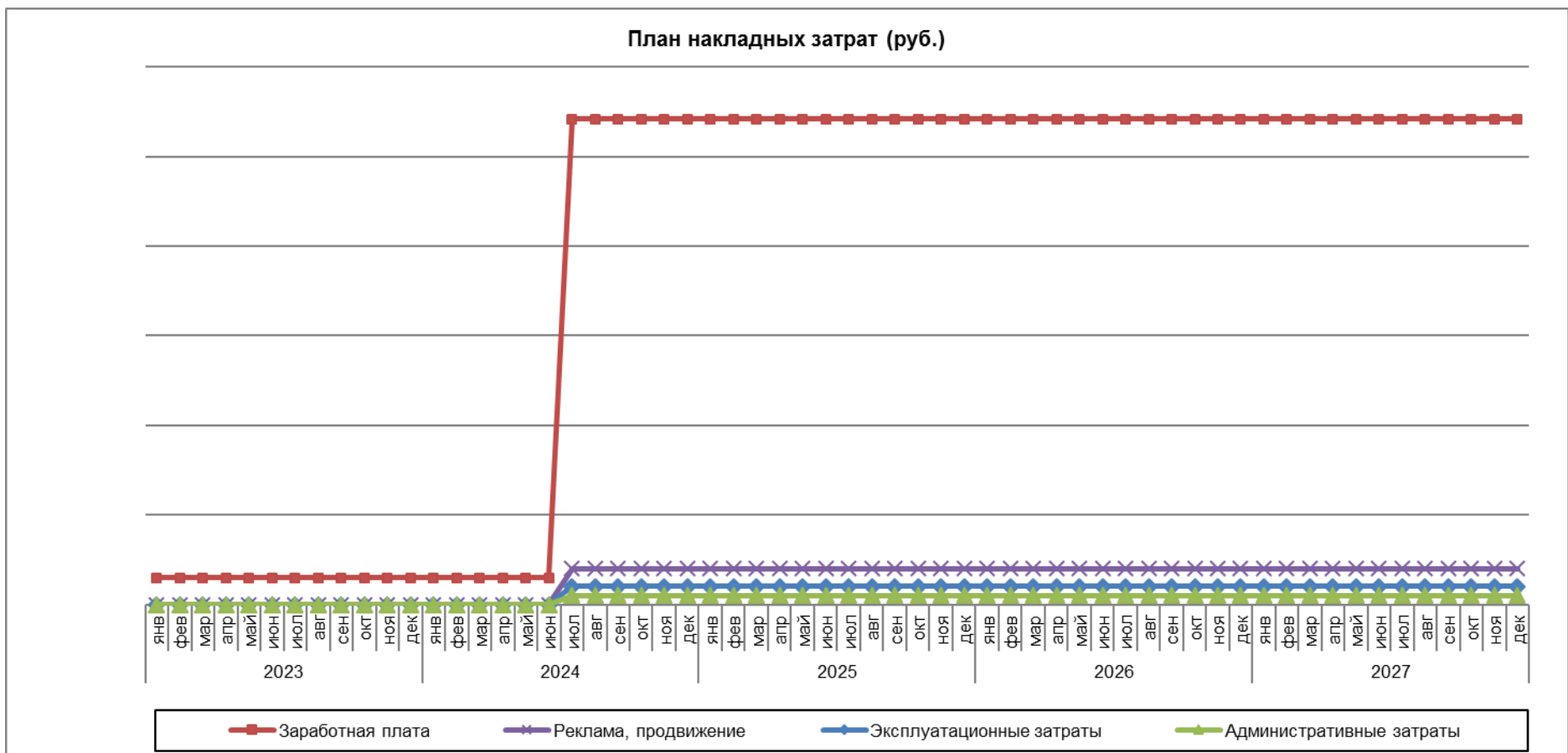


График 4. План прямых затрат (руб.).

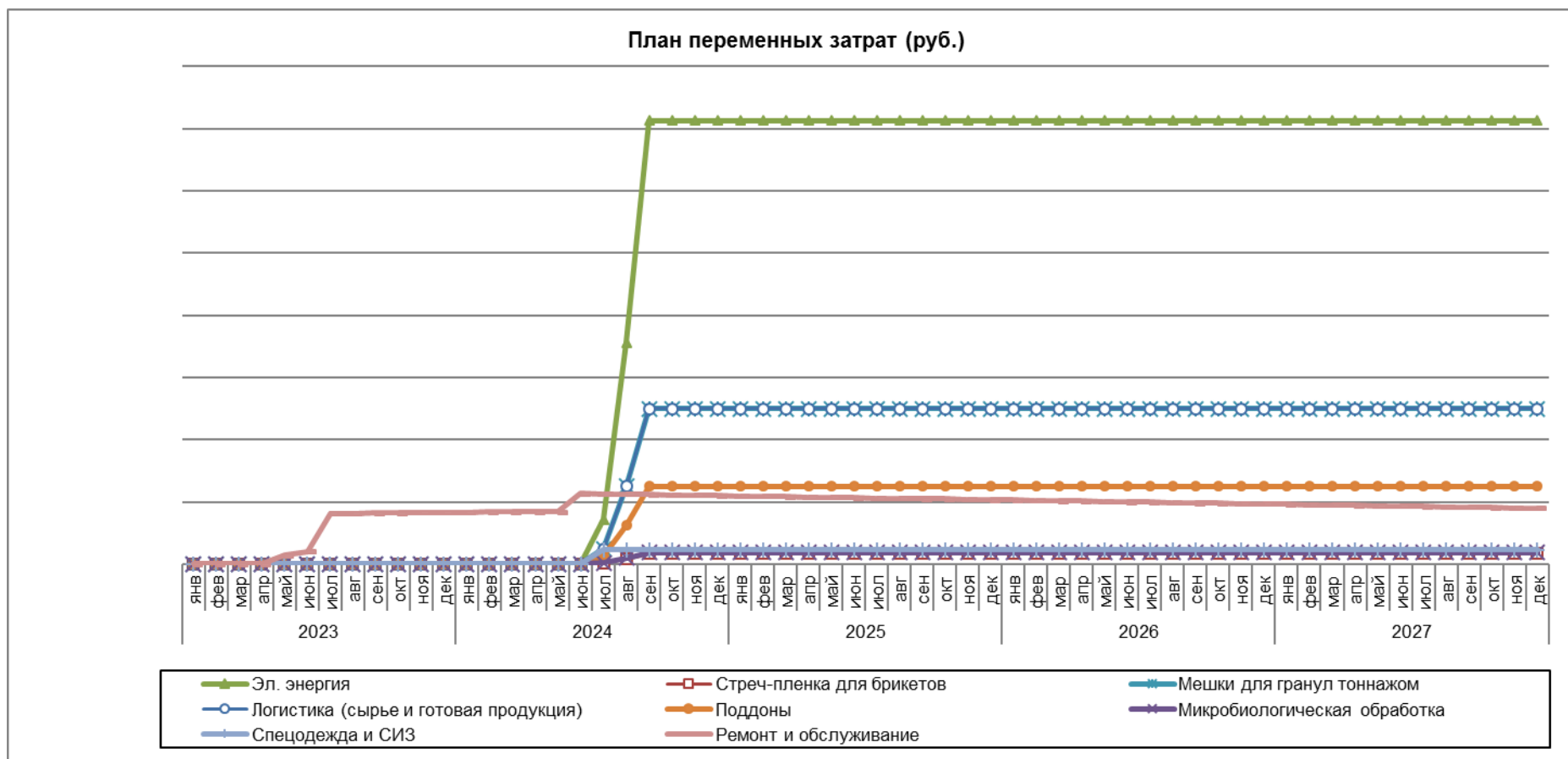
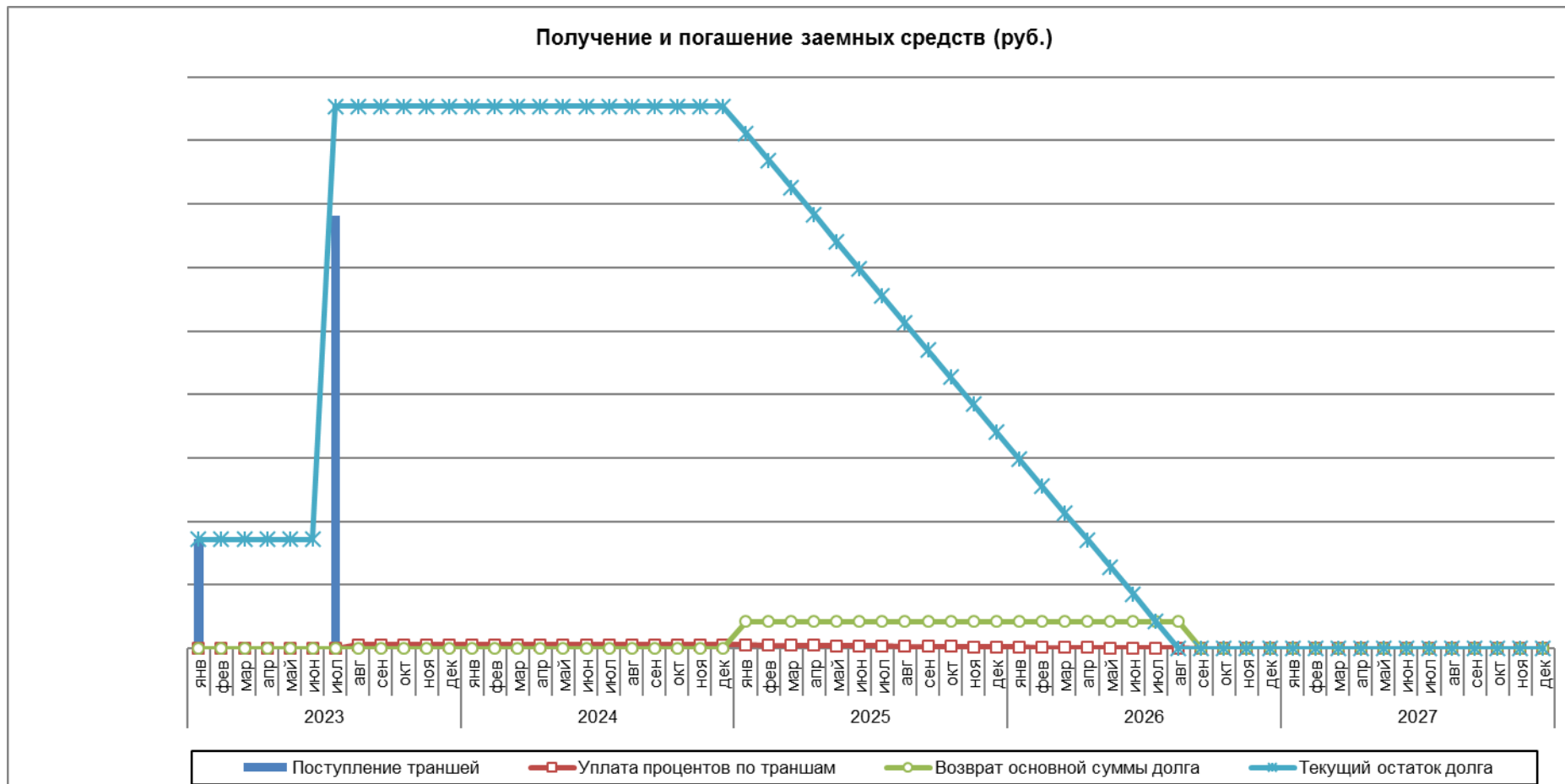


График 5. Динамика чистой прибыли (руб.).



График 6. Получение и погашение заемных средств (руб.).





### Финансово-экономические показатели эффективности проекта

При выполнении параметров бизнес-плана по проекту будут достигнуты следующие финансово-экономические показатели эффективности, представленные в таблице далее.

**Таблица 5. Показатели эффективности проекта.**

Наименование показателя	Значение	Размерность
<b>Общие показатели проекта</b>		
Суммарная выручка		руб.
Выбытия на текущую деятельность		руб.
Сальдо от основной деятельности		руб.
Продажи в конце прогнозного периода		руб./мес.
Рентабельность по чистой прибыли		%
<b>Показатели для кредитора / займодателя</b>		
Сумма собственных средств		руб.
Сумма кредитов		руб.
<b>Общий размер финансирования</b>		руб.
Отношение заемного капитала к собственному (D/E)		%
<b>Ставка кредита (в номинальных ценах)</b>		%
Начисленная сумма процентов по кредитам		руб.
<b>Срок использования кредита</b>		интервал, лет
<b>Инвестиционные показатели проекта</b>		
Ставка дисконтирования, годовая		%
<b>NPV проекта на момент его начала</b>		руб.
<b>PI проекта</b>		раз
<b>IRR проекта</b>		%
Срок окупаемости (дисконтированный)		интервал, лет
<b>Чистая прибыль (после возврата вложенных средств)</b>		руб.
Имущество на балансе в конце горизонта планирования		руб.

**Чистый дисконтированный доход (Net Present Value, NPV)** проекта (для владельца проекта) за прогнозный период составляет \*\*\* руб. при ставке дисконтирования **10,0%** годовых (в условно постоянных ценах). При оценке значения NPV важно учитывать, что проект реализуется и за пределами горизонта планирования.

**Индекс рентабельности проекта**, или коэффициент возврата инвестиционных средств (**Payback Investments, PI**) = \*\*\*. Это означает, что на каждый инвестированный рубль проект сгенерирует за прогнозный период \*\*\* руб. (с учетом дисконтирования). Для традиционных отраслей (строительство, сельское хозяйство, промышленное производство, транспорт, торговля) этот показатель, как правило, не превышает 2 единиц. Для высокотехнологичных проектов (IT, телеком, media, инновации) показатель может достигать 3-5 и более единиц. Минимум принятия решения по данному показателю >1,1.

**Внутренняя норма доходности (Internal Rate of Return, IRR)** – \*\*\*%. Данный показатель демонстрирует достаточную устойчивость проекта в отношении возможного роста стоимости технологического оборудования, переменных затрат и риска невыполнения плана продаж готовой продукции. Такое значение внутренней доходности обусловлено отсутствием платы за перерабатываемое сырье и производственной мощностью предприятия, а также получаемой платой за вывоз отходов (навоза) с

животноводческих ферм и сельхозпредприятий. Минимум принятия решения по данному показателю – выше ставки дисконтирования.

**Срок окупаемости** (срок возврата инвестированных средств с учетом дисконтирования) – \*\*\* года.

#### **Прочее: инфляция**

Бизнес-планирование проводится в условно постоянных ценах.

Уровень инфляции в России по итогам 2022 г. ожидается на уровне \*\*\*% и продолжает расти, что необходимо учитывать при анализе экономических показателей проекта, приводимых в **условно постоянных ценах** (очищенных от инфляции). Это означает, что вследствие инфляционных процессов эффективность проекта для владельца бизнеса будет несколько выше запланированных значений.

#### **Основной вывод**

Проект демонстрирует крайне высокую экономическую эффективность, является привлекательным для инвестирования и направлен на решение проблемы утилизации отходов животноводческих ферм и создания экологически чистого органического удобрения.

Для **приобретения готового бизнес-плана** звоните: **+7 (495) 617-39-02, +7 (985) 760-96-92** (WhatsApp, Telegram).

## Список таблиц, графиков, диаграмм

### Список таблиц

- Таблица 1. Производственная мощность.
- Таблица 2. Выход продукции и отпускные цены.
- Таблица 3. Расчет затрат на производство 1 тонны продукции.
- Таблица 4. Структура и объем инвестиций.
- Таблица 5. Показатели эффективности проекта.
- Таблица 6. Экологическая оценка влияния различных видов органических удобрений на состояние окружающей среды
- Таблица 7. Химический состав и pH гранулированных удобрений из навоза.
- Таблица 8. Внесено органических удобрений в зависимости от вида культуры, 2017-2021 гг., тыс. тонн
- Таблица 9. Внесено органических удобрений в зависимости от вида культуры на 1 га, 2017-2021 гг., тыс. тонн/га
- Таблица 10. Внесено сельскохозяйственными организациями органических удобрений по регионам РФ, 2013-2018, тыс. тонн.
- Таблица 11. Цены производителей на органические удобрения в РФ, 2022 гг., руб./кг
- Таблица 12. Импорт органических удобрений в РФ в стоимостном и натуральном выражении, 2016 – 2021 гг.
- Таблица 13. Сезонность импорта органических удобрений, 2016-2021 гг., долл.
- Таблица 14. Динамика средних цен импорта органических удобрений, 2016-2021 гг., долл./кг.
- Таблица 15. Импорт органических удобрений в РФ по странам в 2021 году.
- Таблица 16. Поставка импортных органических удобрений в регионы РФ в 2021 году.
- Таблица 17. Экспорт органических удобрений из РФ в стоимостном и натуральном выражении, 2016 – 2021 гг.
- Таблица 18. Сезонность экспорта органических удобрений, 2016-2021 гг., долл.
- Таблица 19. Динамика средних цен экспорта органических удобрений, 2016-2021 гг., долл./кг.
- Таблица 20. Экспорт органических удобрений из РФ по странам в 2021 году.
- Таблица 21. Вывоз органических удобрений на экспорт из регионов в 2021 году.
- Таблица 22. поголовье КРС в РФ по категориям хозяйств, 2015-2021, тыс. голов.
- Таблица 23. Рейтинг предприятий, занимающихся разведением мясного КРС в РФ по выручке, 2021 г.
- Таблица 24. Рейтинг производителей удобрений животного и растительного происхождения по выручке, 2021 г.
- Таблица 25. Производственная мощность.
- Таблица 26. План вывоза сырья и производства продукции ежемесячно, 2023-2027, т.
- Таблица 27. План вывоза сырья и производства продукции по годам, 2023-2027, т.
- Таблица 28. Расчет затрат на производство 1 тонны продукции.
- Таблица 29. Прайс-лист на готовую продукцию и структура выхода продукции.
- Таблица 30. План продаж по ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 31. План продаж по годам, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 32. Структура накладных затрат.

- Таблица 33. План накладных затрат ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 34. План накладных затрат по годам, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 35. Структура переменных затрат.
- Таблица 36. План переменных затрат ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 37. План переменных затрат по годам, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 38. Персонал и ФОТ.
- Таблица 39. План привлечения персонала и оплаты труда ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 40. План привлечения персонала и оплаты труда по годам, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 41. Структура инвестиционных затрат.
- Таблица 42. Календарный план финансирования и реализации проекта.
- Таблица 43. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций.
- Таблица 44. Расчет точки безубыточности.
- Таблица 45. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.
- Таблица 46. Прогноз движения денежных средств ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 47. Прогноз движения денежных средств по годам, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 48. План прибылей и убытков ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 49. План прибылей и убытков по годам, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 50. Ключевые показатели ОПУ.
- Таблица 51. Налогообложение проекта ежемесячно, 2023-2027 гг., руб..
- Таблица 52. Налоговые отчисления по годам, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 53. План получения и возврата займа ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 54. Показатели эффективности инвестиций.
- Таблица 55. NPV проекта и недисконтированный денежный поток ежемесячно, 2023-2027 гг., руб.
- Таблица 56. Финансовый анализ проекта (5-й год).

---

### Список графиков

- График 1. План поступления выручки (руб.).
- График 2. Выход готовой продукции (т).
- График 3. План текущих затрат (руб.).
- График 4. План прямых затрат (руб.).
- График 5. Динамика чистой прибыли (руб.).
- График 6. Получение и погашение заемных средств (руб.).
- График 7. Прогноз по инфляции в РФ до 2025 г.
- График 8. Прогноз по динамике ВВП РФ до 2025 г.
- График 9. Динамика производства органических и минеральных удобрений в РФ в 2018-2021 гг., тыс. тонн
- График 10. Баланс органических и органоминеральных удобрений в РФ за 2018 - 2021 гг., тыс. тонн
- График 11. Динамика импорта органических удобрений в стоимостном и натуральном выражении, 2016-2021 гг.

- График 12. Помесячная динамика стоимости импорта органических удобрений в РФ, 2016 – 2021 гг., долл.
- График 13. Помесячная динамика массы импорта органических удобрений в РФ, 2016 – 2021 гг., тонн.
- График 14. Динамика цены на импорт органических удобрений, 2016 - 2021 гг., долл./тн.
- График 15. Динамика экспорта органических удобрений в стоимостном и натуральном выражении, 2016-2021 гг.
- График 16. Помесячная динамика стоимости экспорта органических удобрений из РФ, 2015 – 2021 гг., долл.
- График 17. Помесячная динамика массы экспорта органических удобрений из РФ, 2015 – 2021 гг., тонн.
- График 18. Динамика цены на экспорт органических удобрений, 2015 - 2021 гг., долл./тн.
- График 19. Динамика численности поголовья КРС в РФ, 2016-2021, тыс. голов.
- График 20. Динамика образования органических отходов животноводства в России, 2015-2021 гг., тыс. тонн
- График 21. Динамика выручки ООО "ОРГАНИК МИКС" за 2018-2021 гг., млн. руб.
- График 22. Прогноз производства органических удобрений в России до 2026 г., тыс. тонн
- График 23. Переработка сырья и выход продукции (тонн / год).
- График 24. Выход готовой продукции, тонн.
- График 25. План поступления выручки (руб.).
- График 26. План накладных затрат (руб.).
- График 27. План переменных затрат (руб.).
- График 28. Доля ФОТ в выручке (%).
- График 29. Расчет точки безубыточности (руб.).
- График 30. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.
- График 31. Выручка и чистая прибыль (руб.).
- График 32. EBITDA и чистая прибыль (руб.).
- График 33. Рентабельность (%).
- График 34. Выручка, затраты, прибыль (руб.).
- График 35. Динамика чистой прибыли (руб.).
- График 36. Финансовые результаты (руб.).
- График 37. Налоговая нагрузка (%).
- График 38. Получение и погашение заемных средств (руб.).
- График 39. Обслуживание заемных средств (руб.).
- График 40. Чувствительность NPV к ставке дисконтирования.
- График 41. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).
- График 42. Остаток ДС у предприятия нарастающим итогом (руб.).

---

### Список диаграмм

Диаграмма 1. Региональная структура внесенных органических удобрений в РФ, 2021 г.

Диаграмма 2. Розничные цены на гранулированные удобрения из коровьего навоза, руб./кг

- Диаграмма 3. Ведущие страны импорта органических удобрений в РФ, 2021 г.  
Диаграмма 4. Региональная структура импорта органических удобрений в РФ, 2021 г.  
Диаграмма 5. Ведущие страны экспорта органических удобрений из РФ, 2021 г.  
Диаграмма 6. Региональная структура импорта органических удобрений в РФ, 2021 г.  
Диаграмма 7. Выход продукции, т.  
Диаграмма 8. Выручка от видов деятельности, руб.  
Диаграмма 9. Выручка от реализации продукции, руб.  
Диаграмма 10. Структура накладных затрат.  
Диаграмма 11. Структура переменных затрат.  
Диаграмма 12. Структура ФОТ предприятия (%).  
Диаграмма 13. Структура первоначальных инвестиций (100%).  
Диаграмма 14. Структура налоговых отчислений.  
Диаграмма 15. Структура затрат в 5 (типовом) году реализации проекта (%).

---

Итого готовый бизнес-план содержит **138** страниц, **56** таблиц, **42** графика, **15** диаграмм.

## О РАЗРАБОТЧИКЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

***Благодарим Вас за приобретение готового бизнес-плана производства органических удобрений (с фин. расчетами)!***

Экспертно-консультационный центр «Инвест-Проект» был образован в 2006 г. для разработки бизнес-планов и технико-экономических обоснований, проведения маркетинговых исследований, консультирования по вопросам повышения эффективности управления бизнесом.

**Наша миссия:** внедрение новейших методов бизнес-планирования и маркетинга в практику для повышения эффективности экономики России.

С 2006 года ЭКЦ «Инвест-Проект» успешно разработал более **1000** бизнес-планов и ТЭО на общую сумму более **1,2 трлн. руб.** для таких отраслей, как:

- Красота и Здоровье, Фитнес
- Медицина
- Образование
- Общественное питание
- Полиграфия
- Производство, промышленность
- Развлечения, досуг
- СМИ, Реклама
- Сельское хозяйство
- Строительство, недвижимость
- Сфера обслуживания
- Сырье, Материалы, Упаковка
- Торговля
- Транспорт, логистика
- Финансы, страхование
- IT и телекоммуникации
- другие отрасли.

**Кредитные организации, для которых были разработаны бизнес-планы:**

- «ВЭБ»,
- «Сбербанк»,
- «ВТБ»,
- «МСП-Банк»
- «Газпромбанк»,
- «Россельхозбанк»,
- «Промсвязьбанк»,
- «Уралсиб»,
- «Московский Индустриальный Банк»,
- «Траст»,
- «РосАгроЛизинг»,
- зарубежные банки (США, Германия, Япония, Китай, Южная Корея).

Бизнес-планы, разрабатываемые ЭКЦ «Инвест-Проект», учитывают ключевые требования заказчиков, банков, инвесторов, органов власти, других заинтересованных сторон, при этом дают существенно больше полезной информации, поэтому принимаются с первого предъявления без поправок или с минимальными уточнениями.

*Вот уже более 15 лет мы делаем экономику проектов правильной!*

ООО ЭКЦ «Инвест-Проект» | ОГРН 5087746325431 | [www.expertcc.ru](http://www.expertcc.ru)

С уважением,

директор ООО ЭКЦ «Инвест-Проект»

**Алексей Лумпов.**

+7 (495) 617-39-02

+7 (985) 760-96-92 (WhatsApp, Telegram).